



Delegación para las Relaciones con los Países de Mercosur

Intervención de
Adrian van den Hoven,
Director de Relaciones Internacionales de BUSINESSSEUROPE
Reunión del 1 de febrero de 2011, Bruselas

**ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-MERCOSUR
DELEGACIÓN DEL PE PARA MERCOSUR**

Señores diputados
Señoras y señores

- Gracias por invitarme a hablar ante la Delegación del PE para Mercosur
- Quisiera dar la bienvenida a los principales negociadores de la UE y al embajador de la Misión de Paraguay ante la UE. Paraguay ocupa actualmente la presidencia de MERCOSUR.
- Quisiera dar la bienvenida asimismo a la Confederación Nacional de Industria de Brasil (CNI) y agradecerle su positiva colaboración como socio comercial clave de los países de MERCOSUR.
- La CNI y BUSINESSSEUROPE han estado trabajando juntos codo con codo desde hace ya varios años, y han adoptado un programa pragmático y ambicioso destinado a fomentar las relaciones comerciales y de inversión y la cooperación.

Ronda de Doha contra los acuerdos de libre comercio

- Si bien BUSINESSSEUROPE es, ante todo, partidario de una rápida conclusión de las negociaciones de la Ronda de Doha, también respaldamos otras negociaciones relativas a acuerdos de libre comercio, así como el acuerdo de libre comercio UE-MERCOSUR de manera concreta. Lo cierto es que la

conclusión del acuerdo con Corea del Sur ha provocado una reacción positiva en todo el mundo.

EL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-MERCOSUR

- Las empresas de la UE acogieron satisfactoriamente la reanudación de las negociaciones sobre el acuerdo de libre comercio UE-MERCOSUR, y esperamos una pronta conclusión antes de 2012.
- Este acuerdo es necesario para facilitar un crecimiento sólido del comercio entre un mercado desarrollado de 500 millones de consumidores y una región en rápido desarrollo de más de 200 millones de consumidores.
- Mi colega de Brasil hablará sobre las repercusiones de los **productos agrícolas** y sobre por qué en Europa no debemos temer al acuerdo de libre comercio. Yo, por mi parte, podría realizar alguna observación sobre el comercio de los **productos manufacturados** y consolar a los países de MERCOSUR para que no tengan miedo de comerciar con nosotros.
- Exportación de mercancías de la UE a la región de Mercosur en 2009: **27 200 millones de euros**
- Importación de mercancías de la región de Mercosur a la UE en 2009: **35 100 millones de euros**
- Un gran porcentaje, en torno a tres cuartas partes, de este intercambio de mercancías se realiza con Brasil.
- La recesión ha reducido el comercio de mercancías casi un 20 % entre 2008 y 2009. Anteriormente, el promedio de crecimiento se situaba entre un 10 % y un 20 % anual, y parece que la reanudación del comercio entre la UE y MERCOSUR ha empezado con fuerza a lo largo de 2010.
- La mejor forma de garantizar un mayor crecimiento del comercio entre estas dos regiones es mediante un acuerdo de libre comercio.
 - o Un acuerdo de libre comercio reducirá la incertidumbre de las empresas y los inversores
 - o Un acuerdo de libre comercio garantizará el acceso de la UE a los mercados de MERCOSUR, que actualmente se enfrentan a obstáculos reales y futuros, como BUY BRAZIL, y los obstáculos impuestos en Argentina. A BUSINESSEUROPE le preocupa esto (por ejemplo las propuestas para aumentar los aranceles industriales debido a la preocupación por las importaciones chinas).
- **¿Por qué necesitamos este acuerdo de libre comercio?**
 - o Creará decenas de miles de empleos en ambas regiones durante los próximos años

- Generará miles de millones de euros en intercambios comerciales e inversiones adicionales
- Estimulará el crecimiento tan necesario en los países de la UE que están saliendo de la recesión y garantizará el rápido crecimiento de los países de MERCOSUR
- Creará sinergias económicas
- Amortiguará el coste de las materias primas y garantizará el acceso del suministro a Europa, a la vez que garantiza un mercado de exportación fiable para los países de MERCOSUR.

Influencia de China

- Lo cierto es que la UE ha estado perdiendo cuota de mercado en Brasil a favor de China en los dos últimos años. China está consolidando rápidamente su presencia en América Latina, y se está centrando específicamente en las materias primas. Además, la moneda china, artificialmente baja, está causando problemas a los gobiernos de MERCOSUR, que ven apreciarse sus monedas con rapidez, lo que dificulta aún más sus exportaciones y hace que adopten medidas proteccionistas.

- ¿Qué cuestiones deben abordarse?

- Nos gustaría ver un punto muerto durante las negociaciones en caso de que cualquiera de las dos partes imponga nuevas medidas de restricción al comercio. Esto estimulará la confianza de las empresas en el proceso.
- Queremos una cobertura completa de los productos industriales. Entendemos que habrá cierta susceptibilidad, pero se puede abordar, si procede, mediante calendarios de eliminación arancelaria a largo plazo.
- Esperamos que se incluyan capítulos específicos sobre barreras no arancelarias, para garantizar que en el futuro no se sustituyan los aranceles por estas barreras.
- Queremos un acuerdo que elimine progresivamente todas las restricciones a la exportación de materias primas, puesto que socavan el comercio.
- Queremos una liberalización exhaustiva del mercado de servicios con el fin de fomentar la competitividad.
- Queremos abrir mercados de contratación pública para fomentar la cooperación en los proyectos de infraestructuras.

- Papel del Parlamento Europeo

- Por último, me gustaría agradecer una vez más a los diputados el gran interés que demuestran en las negociaciones comerciales. Desde Lisboa, el Parlamento Europeo ha desempeñado un papel fundamental en las negociaciones comerciales internacionales.
- Espero trabajar con ustedes en el futuro en estas y otras negociaciones.