



Европейски парламент Parlamento Europeo Evropský parlament Europa-Parlamentet Europäisches Parlament
Euroopa Parlament Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο European Parliament Parlement européen Parlaimint na hEorpa
Europskí parlament Parlamento europeo Eiropas Parlaments Europos Parlamentas Európai Parlament
Parlament Ewropew Europees Parlement Parlament Europejski Parlamento Europeu Parlamentul European
Európsky parlament Evropski parlament Europan parlamentti Europaparlamentet

Elenco delle pubblicazioni del Think Tank del PE

<https://www.europarl.europa.eu/thinktank>

Criteri di ricerca utilizzati per generare l'elenco :

Ordina Mostra per data
Parole chiave "negoziato di accordi (UE)"

236 Risultati(i)

Data di creazione : 29-03-2024

[EU-New Zealand free trade agreement: Climate and labour commitments, with sanctions](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 01-09-2022

Autore PARRY Matthew

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | cooperazione economica | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | Nuova Zelanda | politica commerciale | politica commerciale comune | politica di cooperazione | politica internazionale | relazioni economiche | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto On 30 June 2022, Commission President Ursula von der Leyen and New Zealand Prime Minister Jacinda Ardern announced the conclusion of negotiations on a comprehensive EU-New Zealand free trade agreement (FTA). The 2014-2019 Commission had initially aimed to finalise negotiations before the end of its mandate in late 2019. However, both sides raised several sensitive issues during negotiations, not least because New Zealand is a major and competitive producer and exporter of agricultural goods. The EU committed to taking European agricultural sensitivities fully into consideration in its negotiating strategy. New Zealand, for its part, said it aimed to secure 'commercially meaningful access' to the EU market for its agricultural exports. In addition to facilitating trade and investment flows between the parties, the FTA would create a level playing field for the EU with other trading partners that have already concluded FTAs with New Zealand. The FTA would also strengthen the EU's position in Asia-Pacific value chains, and help to advance the trade policy interests of the EU in the region. The Council adopted its negotiating directives for an FTA with New Zealand on 22 May 2018. This mandate, in line with the EU Court of Justice's 2017 opinion on the EU-Singapore FTA, covers only areas falling under the EU's exclusive competence, meaning that the agreement can be concluded by the EU on its own and ratified at EU level only. The FTA would be the EU's first to include commitments, subject to sanctions if not upheld, to the Paris Agreement and to core International Labour Organization standards. Second edition. The 'International Agreements in Progress' briefings are updated at key stages throughout the process, from initial discussions through to ratification. The previous edition, drafted by Krisztina Binder, dates from October 2017: PE 608.755.

[Briefing EN](#)

[United Kingdom: Economic indicators and trade with EU](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 10-05-2022

Autore MACSAI GYORGYI

Autore esterno Tkalec, Igor

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Problemi economici e monetari

Parole chiave accordo commerciale (UE) | analisi economica | conseguenza economica | costruzione europea | ECONOMIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | recesso dall'UE | Regno Unito | statistica nazionale | statistiche dell'UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto The UK was a European Union Member State from 1973 until 31 January 2020. For reasons of comparability and consistency, the historical data for the 'EU-27' in this infographic covers all current Member States, regardless of whether they were Member States at the time concerned.

[In sintesi EN](#)

[Sustainability provisions in EU free trade agreements: Review of the European Commission action plan](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 19-11-2021

Autore TITIEVSKAIA Jana

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | AMBIENTE | Asia-Oceania | commercio internazionale | composizione delle controversie | Corea del Sud | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | OCCUPAZIONE E LAVORO | paesi terzi | parti sociali | politica dell'ambiente | politica di cooperazione | politica economica | politica in materia di cambiamenti climatici | politica internazionale | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | ratifica di accordo | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza internazionale | società civile | sviluppo sostenibile | trasparenza del processo decisionale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto Sustainability-related provisions are a key part of international trade negotiations. Since the free trade agreement (FTA) signed with South Korea in 2009, EU trade deals each include dedicated trade and sustainable development (TSD) chapters encompassing issues such as environment, labour rights, climate change and responsible business conduct. In an effort to step up implementation and enforcement of these chapters, in 2018 the Commission published a non-paper setting out a 15-point action plan. In the new trade strategy, the 2021 Trade Policy Review, the Commission signalled the early launch of a review of the action plan and held an exchange of views with the European Parliament in July 2021. Parliament has long been an advocate for stronger enforcement and implementation of TSD commitments. In the three years since the action plan's launch, the Commission – in cooperation with Member States, EU institutions, stakeholders and international organisations – has advanced on many of the proposed actions. For instance, EU funding was mobilised to support civil society engagement and responsible business conduct. Assertive enforcement of TSD commitments materialised in the form of a concluded dispute with South Korea on labour issues. The establishment of the EU chief trade enforcement officer has strengthened the Commission's enforcement capabilities. Provisions on climate change, including a reference to the Paris Agreement, and widened labour provisions are all part of recent trade negotiations. However, the action suggesting extending the scope of civil society input beyond the TSD chapters to trade agreements as a whole has so far mainly only been reflected in the Trade and Cooperation Agreement between the EU and the United Kingdom. Meanwhile, the objective of early ratification of the fundamental International Labour Organization conventions continues to be challenging with many partner countries.

[Briefing EN](#)

[Nuovo accordo di pesca tra l'UE e la Groenlandia](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 30-09-2021

Autore POPESCU Irina

Settore di intervento Pesca

Parole chiave accordo di pesca | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | AMBIENTE | ambiente naturale | America | contingente di cattura | costruzione europea | diritto di pesca | GEOGRAFIA | geografia politica | Groenlandia | negoziato di accordi (UE) | oceano Atlantico | pesca | pesca marittima | pesca sostenibile | politica internazionale | protocollo di accordo | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA | zona di cattura

Riassunto L'accordo di partenariato per una pesca sostenibile (APPS) tra l'UE e la Groenlandia è una componente fondamentale delle relazioni dell'UE nel settore della pesca nell'Atlantico settentrionale. L'accordo consente alle navi dell'UE di pescare nelle acque groenlandesi e svolge un ruolo cardine nella rete di scambio di contingenti nella regione, in quanto l'UE scambia una parte significativa delle sue possibilità di pesca nelle acque groenlandesi con la Norvegia e le isole Fær Øer, acquistando così contingenti di pesca nelle loro acque. Nel corso della tornata di ottobre il Parlamento voterà per dare la sua approvazione alla conclusione di un nuovo accordo e un nuovo protocollo.

In sintesi [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [PL](#)

[International Agreements in Progress - After Cotonou: Towards a new agreement with the African, Caribbean and Pacific states](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 21-09-2021

Autore PICHON Eric

Settore di intervento Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave accordo di Cotonou | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | negoziato di accordi (UE) | paesi membri ACP | politica internazionale | relazione ACP-UE | RELAZIONI INTERNAZIONALI | revisione d'accordo | UNIONE EUROPEA

Riassunto After two years of negotiations, the text of a renewed partnership agreement between the European Union (EU) and the African, Caribbean, and Pacific (ACP) states was initialled in April 2021. The current partnership agreement ('Cotonou') was due to expire in February 2020. The then ACP Group of States – which later became the Organisation of the ACP States (OACPS) – and the EU started negotiations on a 'post-Cotonou' agreement in September 2018. The EU and the OACPS agreed on the principle of a common foundation complemented by three regional protocols. The multi-level negotiations, the coronavirus crisis and difficulties in reaching agreement on sensitive issues, such as migration management and sexual and reproductive health and rights, prevented the new agreement from being finalised by the initial expiry date set in the Cotonou Agreement. Thus, to avoid a legal vacuum in relations, the provisions of that agreement were extended until the end of 2021. The European Parliament insisted on maintaining the ACP-EU joint parliamentary assembly and was successful in this endeavour; in addition, three regional parliamentary assemblies will be created in the future institutional set-up of the partnership. The new agreement still needs to be signed by the parties, and further legal procedures will be required before it can be provisionally applied or enter fully into force. Seventh edition. To view earlier editions of this briefing, please see the EPRS blog.

Briefing [EN](#)

[Chinese counter-sanctions on EU targets](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 19-05-2021

Autore PARRY Matthew

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave Asia-Oceania | Cina | comunicazione | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | diritto internazionale | disinformazione | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | investimenti e finanziamenti | investimento | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | misura restrittiva dell'UE | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | sanzione economica | sanzione internazionale | sovranità nazionale | UNIONE EUROPEA

Riassunto On 22 March 2021, the People's Republic of China (PRC) announced sanctions on 10 individuals and 4 entities in the EU, including Members of the European Parliament and of the Council's Political and Security Committee, that it said 'severely harm China's sovereignty and interests and maliciously spread lies and disinformation'. It described the sanctions as a response to EU sanctions imposed the same day on a Chinese entity and individuals accused of human rights abuses in Xinjiang (PRC). The dispute comes at a sensitive time in EU-China relations, raising questions about approval of the Comprehensive Agreement on Investment (CAI), a proposed EU-China bilateral investment treaty.

In sintesi [EN](#)

EU-UK Trade and Cooperation Agreement

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 22-04-2021

Autore HALLAK ISSAM

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di cooperazione (UE) | cooperazione doganale | cooperazione giudiziaria | cooperazione in materia di energia | costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica di cooperazione | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto During the April plenary session, the European Parliament is due to vote on giving its consent to the Council decision concluding the Trade and Cooperation Agreement between the European Union and the United Kingdom. This Agreement, which has been provisionally applied since 1 January 2021, is the institutional framework, which, conditional on Parliament's consent, will govern the new EU-UK relationship. It establishes trade on zero-tariff/quota terms and covers a wide range of areas, including energy, transport and fisheries.

In sintesi [EN](#)

Interpretazione e attuazione dell'articolo 50 TUE Analisi giuridica e istituzionale

Tipo di pubblicazione Studio

Data 24-03-2021

Autore esterno PAPAGEORGIOU Ioannis

Settore di intervento Democrazia UE | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto internazionale pubblico | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di cooperazione (UE) | costruzione europea | DIRITTO | diritto dell'Unione europea | Europa | fonti e branche del diritto | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | interpretazione del diritto | negoziato di accordi (UE) | periodo transitorio (UE) | recesso dall'UE | Regno Unito | trattato di Lisbona | trattato sull'Unione europea | UNIONE EUROPEA

Riassunto Il presente studio, commissionato dal dipartimento tematico Diritti dei cittadini e affari costituzionali del Parlamento europeo su richiesta della commissione AFCO, esamina le sfide costituzionali e istituzionali che l'Unione europea ha affrontato durante i negoziati sulla Brexit e analizza se l'attuale disposto dell'articolo 50 del trattato sull'Unione europea sia stato applicato in modo adeguato e abbia consentito una procedura di recesso efficiente e adeguatamente organizzata.

Studio [EN](#)

Sintesi [DE](#), [EN](#), [FR](#), [IT](#)

EU-UK Trade and Cooperation Agreement: An analytical overview

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 02-02-2021

Autore CIRLIG Carmen-Cristina | D'ALFONSO Alessandro | HALLAK ISSAM | MILDEBRATH Hendrik Alexander | RUSSELL Martin | SCHOLAERT FREDERIK | SOONE Jaan | STAMEGNA CARLA | TITIEVSKAIA Jana | WILSON Alex Benjamin

Settore di intervento Affari esteri | Ambiente | Bilanci | Commercio internazionale | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Energia | Pesca | Trasporti

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di cooperazione (UE) | costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica di cooperazione | politica di cooperazione | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto This EPRS publication seeks to provide an analytical overview of the Trade and Cooperation Agreement (TCA) between the European Union (EU) and the United Kingdom (UK), which was agreed between the two parties on 24 December and signed by them on 30 December 2020, and has been provisionally applied since 1 January 2021. The European Parliament is currently considering the Agreement with a view to voting on giving its consent to conclusion by the Council on behalf of the Union. The paper analyses many of the areas covered in the agreement, including the institutional framework and arrangements for dispute settlement, trade in goods, services and investment, digital trade, energy, the level playing field, transport, social security coordination and visas for short-term visits, fisheries, law enforcement and judicial coordination in criminal matters, and participation in Union programmes. It looks at the main provisions of the Agreement in each area, setting them in context, and also gives an overview of the two parties' published negotiating positions in the respective areas.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [FR](#)

State of play of EU-Australia FTA talks

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 02-12-2020

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | Australia | commercio internazionale | commercio internazionale | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | negoziato di accordi (UE) | negoziato internazionale | negoziato tariffario | piccole e medie imprese | politica commerciale | politica internazionale | politica tariffaria | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | tipo d'impresa | UNIONE EUROPEA

Riassunto In May 2018, the Council authorised the Commission to negotiate a free trade agreement (FTA) with Australia. Negotiations were officially launched in June 2018. Between July 2018 and September 2020, eight negotiation rounds took place. The first chapter of the prospective EU-Australia FTA, concluded at the technical level, is on small and medium-sized enterprises. The ninth negotiation round started on 30 November 2020.

In sintesi [EN](#)

State of play of EU-New Zealand FTA talks

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 12-11-2020

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | commercio internazionale | cooperazione commerciale | cooperazione internazionale | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | Nuova Zelanda | politica commerciale | politica commerciale comune | politica di cooperazione | politica internazionale | relazioni internazionali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Negotiations on an EU free trade agreement (FTA) with New Zealand, one of the fastest-growing developed economies in the world, were launched in June 2018. Eight negotiating rounds took place between July 2018 and June 2020, resulting in the closure of the Transparency Chapter of the future FTA. The next round will be scheduled with the New Zealand government following the general elections held on 17 October 2020.

In sintesi [EN](#)

EU-India: Trade prospects

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 12-10-2020

Autore D'AMBROGIO Enrico

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | accordo tariffario | Asia-Oceania | capitali esteri | commercio internazionale | commercio internazionale | costruzione europea | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | India | investimenti e finanziamenti | investimento estero | libera circolazione dei capitali | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale comune | politica tariffaria | preferenze generalizzate | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto The EU-India Summit held in July 2020 agreed to establish a regular high-level dialogue at ministerial level on bilateral trade and investment relations. In this way, the EU and India expressed a clear political will to work together to overcome issues that have hampered their trade relations in recent years and impeded advances towards a bilateral trade and investment agreement – where negotiations have been stalled since 2013 – and achievement of the potential of economic relations between the world's two biggest democracies.

In sintesi [EN](#)

[International Agreements in Progress: Modernisation of the trade pillar of the EU-Mexico Global](#)

[Agreement](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 02-10-2020

Autore GRIEGER Gisela

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo bilaterale | accordo commerciale (UE) | America | commercio internazionale | commercio internazionale | competenza istituzionale (UE) | cooperazione politica | costruzione europea | funzionamento istituzionale | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | Messico | negoziato di accordi (UE) | politica di cooperazione | politica internazionale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto On 21 April 2018, the EU and Mexico reached an agreement in principle on a modernised trade pillar of the EU-Mexico Economic Partnership, Political Coordination and Cooperation Agreement, also known as the Global Agreement, in force since 2000. On 28 April 2020, negotiations were formally concluded after the only outstanding item – EU access to sub federal public procurement contracts in Mexico – was agreed upon. The trade pillar of the Global Agreement was the first trade liberalisation agreement the EU concluded with a Latin American country. It has contributed to a significant increase in EU Mexico trade in services and industrial goods. However, it has become outdated, as both parties have entered into a wide range of preferential trade agreements with state-of-the-art provisions reflecting new developments in trade and investment policies. Removing non-tariff barriers to trade, and further liberalising trade in agricultural goods would allow the EU and Mexico to enhance their competitive edge in each other's markets. After the trade pillar's legal scrutiny and translation, it will become part of a three-pronged Global Agreement that will also contain revamped political dialogue and cooperation pillars and will be signed by the Council of the EU and its Mexican counterpart. The new Global Agreement will subsequently be submitted to the European Parliament for its consent. Second edition of a briefing originally drafted by Roderick Harte. The 'International Agreements in Progress' briefings are updated at key stages throughout the process, from initial discussions through to ratification.

Briefing [EN](#) [ES](#)

[Brexit: Towards the end-game \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 18-09-2020

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave accordo commerciale (UE) | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | frontiera interna dell'UE | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | gruppo di riflessione | Irlanda del Nord | negoziato di accordi (UE) | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | ricerca e proprietà intellettuale | UNIONE EUROPEA

Riassunto There is now growing doubt about possible progress on future relations between the European Union and the United Kingdom. The British Prime Minister, Boris Johnson, has tabled a bill on the internal market within the country, which contains provisions relating to the border between Northern Ireland and the rest of the UK that violate the agreement on Britain's withdrawal from the EU, and would thus constitute a breach of international law. The European Parliament has already indicated that it would not be able to ratify any post-Brexit EU-UK trade agreement, if such arrangements were to be adopted. This note offers links to recent commentaries, studies and reports from international think tanks on numerous challenges facing the UK, EU and their future ties after their divorce.

Briefing [EN](#)

[International Agreements in Progress - EU–China Comprehensive Agreement on Investment: Levelling the playing field with China](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 11-09-2020

Autore GRIEGER Gisela

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo bilaterale | aiuto di Stato | Asia-Oceania | Cina | concorrenza | concorrenza internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | IMPRESA E CONCORRENZA | impresa pubblica | incontro al vertice | investimenti e finanziamenti | investimento all'estero | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica economica | politica internazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | tecnologia e regolamentazione tecnica | tipo d'impresa | trasferimento tecnologico | UNIONE EUROPEA

Riassunto Lack of reciprocity in access to the Chinese market and the absence of a level playing field for EU investors in China have posed major challenges for EU-China investment relations in recent years, with the negotiation of a comprehensive agreement on investment (CAI) being considered by the EU a key instrument to remedy this state of play. The CAI negotiations are aimed at establishing a uniform legal framework for EU-China investment ties by replacing the 25 outdated bilateral investment treaties (BITs) China and EU Member States concluded prior to the entry into force of the Lisbon Treaty in 2009 when the EU gained competence for most investment issues. The CAI is intended to go far beyond traditional investment protection to also cover market access, investment-related sustainable development, and level playing field issues, such as transparency of subsidies, and rules on state-owned enterprises (SOEs) and forced technology transfer. Although leaders at the 2019 EU-China Summit jointly committed to concluding the CAI talks in 2020, lack of engagement at the highest political level on the Chinese side has raised doubts as to whether a breakthrough can be reached in time, with China more focused on navigating the uncertainties of its relations with the United States from January 2021. First edition. The 'International Agreements in Progress' briefings are updated at key stages throughout the process, from initial discussions through to ratification.

Briefing [EN](#)

Multimedia [EU–China: International Agreements in Progress](#)

[EU-China geographical indications agreement](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 02-09-2020

Autore GRIEGER Gisela

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave AGROALIMENTARE | Asia-Oceania | Cina | commercializzazione | commercio | commercio internazionale | contraffazione | costruzione europea | denominazione di origine | esportazione (UE) | GEOGRAFIA | geografia economica | negoziato di accordi (UE) | prodotto alimentare | prodotto alimentare | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | TRIPS | UNIONE EUROPEA

Riassunto On 6 November 2019, the EU and China concluded negotiations on a standalone agreement on cooperation on, and protection of, geographical indications (GIs), i.e. distinctive signs attached to (mainly) agricultural products that have a given quality, reputation or other characteristics that are attributable to their specific geographic origin. GIs are a type of intellectual property right (IPR) protected at multilateral level under the Agreement on Trade-related Aspects of Intellectual Property Rights (TRIPS), and in the EU under a sui generis GI protection regime. The reciprocal EU-China agreement seeks to protect 100 EU GIs in China and 100 Chinese GIs in the EU against imitation and usurpation. On 20 July 2020, the Council endorsed its signature, and the European Parliament has now to give its consent for the agreement's conclusion. Once in force, the agreement could help boost EU exports of high-quality foodstuffs, wines and spirits to the EU's third-largest destination for agrifood exports, and foster rural development. It would also expand global recognition of the EU's sui generis GI protection regime, a key EU trade policy objective.

In sintesi [EN](#)

[Three critical issues in EU-UK relations](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 08-06-2020

Autore HALLAK ISSAM | MAZUR Sidonia | SCHOLAERT FREDERIK

Settore di intervento Bilanci | Commercio internazionale | Pesca

Parole chiave accordo commerciale (UE) | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | aiuto di Stato | bilancio dell'UE | clausola sociale | commercio internazionale | concorrenza | costruzione europea | ECONOMIA | Europa | FINANZE | finanze dell'Unione europea | fiscalità | fiscalità | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | impresa pubblica | negoziato di accordi (UE) | norma di lavoro | OCCUPAZIONE E LAVORO | pesca | politica della concorrenza | politica della pesca | politica economica | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | recesso dall'UE | Regno Unito | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | tipo d'impresa | UNIONE EUROPEA

Riassunto Following the withdrawal of the United Kingdom (UK) from the European Union (EU) on 1 February 2020, the EU and the UK launched negotiations on a new partnership agreement, to come into effect at the end of the transition period, scheduled for 31 December 2020. The negotiations are intended to address nearly all the domains covered in the Political Declaration negotiated by both parties alongside the Withdrawal Agreement, including trade and economics, fisheries, thematic cooperation, and internal and external security. As far as negotiations on the future economic relationship are concerned, while the parties agree in principle on an exceptional zero-tariff and zero-quota comprehensive and balanced free trade agreement (FTA) aiming for as 'frictionless' trade as possible, they still disagree on major aspects of the economic partnership, especially fisheries and level playing-field (LPF) commitments. The EU wants the future agreement in the fisheries domain to retain the status quo as far as possible, including reciprocal access to waters in return for access to markets and quota-shares that are based on historical fishing patterns. The EU also insists that an effective LPF would ensure fair competition. After the third round of talks, which took place in May 2020, the UK's chief negotiator, David Frost, said that the EU proposal on fisheries was 'simply not realistic', and it was unacceptable that the LPF binds the UK to EU law or standards; if need be, the UK would aim for a less ambitious FTA. The EU's chief negotiator, Michel Barnier, said that negotiating an FTA providing for tariffs would be far more time-consuming, and the EU would still demand the same LPF commitments because 'open and fair competition is not a "nice-to-have", it is a "must-have"'. Following the fourth round of negotiations, from 2 to 5 June, the positions therefore still seemed irreconcilable. However, the long stand-off in the earlier negotiations on UK withdrawal had seemed equally irreconcilable before the final agreement was reached and then ratified. One area in which the two sides did manage to agree in those negotiations is the financial settlement included in the Withdrawal Agreement. While that settlement is now being implemented, it had initially been seen as one of the more difficult areas of the withdrawal negotiations.

Briefing [EN](#)

[Proroga del protocollo in materia di pesca UE Mauritania](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 11-05-2020

Autore POPESCU Irina

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Pesca

Parole chiave accordo di pesca | Africa | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Mauritania | negoziato di accordi (UE) | pesca | pesca marittima | pesce di mare | UNIONE EUROPEA

Riassunto L'accordo di pesca con la Mauritania e il relativo protocollo di attuazione, di gran lunga i più importanti in termini economici tra quelli sottoscritti dall'Unione, sono attualmente in fase di rinegoziazione. Per consentire il proseguimento delle attività di pesca dell'Unione nelle acque mauritanie dopo la scadenza dell'ultimo protocollo, la Commissione europea ha proposto di prorogarlo per un periodo massimo di un anno. Il Parlamento europeo voterà in merito all'approvazione della proroga nella sessione plenaria di maggio.

In sintesi [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [PL](#)

International Agreements in Progress: EU-Vietnam trade and investment agreements

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 14-11-2019

Autore RUSSELL Martin

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | costruzione europea | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | investimenti dell'UE | investimenti e finanziamenti | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | ratifica di accordo | relazioni economiche | RELAZIONI INTERNAZIONALI | revisione d'accordo | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | Vietnam

Riassunto The European Commission has described the free trade and investment protection agreements (FTA/IPA) signed with Vietnam as the most ambitious deals of their type ever concluded by the EU and a developing country. Not only will they eliminate over 99 % of customs duties on goods, they will also open up Vietnamese markets to European service providers and investors.

According to European Commission figures, the agreements will boost trade in both directions, with EU exports set to rise by nearly 30 %. Vietnam is the second south-east Asian country after Singapore to sign trade and investment agreements with the EU, bringing the long-term goal of a region-to-region EU-ASEAN trade deal a step closer.

In view of the human rights situation in Vietnam, opinions are divided on whether the agreements should be ratified.

Critics argue that the EU should not approve the agreements until the situation improves. On the other hand, defenders point out that the FTA/IPA include commitments to stronger human rights (such as allowing independent trade unions); they also insist that the EU can best help to bring about improvements by engaging with Vietnam .

Following the same approach as for Singapore, the single text originally agreed in 2015 with Vietnam has been split into two parts, an FTA covering exclusive EU competences and an IPA that includes competences that are shared with EU Member States. The European Parliament is set to vote in February 2020; if it gives its consent, the two agreements will then have to be ratified by Vietnam and (for the IPA) the EU Member States before entering into force.

Briefing [EN](#)

The revised Brexit deal: What has changed and next steps?

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 22-10-2019

Autore CIRLG Carmen-Cristina

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | ratifica di accordo | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | revisione d'accordo | UNIONE EUROPEA

Riassunto Brexit talks between the EU and the UK had reached a standstill in spring 2019, with the House of Commons refusing to vote in favour of the negotiated withdrawal agreement, including a Protocol on Ireland/Northern Ireland. The new UK government led by Boris Johnson, who came into office on 24 July, made a priority of finalising preparations for leaving the EU without a deal on 31 October 2019, unless the EU was willing to renounce the 'backstop' included in the Protocol. However, the EU continued to restate its opposition to removing what it considered a legally operational safety net that would prevent a future hard border on the island of Ireland, in the absence of concrete proposals from the UK. At the beginning of October 2019, the UK government sent its proposals on revising the above-mentioned protocol, which were received with a measure of concern by the EU and other stakeholders. Discussions aimed at bridging the gap between the UK and EU positions were stepped up and, after a series of concessions, the EU and UK announced they had reached a revised withdrawal agreement, which was then immediately endorsed by the European Council on 17 October 2019. With only days to go until 31 October 2019, the date on which the UK is set to leave the EU, completing the ratification procedures to allow the withdrawal agreement's entry into force on 1 November is going to be a challenge. Whereas on the EU side no major obstacles are foreseen, in the UK, the House of Commons decided on 19 October to withhold approval for the revised deal until Parliament passes the related implementing legislation. Required by law to send the EU a request for an extension of the Article 50 period until 31 January 2020, the UK Prime Minister is nonetheless still aiming to fulfil all the necessary steps for the ratification of the withdrawal agreement to allow its entry into force on 1 November. This is also the stated aim of the European Union, although if the European Council were to decide in favour of granting an Article 50 extension, following the UK request, that decision would have to be taken before the end of October.

Briefing [EN](#)

International Agreements in Progress: The trade pillar of the EU-Mercosur Association Agreement

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 30-08-2019

Autore GRIEGER Gisela

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo di associazione (UE) | accordo di libero scambio | commercio internazionale | costruzione europea | Mercosur | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto On 28 June 2019, the European Union (EU) and the four founding members of Mercosur (the 'Southern Common Market') – Argentina, Brazil, Paraguay and Uruguay – reached an 'agreement in principle' on a free trade agreement (FTA) as part of a wider association agreement (AA). However, spurred by massive destruction of the Brazilian Amazon through large-scale forest fires, EU policy-makers and international environmental groups alike have since become increasingly vocal in expressing concerns about the deal's potential environmental and climate change implications. EU farmers' associations with defensive interests have fiercely criticised what they have referred to as a 'cars for cows' deal. On the other hand, the deal has been warmly welcomed by EU industry associations and several sub-sectors of EU agriculture with offensive interests. If tariff and non-tariff barriers are eliminated or substantially lowered, the potential for growth in bi-regional trade in goods, services and investment is significant. In addition, the FTA would be a strong signal in favour of the rules-based multilateral trading system and against power politics in trade. After the agreement's legal review and translation, it will be presented to the Council for signature. It will then be submitted to the European Parliament for consent. Once the Council has adopted the decision concluding the agreement, it will be presented to EU Member State parliaments for ratification. First edition. The 'International Agreements in Progress' briefings are updated at key stages throughout the process, from initial discussions through to ratification.

Briefing [EN](#), [ES](#), [PT](#)

Future partnership between the EU and the African, Caribbean and Pacific states ('post-Cotonou')

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 11-07-2019

Autore PICHON Eric

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Affari esteri | Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave accordo di Cotonou | accordo economico | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | negoziato di accordi (UE) | paesi membri ACP | politica internazionale | relazione ACP-UE | RELAZIONI INTERNAZIONALI | revisione d'accordo | UNIONE EUROPEA

Riassunto The Partnership Agreement between the European Union and the African, Caribbean and Pacific (ACP) countries expires in February 2020. The main challenge for the EU is to maintain its relations in the region while remaining faithful to the values set out in the European Treaties. The renegotiation of the Cotonou Agreement provides an opportunity to streamline relations between the ACP countries and the Union, taking into account the UN Sustainable Development Goals, the redefining of Europe's strategies in the regions concerned, the new ambitions of the ACP countries and changes in the balance of power at a global level. The question of financing is also on the table. The EU sees promoting prosperity, stability and good governance in the ACP countries as a way of helping to address the root causes of irregular migration and forced displacement. The ACP Group adopted its negotiating mandate in May 2018. The European Union adopted its negotiating mandate in June 2018, proposing a common 'Foundation' supplemented by specific protocols with the three subregions. The negotiations began in September 2018.

Briefing [EN](#), [FR](#), [PL](#)

Trade negotiations with Australia and New Zealand

Tipo di pubblicazione Studio

Data 03-05-2019

Autore esterno Louise CURRAN

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Pianificazione preventiva | Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | Australia | commercio internazionale | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | Nuova Zelanda | politica commerciale | politica commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study explores the context and potential of the FTA negotiations between the EU and Australia and New Zealand. Through an analysis of the status quo, as well as several academic and policy analyses, it highlights the main opportunities for the EU from the negotiations, as well as potential threats and obstacles to agreement. The study explores in detail the likely impacts of market opening on trade in goods and services, as well as the potential in other key areas, including public procurement and investment. It also highlights the current architecture of FTAs which Australia and New Zealand have established, especially the very recent Comprehensive and Progressive Trans Pacific Partnership (CPTPP), to which both are party. It explores how these agreements impact on the EU's competitiveness in the Australian and New Zealand markets and how FTAs could be leveraged to improve EU integration with these partners and their broader region. The study also considers how trade and sustainable development (TSD) can be effectively integrated into the agreements, in line with the objectives of the EU's 'Trade for All' strategy. Finally, several potential wider, more political impacts of the FTAs are underlined.

Studio [EN](#)

The meaning of 'association' under EU law - A study on the law and practice of EU association agreements

Tipo di pubblicazione Studio

Data 18-02-2019

Autore esterno Peter VAN ELSUWEGE,Merijn CHAMON

Settore di intervento Affari esteri | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo di associazione (UE) | costruzione europea | negoziato di accordi (UE) | paese associato | paesi terzi | politica di cooperazione | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the AFCO Committee, analyses the law and practice of EU association agreements. It maps out different types of association agreements concluded on the legal basis of Article 217 TFEU and identifies the key features characterising the nature of association under EU law.

Studio [EN](#)

Outcome of the meetings of EU Heads of State or Government, 13-14 December 2018

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 20-12-2018

Autore ANGHEL Suzana Elena | DRACHENBERG Ralf

Settore di intervento Bilanci | Mercato interno e Unione doganale | Problemi economici e monetari | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave AMBIENTE | comunicazione | Consiglio europeo | costruzione europea | diritti e libertà | DIRITTO | disinformazione | Eurogruppo (zona euro) | Europa | FINANZE | finanze dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | incontro al vertice | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | politica dell'ambiente | politica estera e di sicurezza comune | politica in materia di cambiamenti climatici | politica internazionale | quadro finanziario pluriennale | razzismo | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | relazioni monetarie | UNIONE EUROPEA | xenofobia

Riassunto The meetings on 13-14 2018 of EU Heads of State or Government dealt with a more comprehensive agenda than originally foreseen. The European Council set a timeline for the negotiations of the MFF, assessed the implementation of its comprehensive approach to migration, and announced an in-depth discussion on the Single Market for next spring. On external relations, it discussed the upcoming summit with the League of Arab States, expressed its concern regarding the escalation at the Azov Sea, welcomed progress in the field of security and defence and addressed disinformation. Additionally, EU Heads of State or Government issued conclusions on climate change, fight against racism and xenophobia, as well as citizens' dialogues and citizens' consultations.

Briefing [EN](#)

Priority dossiers under the Romanian EU Council Presidency

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 07-12-2018

Autore ATTARD LUCIENNE

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave accordo commerciale (UE) | bilancio dell'UE | costruzione europea | ENERGIA | Europa | finanze dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | mercato unico digitale | migrazione | negoziato di accordi (UE) | politica comune dei trasporti | politica dei trasporti | politica energetica | politica energetica dell'UE | politica migratoria dell'UE | politica sociale europea | presidenza del Consiglio dell'Unione europea | QUESTIONI SOCIALI | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Romania | sicurezza europea | sicurezza internazionale | TRASPORTO | UNIONE EUROPEA | vita sociale

Riassunto Romania will hold the EU Council Presidency from January to July 2019. Its Presidency comes at the end of the European Parliament's current legislative term, with European elections taking place on 23-26 May 2019. This is the first time that Romania holds the EU Council Presidency since joining the European Union on 1 January 2007. Romania has a bicameral legislature. The Parliament consists of the Senate (the upper house) having 137 seats and the Chamber of Deputies (the lower house) with 332 seats. The members of both houses are elected by direct, popular vote on the basis of proportional representation to serve four-year terms. The executive branch of the Government is directly or indirectly dependent on the support of the parliament, often expressed through a vote of confidence. The Social Democratic Party (PSD) heads the current governmental alliance with the centre-right Liberal-Democrat Alliance (ALDE). Romania is a semi-presidential republic, with Klaus Iohannis as President in office since November 2014, and the current Prime Minister, Viorica Dancila (PSD), in office since January 2018.

Briefing [EN](#)

[Brexit: The endgame? \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione Briefing
Data 07-12-2018
Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin
Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare
Parole chiave costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gruppo di riflessione | negoziato di accordi (UE) | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | Regno Unito | ricerca e proprietà intellettuale | UNIONE EUROPEA
Riassunto Prime Minister Theresa May faces an uphill struggle to convince the British House of Commons to back the agreement she has reached with the EU-27 on UK withdrawal from the European Union, in a crucial vote set for 11 December. Although the deal was approved by her Cabinet and all EU leaders, the divorce terms have been criticised by many Members of Parliament, both advocates of a no-deal departure from the Union and those who would like the United Kingdom to remain within the Union or have the closest possible ties with it from outside. In a parallel development, an Advocate General of the Court of Justice of the European Union has issued an opinion that the UK may unilaterally withdraw its notification of intent to leave the EU, although its departure date is currently set for 29 March 2019. The Court is due to issue its ruling on 10 December; in the past, the Court has followed its advocate-generals' opinions in most cases. This note offers links to reports and commentaries from some major international think-tanks and research institutes on Brexit negotiations and related issues. More reports on the topic can be found in a previous edition of 'What Think Tanks are thinking', published in October 2018.

Briefing [EN](#)

[Outcome of the special European Council \(Article 50\), 25 November 2018](#)

Tipo di pubblicazione Briefing
Data 29-11-2018
Autore DRACHENBERG Ralf
Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia
Parole chiave appartenenza all'Unione europea | Consiglio europeo | costruzione europea | diritti e libertà | diritti fondamentali | DIRITTO | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Gibilterra | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | paesi e territori d'oltremare | periodo transitorio (UE) | politica di cooperazione | politica di cooperazione | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA
Riassunto EU-27 leaders endorsed the withdrawal agreement and approved the political declaration on future EU-UK relations on 25 November 2018. After last minute statements regarding Gibraltar and clarification on a possible extension to the transition period removed all obstacles. The agreement is due to enter into force on 30 March 2019. President Tajani stressed that the European Parliament 'welcomes the Political Declaration on the future relationship and regards it as an excellent basis on which to develop [the EU's] post-Brexit cooperation with the United Kingdom'.

Briefing [EN](#)

[Outlook for the special European Council \(Article 50\), 25 November 2018](#)

Tipo di pubblicazione Briefing
Data 22-11-2018
Autore DRACHENBERG Ralf
Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia
Parole chiave Consiglio europeo | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | incontro al vertice | Irlanda | Irlanda del Nord | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | libera circolazione delle persone | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | recesso dall'UE | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA
Riassunto On 25 November 2018, EU Heads of State or Government are scheduled to meet for a special European Council to endorse the Brexit withdrawal agreement and approve a political declaration on future EU-UK relations accompanying the withdrawal agreement. This briefing outlines the main elements of the withdrawal agreement, notably the solution to the Irish border issue. It also provides an overview of the European Council's deliberations and guidance regarding the Article 50 negotiations to date, as well an outlook of the next steps towards ratifying the agreement.

Briefing [EN](#)

Brexit and Industry and Space Policy - workshop proceedings

Tipo di pubblicazione Studio

Data 09-11-2018

Autore esterno Bowen CALL, Bruegel
Reinhilde VEUGELERS, Bruegel

Settore di intervento Industria | Pianificazione preventiva

Parole chiave Agenzia spaziale europea | comunicazione | comunicazione via satellite | costruzione europea | denuncia d'accordo | DIRITTO | diritto internazionale | ECONOMIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | globalizzazione | INDUSTRIA | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | navigazione satellitare | negoziato di accordi (UE) | organismo dell'UE | organizzazione dei trasporti | organizzazioni europee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | paesi terzi | politica di cooperazione | politica economica | politica industriale dell'UE | politica internazionale | politica spaziale | politiche e strutture industriali | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | programma dell'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ricerca e proprietà intellettuale | spazio extra-atmosferico | tecnica spaziale | trasporti aerei e spaziali | TRASPORTO | UNIONE EUROPEA | utilizzazione dello spazio

Riassunto This document summarises the presentations and discussions of the workshop of "Brexit and Industry and Space Policy", which was held on 24 September 2018. The effects of Brexit on EU27 business, trade, value chains, innovation and space policy were assessed. This document was provided by the Policy Department for Economic, Scientific and Quality of Life Policies at the request of the Committee on Industry, Research and Energy (ITRE).

Studio [EN](#)

The Future Relationship between the UK and the EU following the UK's withdrawal from the EU in the field of family law

Tipo di pubblicazione Studio

Data 23-10-2018

Autore esterno Marta REQUEJO ISIDRO, Senior Research Fellow, Max Planck Institute Luxembourg/Altair Asesores, Tim AMOS, Barrister, Collaborative Lawyer and Resolution Mediator/Altair Asesores, United Kingdom Pedro Alberto DE MIGUEL ASENSIO, Professor, Complutense University of Madrid/Altair Asesores, Spain Anatol DUTTA, Professor, Ludwig Maximilians University of Munich/Altair Asesores Mark HARPER, Partner at Hughes Fowler Carruthers, Academy Court, United Kingdom/Altair Asesores

Settore di intervento Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile

Parole chiave competenza giurisdizionale | cooperazione giudiziaria | costruzione europea | DIRITTO | diritto di affidamento | diritto di famiglia | diritto di visita | esecuzione della sentenza | Europa | famiglia | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | giustizia | negoziato di accordi (UE) | organizzazione della giustizia | paesi terzi | politica di cooperazione | QUESTIONI SOCIALI | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the Committee on Legal Affairs, explores the possible legal scenarios of judicial cooperation between the EU and the UK at both the stage of the withdrawal and of the future relationship in the area of family law, covering the developments up until 5 October 2018. More specifically, it assesses the advantages and disadvantages of the various options for what should happen to family law cooperation after Brexit in terms of legal certainty, effectiveness and coherence. It also reflects on the possible impact of the departure of the UK from the EU on the further development of EU family law. Finally, it offers some policy recommendations on the topics under examination.

Studio [EN](#)

Outcome of the meetings of EU Heads of State or Government, 17-18 October 2018

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 19-10-2018

Autore ANGHEL Suzana Elena | DRACHENBERG Ralf

Settore di intervento Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave asilo politico | Consiglio europeo | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Eurogruppo (zona euro) | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | incontro al vertice | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | migrazione | negoziato di accordi (UE) | politica estera e di sicurezza comune | politica internazionale | politica migratoria dell'UE | QUESTIONI SOCIALI | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | relazioni monetarie | sicurezza europea | sicurezza internazionale | UNIONE EUROPEA

Riassunto The European Council (Article 50) meeting of 17 October 2018 made neither made progress towards finalising a withdrawal agreement nor decide on holding an extraordinary summit on Brexit. At the European Council meeting of 18 October 2018, EU leaders stressed the need to cooperate with countries of origin and transit as well as fighting people smuggling-networks. On internal security they adopted conclusions regarding many of the new threats the EU is facing, including cyber-attacks, disinformation campaigns, and terrorism. Additionally they addressed a number of external relations related issues, such as EU-Africa relations, the upcoming EU League of Arab States meeting and Climate change.

Briefing [EN](#)

Finding the right balance across EU FTAs: benefits and risks for EU economic sectors

Tipo di pubblicazione Studio

Data 17-10-2018

Autore esterno Christopher HARTWELL, Veronika MOVCHAN

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di associazione (UE) | accordo di cooperazione (UE) | accordo di libero scambio | America | America centrale | Asia-Oceania | Canada | Colombia | commercio | commercio internazionale | commercio internazionale | Corea del Sud | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Giappone | Indonesia | Mercosur | Messico | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | Perù | politica commerciale | politica commerciale comune | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio commerciale | UNIONE EUROPEA | Vietnam

Riassunto Globally, anti-trade sentiment is on the rise, meaning it is incumbent upon policymakers to explore and explain the benefits of free and open trade. This study examines the costs and benefits of various free trade agreements (FTAs) that the EU has completed, will complete, or is contemplating. With regard to completed FTAs, the EU has seen benefits in terms of consumer choice but has a much larger and positive impact on its partners (although not as much as ex-ante modelling would suggest). For forthcoming or contemplated FTAs, the issue of non-tariff barriers must be considered for FTAs with developed economies to be a success, while comprehensive liberalisation with emerging markets improves trade and other outcomes for both the EU and its partner. Across all FTAs, trade and economic metrics are improved by an agreement while indirect effects (human rights, environment) are less likely to change. We conclude that the EU must continue its focus on comprehensive liberalisation, incorporating NTBs effectively into new agreements, while tempering expectations of influence on human rights.

[Studio EN](#)

Brexit and Migration

Tipo di pubblicazione Studio

Data 16-10-2018

Autore esterno Carolus Grüters, Elspeth Guild, Paul Minderhoud, Ricky van Oers, Tineke Strik

Settore di intervento Diritti dell'uomo | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Sicurezza e difesa

Parole chiave accordo internazionale | costruzione europea | demografia e popolazione | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | frontiera interna dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | lavoro autonomo | legislazione in materia di sicurezza sociale | libera circolazione dei lavoratori | libera circolazione delle persone | mercato del lavoro | migrazione | migrazione familiare | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | paesi terzi | politica dell'UE in materia di visti | politica di cooperazione | politica internazionale | politica migratoria | prestazione sociale | protezione sociale | QUESTIONI SOCIALI | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | residenza | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs, at the request of the European Parliament Committee on Civil Liberties, Justice and Home Affairs (LIBE Committee), focuses on the future relationship between the UK and the EU following the UK's withdrawal from the EU in the field of migration (excluding asylum), including future movement of EU citizens and UK nationals between the EU and UK. Moreover, it investigates the role of the Court of Justice of the EU.

[Studio EN](#)

[Allegato 1 EN](#)

Research for CULT Committee – Audiovisual Sector and Brexit: the Regulatory Environment

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-10-2018

Autore esterno Institute of Media Law (EMR): Mark D. COLE, Jörg UKROW, Christina ETTELDORF

Settore di intervento Cultura | Istruzione

Parole chiave comunicazione | costruzione europea | diritto d'autore | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica di cooperazione | produzione audiovisiva | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ricerca e proprietà intellettuale | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, commissioned by the Policy Department for Structural and Cohesion Policies at the request of the CULT Committee, provides information on and analysis of the likely impacts of various Brexit scenarios on the EU regulatory environment for the audiovisual sector. In particular, it focuses on a comprehensive EU-oriented overview of the issues related to specific provisions of the Audiovisual Media Services Directive and to the screen sector-specific copyright rules.

[Studio EN](#)

The future relationship between the UK and the EU in the field of international protection following the UK's withdrawal from the EU

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-10-2018

Autore esterno Mirja GUTHEIL; Quentin LIGER; James EAGER; Aurélie HEETMAN; Micol TEDESCHI

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Diritti dell'uomo | Diritto internazionale pubblico | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Recepimento e attuazione del diritto | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo internazionale | Carta dei diritti fondamentali dell'Unione europea | cittadino straniero | costruzione europea | DIRITTO | diritto d'asilo | diritto dell'Unione europea | diritto internazionale | Europa | finanze dell'Unione europea | fondo (UE) | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | giurisprudenza (UE) | migrazione | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica di cooperazione | politica internazionale | politica migratoria dell'UE | QUESTIONI SOCIALI | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | richiedente asilo | sicurezza internazionale | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs, at the request of the LIBE Committee, provides expertise on the legal, institutional and technical implications of the UK's withdrawal from the EU in the field of international protection. More specifically, this analysis presents the current situation with regard to UK-EU cooperation in the field, the legal standards that will be applicable to the UK following its withdrawal, the areas of common interest in the field and the potential forms of future cooperation.

Studio [EN](#)

Allegato 1 [EN](#)

Brexit negotiations [What Think Tanks are thinking]

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 05-10-2018

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gruppo di riflessione | negoziato di accordi (UE) | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | Regno Unito | ricerca e proprietà intellettuale | UNIONE EUROPEA

Riassunto With less than six months to go before the United Kingdom is due to leave the European Union, there is a palpable sense of tension surrounding the Brexit negotiations. At their most recent meeting in Salzburg, Austria, in September, EU leaders in effect rejected British Prime Minister Theresa May's 'Chequers' plan' for the UK's future relationship with the EU. The move prompted acrimony among British politicians and jolted the financial markets, fearful of a no-deal Brexit. However, both sides are working hard to make progress in negotiations ahead of the next European Council meeting, on 18 October. This note offers links to reports and commentaries from some major international think-tanks and research institutes on Brexit negotiations and related issues. More reports on the topic can be found in a previous edition of 'What Think Tanks are thinking', published in June 2018.

Briefing [EN](#)

Research for TRAN Committee - BREXIT: transport and tourism - the consequences of a no-deal scenario

Tipo di pubblicazione Studio

Data 26-09-2018

Autore esterno José Francisco PAPÍ FERRANDO, Raffaele ALFONSI, Sabine LANGER, Miguel TRONCOSO

Settore di intervento Trasporti | Turismo | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave cabotaggio stradale | comunicazione | costruzione europea | diritti dei passeggeri | Europa | finanze dell'Unione europea | fondi strutturali e d'investimento europei | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | norma di sicurezza | organismo dell'UE | politica dei trasporti | politica dei trasporti | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | QUESTIONI SOCIALI | recesso dall'UE | Regno Unito | rete transeuropea | servizio postale | sicurezza dei trasporti | tecnologia e regolamentazione tecnica | trasporti aerei e spaziali | trasporti marittimi e fluviali | trasporti terrestri | TRASPORTO | trasporto aereo | trasporto marittimo | turismo | UNIONE EUROPEA | vita sociale

Riassunto The study investigates the potential impacts on the EU-27 of a no-deal scenario in the Brexit process, focusing on the transport, postal and tourism sectors. The study analyses both the economic policy and legislative dimension, detailing the practical consequences of such a new status quo. Alternatives to safeguard the EU interests are also discussed in the document and a set of practical recommendations is formulated. A no-deal scenario would seriously hurt both the UK and the EU-27 at least in a short-term perspective, although with different intensity among the Member States.

Studio [EN](#)

[The future partnership between the European Union and the United Kingdom: Negotiating a framework for relations after Brexit](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 25-09-2018

Autore CIRLG Carmen-Cristina | PUCCIO Laura

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici

Parole chiave accordo preferenziale | aiuto allo sviluppo | commercio internazionale | cooperazione di polizia | costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | paesi terzi | politica commerciale | politica di cooperazione | politica estera e di sicurezza comune | recesso dall'UE | Regno Unito | relazione commerciale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza europea | sicurezza internazionale | Unione europea | UNIONE EUROPEA

Riassunto Following the European Council's additional guidelines of March 2018, the European Union (EU) and the United Kingdom (UK) have started discussions on their future relationship after Brexit. The aim is to agree on a political framework for their future partnership by autumn 2018, to be adopted alongside the withdrawal agreement. Conclusion of a treaty or treaties establishing future EU-UK relations will only take place after the UK leaves the Union and becomes a third country. Both parties have expressed the desire to remain in a close partnership, which would cover several areas including trade and economic matters, internal security, foreign and security policy, and cooperation on defence. This study looks at the respective aims for, and principles underpinning, the negotiations, as expressed publicly to date by each party, and analyses some of the legal constraints and existing practices or precedents shaping EU cooperation with third-country partners. This allows assessment of the possibilities and limits of any future EU-UK partnership, in light of the stated objectives and 'red lines' officially announced, leading to the conclusion that, notwithstanding several common aims, significant divergences still persist with respect to the means of achieving the stated objectives.

Studio [EN](#)

Allegato 1 [EN](#)

[An assessment of the Commission's proposals on electronic evidence](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 21-09-2018

Autore esterno Prof. Martin BÖSE, Professor, Rheinische Friedrich-Wilhelms-Universität Bonn

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave America | azione dinanzi a giurisdizione penale | cloud computing | comunicazione | cooperazione giudiziaria | costruzione europea | criminalità informatica | criminalità organizzata | DIRITTO | flusso transfrontaliero di dati | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | giustizia | informatica e trattamento dei dati | informazione ed elaborazione dell'informazione | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | lotta contro la criminalità | negoziato di accordi (UE) | politica di cooperazione | prova informatica | QUESTIONI SOCIALI | RELAZIONI INTERNAZIONALI | scambio d'informazioni | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA | vita sociale

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the LIBE Committee, analyses the added value and the shortcomings of the Commission's proposals on cross-border access to electronic evidence, with a special focus on the proposals' implications for territoriality and state sovereignty and fundamental rights of service providers and users.

Studio [EN](#)

[The future EU-UK relationship: options in the field of the protection of personal data for general processing activities and for processing for law enforcement purposes](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 24-08-2018

Autore esterno Hans GRAUX, Time.lex

Alessandra INNESTI, Spark Legal Network

Inês DE MATOS PINTO, Spark Legal Network

Peter MCNALLY, Spark Legal Network

Patricia YPMA, Spark Legal Network

Rianne SIEBENGA, PwC

Wim WENSINK, PwC

Settore di intervento Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo interistituzionale | comunicazione | costruzione europea | dati personali | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | informatica e trattamento dei dati | informazione ed elaborazione dell'informazione | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | organismo dell'UE | paesi terzi | politica di cooperazione | politica internazionale | protezione dei dati | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Stato membro UE | trasmissione dei dati | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the LIBE Committee, examines the available mechanisms for personal data transfers between the EU and the UK after Brexit. The study shows that an adequacy finding for the UK would be beneficial, but insufficient. Notably, and to the extent that there is a consensus on these points, there is a need for a bespoke instrument that establishes a standstill period, and which allows the UK to participate in (i) the development of EU data protection policy, (ii) internal market data transfers, and (iii) security and law enforcement initiatives.

Studio [EN](#)

Allegato 1 [EN](#)

Brexit and ICT Policy - Workshop Proceedings

Tipo di pubblicazione Studio

Data 16-08-2018

Autore esterno J Scott MARCUS, Bruegel, Alexander ROTH, Bruegel and Gaurav SANDHAR, Bruegel

Settore di intervento Diritto UE: sistema e atti giuridici | Energia | Industria | Politica di ricerca

Parole chiave America | comunicazione | costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | innovazione | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | politica dell'UE | politica internazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | programma quadro di ricerca e sviluppo | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ricerca e proprietà intellettuale | roaming | Stati Uniti | tecnologia digitale | tecnologia e regolamentazione tecnica | telecomunicazione | UNIONE EUROPEA

Riassunto This report summarises the presentations given and subsequent discussion at the "Brexit and ICT Policy" workshop which was held on 19 June 2018. A range of views on the potential impact of Brexit on research, innovation, and regulation of Information and Communications Technologies (ICT) within the EU27 was presented, taking into account the different forms of Brexit that are possible. This document was prepared by Policy Department A at the request of the Committee on Industry, Research and Energy (ITRE).

Studio [EN](#)

Latest on Brexit [What Think Tanks are thinking]

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 27-07-2018

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gruppo di riflessione | negoziato di accordi (UE) | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | Regno Unito | ricerca e proprietà intellettuale | UNIONE EUROPEA

Riassunto The politically charged negotiations on the United Kingdom's withdrawal from the European Union moved forward a little in July, when the British Cabinet put detailed proposals on the table for the future framework of EU-UK relations. The document, which envisages relatively close ties between the EU and UK, in trade and several other areas, after Britain leaves in March 2019, prompted the resignations of two senior ministers David Davis and Boris Johnson, who favour an even harder Brexit. EU officials have said that the new proposals contain some constructive elements, although many questions remain unanswered. This note offers links to reports and commentaries from some major international think-tanks and research institutes on Brexit negotiations and related issues. More reports on the topic can be found in a previous edition of 'What Think Tanks are thinking', published in May 2018.

Briefing [EN](#)

The future of sustainable development chapters in EU free trade agreements

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 23-07-2018

Autore esterno Mr Damian RAESS
Ms Evita SCHMIEG
Mr Tancrède VOITURIEZ

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | AMBIENTE | analisi economica | clausola sociale | commercio internazionale | commercio Nord-Sud | conseguenza economica | costruzione europea | diritti e libertà | diritti sindacali | DIRITTO | diritto internazionale | diritto internazionale del lavoro | ECONOMIA | economia verde | libertà sindacale | negoziato di accordi (UE) | norma ambientale | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica commerciale | politica commerciale comune | politica dell'ambiente | politica economica | protezione dell'ambiente | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sviluppo sostenibile | UNIONE EUROPEA

Riassunto Sustainable development is an important part of the EU trade policy since it gets on meeting the needs of the present whilst ensuring future generations can meet their own needs. All EU FTAs include a Trade and Sustainable Development (TSD) chapter, which seeks to ensure that partners follow international requirements in the three pillars that compose sustainable development: economic, environmental and social. The adoption of the UN Agenda 2030 in 2015, which sets 17 Sustainable Development Goals and 169 targets, and the 2015 Paris agreement on climate change, have pushed the Commission to review its TSD chapter and to table a new proposal, identifying 15 action points drawn from the large debate with member states, the European Parliament as well as the civil society launched eight months before.

In order to feed the forthcoming debates within the European Union institutions, academic experts in the three dimensions of the sustainable development as well as representatives of the European Union institutions have been invited to the workshop to share their views, not only on the binding aspect of TSD provisions, but also on how various European Union policies can be worked together to achieve the best results.

Analisi approfondita [EN](#)

The EU-UK relationship beyond Brexit: options for Police Cooperation and Judicial Cooperation in Criminal Matters

Tipo di pubblicazione Studio

Data 17-07-2018

Autore esterno Mirja GUTHEIL, Optimity Advisors; Quentin LIGER, Optimity Advisors; Aurélie HEETMAN, Optimity Advisors; Max HENLEY, Optimity Advisors; Harry HEYBURN, Optimity Advisors.

Settore di intervento Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave cooperazione di polizia | cooperazione giudiziaria | costruzione europea | Eurojust | Europa | Europol | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica di cooperazione | politica internazionale | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Stato membro UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the LIBE Committee, provides expertise on the legal, institutional and technical implications of the UK's future relationship with the EU after Brexit in the areas of police cooperation and judicial cooperation in criminal matters (Chapters 4 and 5 of Title V TFEU).

Studio [EN](#)

Allegato 1 [EN](#)

The EU-UK withdrawal agreement: Progress to date and remaining difficulties

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 12-07-2018

Autore CIRLIG Carmen-Cristina | MAZUR Sidonia | TILINDYTE-HUMBURG Laura

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda del Nord | negoziato di accordi (UE) | periodo transitorio (UE) | recesso dall'UE | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | Unione europea | UNIONE EUROPEA

Riassunto With the United Kingdom set to leave the European Union in less than one year's time, negotiations to finalise a withdrawal agreement, as provided for under Article 50 TEU, are coming up against an increasingly tight deadline. Recent progress in agreeing a number of key 'exit' issues prompted the decision to begin discussions on the future EU-UK relationship. However, significant challenges still remain before the conclusion of a withdrawal agreement, on which the transition period requested by the UK also depends. This EPRI In-depth Analysis considers the draft withdrawal agreement published by the European Commission on 19 March 2018, as well as the (few) additional points settled in negotiations in the period up to June 2018. It seeks to provide an overview of the main areas already settled by the negotiators, as well as of those areas of persisting difficulty or disagreement.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [FR](#)

International Agreements in Progress - EU-Japan trade agreement: a driver for closer cooperation beyond trade

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 09-07-2018

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | analisi economica | analisi economica | Asia-Oceania | commercio internazionale | commercio internazionale | costruzione europea | DIRITTO | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | Giappone | giustizia | informatica e trattamento dei dati | informazione ed elaborazione dell'informazione | investimenti e finanziamenti | investimento estero | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | negoziato tariffario | ostacolo non tariffario | politica tariffaria | protezione dei dati | risoluzione alternativa delle controversie | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Negotiations on an EU-Japan trade agreement were officially launched in March 2013. Following the political agreement in principle reached in July 2017, a final accord on the EU-Japan Economic Partnership Agreement (EPA) was announced in December 2017. On 18 April 2018, the European Commission proposed to the Council of the European Union to sign and conclude the agreement. The Commission expects that the EU-Japan EPA can be signed in July 2018, and aims to have the agreement come into effect before the end of its mandate in 2019, following approval by the Council and the European Parliament. The EU-Japan EPA will establish a free trade area with a combined market of around 640 million consumers that accounts for roughly a third of the world's gross domestic product (GDP). The 2016 Trade Sustainability Impact Assessment (Trade SIA) of the agreement indicated that EU exports to Japan could rise by up to 34 %, and according to a more recent Commission estimate, European companies would save up to €1 billion in customs duties per year as a result of the EU-Japan EPA. In addition to exploiting the untapped potential of bilateral trade, the agreement is also of strategic importance, conveying a strong message of the parties' commitment to promoting a free and fair trading system based on rules, and to reject trade protectionism. [Second] edition. The 'International Agreements in Progress' briefings are updated at key stages throughout the process, from initial discussions through to ratification. To view earlier editions of this briefing, please see: PE 589.828, 7 October 2016.

Briefing [EN](#)

The Institutional Consequences of a ‘Bespoke’ Agreement with the UK based on a ‘Distant’ Cooperation Model

Tipo di pubblicazione Studio

Data 04-07-2018

Autore esterno Franklin DEHOUSSE, Professor of International Economic Law, University of Liège

Settore di intervento Commercio internazionale | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | composizione delle controversie | cooperazione giudiziaria | costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | governance | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica commerciale | politica di cooperazione | politica internazionale | potere esecutivo | amministrazione pubblica | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza internazionale | Stato membro UE | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto TThis in-depth analysis, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the AFCO Committee, examines the impact for the European Union's legal system and institutions of a “bespoke” agreement based on a “distant” cooperation model (with the EU/Ukraine and the EU/Canada agreements as main illustrations). The analysis of these agreements' main characteristics reveals that even “distant” cooperation already has quite impressive consequences. These should be better taken into consideration in the present Brexit negotiation.

Studio [EN](#)

Brexit and Energy Policy - Workshop Proceedings

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-06-2018

Autore esterno Gustav FREDRIKSSON, Bruegel
Alexander ROTH, Bruegel
Simone TAGLIAPIETRÀ, Bruegel
Georg ZACHMANN, Bruegel

Settore di intervento Diritto UE: sistema e atti giuridici | Energia | Industria

Parole chiave costruzione europea | diritto dell'Unione europea | ENERGIA | Europa | forma giuridica di società | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | industria nucleare ed elettrica | negoziato di accordi (UE) | politica energetica | politica energetica | politica nucleare | recesso dall'UE | Regno Unito | società di persone | trattato CEEA | UNIONE EUROPEA

Riassunto This document summarises the presentations and discussions of the workshop on “Brexit and Energy Policy”, which was held on 16 May 2018. The impact of Brexit on the EU27 energy systems and the future EU electricity and gas partnership with the UK were assessed. The effects of Brexit on Ireland and the potential impact of the UK's withdrawal from Euratom were also discussed. This document was prepared at the request of the Committee on Industry, Research and Energy (ITRE).

Studio [EN](#)

Brexit negotiations [What Think Tanks are thinking]

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 25-05-2018

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gruppo di riflessione | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ricerca e proprietà intellettuale | UNIONE EUROPEA

Riassunto European Union officials have warned the United Kingdom that time is running out if definitive agreement on the country's withdrawal from the Union is to be reached by this autumn. Meanwhile, British Prime Minister, Theresa May, is struggling to keep her Cabinet and Conservative Party united as the focus of negotiations has shifted to the future customs regime and the accompanying, highly sensitive, issue of the border between Ireland and Northern Ireland. This note offers links to reports and commentaries from some major international think-tanks and research institutes on Brexit negotiations and related issues. More reports on the topic can be found in a previous edition of 'What Think Tanks are thinking', published in January 2018.

Briefing [EN](#)

CSDP after Brexit: the way forward

Tipo di pubblicazione Studio

Data 22-05-2018

Autore esterno Federico SANTOPINTO (Groupe de Recherche et d'Information sur la Paix et la Sécurité - GRIP)

Settore di intervento Affari esteri | Sicurezza e difesa | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave cooperazione militare | costruzione europea | difesa | Europa | finanze dell'Unione europea | finanziamento dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | industria degli armamenti | NATO | navigazione satellitare | negoziato di accordi (UE) | organizzazione dei trasporti | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica di cooperazione | politica di difesa | politica di sicurezza e di difesa comune | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | programma dell'UE | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ricerca e proprietà intellettuale | ricerca militare | TRASPORTO | UNIONE EUROPEA

Riassunto The Common Security and defence Policy (CSDP) will be strongly impacted by the imminent divorce between the United Kingdom (UK) and the European Union (EU), for better or for worse. What tomorrow will bring is nevertheless still unknown. The Brexit negotiations in the area of defence were supposed to be easier and more consensual than in other fields. It does not seem to have been the case so far.

The first part of the study focuses on the terms of the equation. They analyse: the new interest of the United Kingdom for the CSDP, the proposal made by the UK to the EU in this area, how the EU has answered so far and what are the existing rules and practices allowing the involvement of third countries in the EU defence policies.

The following part examines the potential impact of Brexit on the most promising defence policies that the EU is presently carrying out: the support to the defence industry, PESCO, the Galileo and Copernicus programs and, naturally, the CSDP missions.

Finally, this study reviews the EU options on the table of one of the most difficult negotiations in contemporary history.

Studio [EN](#)

The Institutional Consequences of a 'Hard Brexit'

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-05-2018

Autore esterno Federico Fabbrini , Professor of EU Law & Director of the Brexit Institute, Dublin City University

Settore di intervento Bilanci | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Sicurezza e difesa | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave bilancio dell'UE | commercio internazionale | commercio internazionale | costruzione europea | Europa | finanze dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzione dell'Unione europea | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | paesi terzi | politica di cooperazione | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza europea | sicurezza internazionale | UNIONE EUROPEA | vita istituzionale | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto This in-depth analysis, commissioned by the European Parliament at the request of the Committee of Constitutional Affairs, considers the institutional, budgetary and policy implications that a so-called 'hard Brexit' would pose on the EU. It analyses from a legal perspective how a withdrawal of the UK from the EU without a withdrawal treaty, transition deal and framework on future relations would affect each specific EU Institution, the EU budget for the remaining years of the current MFF, and EU policies in the crucial fields of trade, security and justice. While the study does not endorse a 'hard Brexit' it provides guidelines for the EU to be prepared in case such scenario were to materialise.

Analisi approfondita [EN](#)

THE INSTITUTIONAL CONSEQUENCES OF A BESPOKE AGREEMENT WITH THE UK BASED ON A "CLOSE COOPERATION" MODEL

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-05-2018

Autore esterno Michael DOUGAN, University of Liverpool

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | cooperazione giudiziaria | costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | governance | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica commerciale | politica di cooperazione | politica internazionale | potere esecutivo e amministrazione pubblica | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stato membro UE | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the AFCO Committee, considers the governance and institutional aspects of a potential agreement on the future economic relationship between the Union and the UK based on a "close cooperation" model. "Close cooperation" agreements involve a strong ambition for economic integration, based in practice upon a high degree of alignment by the third country to the relevant Union acquis. Although the UK's circumstances may well be unique, there are few grounds to believe that the formal terms for a Union-UK "close cooperation" agreement should be radically different from the experience gained and lessons learned from comparable relationships between the Union and other third countries. The special situation of the UK would be more likely to manifest itself empirically, through the practical operation and tangible outputs of the governance and institutional structures and processes established under any "close cooperation" agreement.

Studio [EN](#)

[A renewed partnership with the countries of Africa, the Caribbean and the Pacific](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 17-04-2018

Autore KONONENKO Vadim

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo di cooperazione (UE) | accordo di Cotonou | AMBIENTE | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | migrazione | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | paesi membri ACP | politica dell'ambiente | politica di cooperazione | politica di cooperazione | politica economica | politica in materia di cambiamenti climatici | politica internazionale | politica migratoria | politica occupazionale | QUESTIONI SOCIALI | RELAZIONI INTERNAZIONALI | revisione d'accordo | sviluppo sostenibile | UNIONE EUROPEA

Riassunto This note seeks to provide an initial analysis of the strengths and weaknesses of the above-mentioned impact assessment (IA), which originally accompanied the joint communication on a renewed partnership with the countries of Africa, the Caribbean and the Pacific, published on 22 November 2016. Subsequently, on 12 December 2017, the Commission adopted a recommendation for a Council decision authorising the opening of negotiations with the countries of the Cotonou Agreement, which was referred to Parliament's Committee on Foreign Affairs (AFET). The Commission considers the analysis and conclusions of the impact assessment conducted in 2016 for the joint communication to be valid for the December 2017 recommendation for the opening of negotiations, which are to begin officially before 1 September 2018.

Briefing [EN](#)

[Update of the study on The impact of Brexit in relation to the right to petition and on the competences, responsibilities and activities of the Committee on Petitions](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 16-04-2018

Autore esterno Professor Eleanor SPAVENTA, Bocconi Law Department, Bocconi University, Milan, Italy
Durham Law School, Durham University, United Kingdomprofessor Leonor Spaventa

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto internazionale pubblico | Petizioni al Parlamento europeo

Parole chiave costruzione europea | dimensione transfrontaliera | disoccupato | ECONOMIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | integrazione sociale | mercato del lavoro | negoziato di accordi (UE) | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica commerciale | QUESTIONI SOCIALI | regione e politica regionale | Regno Unito | ritiro dal mercato | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | vita sociale

Riassunto This in-depth analysis, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the PETI Committee, provides an update to the prior study considering the impact of Brexit on EU-27 and UK citizens. In particular, this analysis considers the citizens' part of the Draft Withdrawal Agreement (DWA) which was agreed between the UK and the EU on 19 March 2018 and endorsed by the European Council on 23 March 2018. It highlights those situations that might remain unprotected by the Draft Withdrawal Agreement. The update is limited to examining the right to reside of EU-27 and UK citizens post Brexit.

Analisi approfondita [EN](#)

[The UK's Potential Withdrawal from the EU and Single Market Access under EU Financial Services Legislation](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 15-03-2018

Autore HENRY FLORELLE | HONNEFELDER Stephanie

Settore di intervento Pianificazione preventiva | Problemi economici e monetari | Questioni finanziarie e bancarie

Parole chiave accesso al mercato | assicurazione | assicurazioni | attività bancaria | costruzione europea | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituti finanziari e di credito | libera circolazione dei capitali | mercato finanziario | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica commerciale | politica di cooperazione | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto This note, prepared by Policy Department A for the Committee on Economic and Monetary Affairs, summarises the main points presented by the study on "The UK's Potential Withdrawal from the EU and Single Market Access under EU Financial Services Legislation".

In sintesi [EN](#)

[Smart Border 2.0 Avoiding a hard border on the island of Ireland for customs control and the free movement of persons](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 26-02-2018

Autore ERIKSSON Eeva | HULME BENJAMIN

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici

Parole chiave commercio internazionale | controllo alla frontiera | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda | Irlanda del Nord | libera circolazione delle merci | libera circolazione delle persone | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica di cooperazione | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto One of the most politically-sensitive aspects of the current 'Brexit' negotiations is the issue of the border between Northern Ireland and Ireland. In many respects, the Irish border is unique, with some 200 possible crossing points along the 500km border. Managing such a porous border in the event that the UK, following Brexit, does not participate in a customs union with the EU, thus becoming an external EU border, presents significant challenges for the EU and UK alike.

In order to analyse the various options, on 26 November 2017, the Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs organised a workshop for the AFCO Committee to examine this question. As part of this, Lars Karlsson, a former director at the World Customs Organisation, proposed a solution in his paper 'Smart Border 2.0'. This at a glance provides a short summary of the paper.

In sintesi [EN](#)

[Il Consiglio europeo e il quadro finanziario pluriennale](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 21-02-2018

Autore DRACHENBERG Ralf

Settore di intervento Bilanci

Parole chiave bilancio | bilancio generale (UE) | Consiglio dell'Unione europea | costruzione europea | FINANZE | finanze dell'Unione europea | finanze pubbliche e politica di bilancio | finanziamento del bilancio dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | gestione amministrativa | gestione finanziaria | impegno delle spese | IMPRESA E CONCORRENZA | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | politica dell'UE | politica di bilancio | procedura di bilancio | quadro finanziario pluriennale | relazione interistituzionale (UE) | Stato membro UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto Con l'entrata in vigore del trattato di Lisbona, il QFP è stato dotato per la prima volta di una base giuridica nei trattati dell'UE ed è stata introdotta una nuova procedura di adozione. Ora il Consiglio, deliberando secondo una procedura legislativa speciale, adotta un regolamento che fissa il quadro finanziario pluriennale, previa approvazione del Parlamento. Il QFP post-2020 offrirà la seconda opportunità di integrale applicazione della nuova procedura, dopo i negoziati sul QFP 2014-2020ii. Il trattato di Lisbona ha inoltre riconosciuto il Consiglio europeo quale una delle sette istituzioni dell'Unione europea e ne ha definito il ruolo e i poteri. A norma dell'articolo 15, paragrafo 1, TUE, "il Consiglio europeo dà all'Unione gli impulsi necessari al suo sviluppo e ne definisce gli orientamenti e le priorità politiche generali". Inoltre, il Consiglio europeo "non esercita funzioni legislative". Malgrado tale divieto di esercitare funzioni legislative e nonostante la mancanza di un ruolo formale attribuitogli nell'ambito delle disposizioni finanziarie dei trattati (articoli da 310 a 324, TFUE), il Consiglio europeo, come già accadeva prima del trattato di Lisbona, ha svolto un ruolo centrale nei negoziati sul QFP 2014-2020. Agendo in base alla sua competenza a definire "gli orientamenti le priorità politiche generali", il Consiglio europeo ha adottato conclusioni dettagliate sul QFP intese a definire i massimali di quest'ultimo e le dotazioni finanziarie per tutte le aree d'intervento nei sette anni di durata del quadro. Nella sua risoluzione del 15 aprile 2014, dal titolo "Negoziali sul QFP 2014-2020: insegnamenti da trarre e prospettive per il futuro", il Parlamento europeo ha definito come motivo di particolare preoccupazione l'impatto della partecipazione del Consiglio europeo nell'ambito delle prerogative legislative del Parlamento.

Briefing [DE](#), [EN](#), [FR](#), [IT](#)

[Brexit Literature Update 02/2018](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 21-02-2018

Autore HULME BENJAMIN | PAPAGEORGIOU IOANNIS

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici

Parole chiave AMBIENTE | cittadino dell'UE | cittadino straniero | costruzione europea | diritti e libertà | diritti fondamentali | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda | libera circolazione dei capitali | mercato finanziario | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica ambientale | politica dell'ambiente | politica di cooperazione | politica internazionale | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Following a relevant request by the Committee on Constitutional Affairs, the Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs has been compiling, on a regular basis, academic and scholarly material related to the process of, and the negotiations on, the withdrawal of the UK from the EU. Since the June 2016 referendum in the UK, Brexit-related literature has grown significantly and it is probably going to expand further in the future. Thus, this compilation is far from exhaustive; rather, it identifies some of the more useful articles, taking into account, in particular, the following elements:

- Scholarly rather than a journalistic character of the publication
- Originality and interest
- Recent publication
- Be of interest for the EU
- Constitutional or institutional relevance.

In sintesi [EN](#)

[EU free trade agreement with Australia and New Zealand](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 15-02-2018

Autore KONONENKO Vadim

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | analisi economica | Asia-Oceania | Australia | commercio internazionale | Commissione europea | competenza istituzionale (UE) | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | Nuova Zelanda | paesi terzi | politica di cooperazione | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | studio d'impatto | UNIONE EUROPEA

Riassunto This note seeks to provide an initial analysis of the strengths and weaknesses of the European Commission's impact assessment (IA) accompanying the above proposals, submitted on 13 September 2017 and referred to Parliament's Committee on International Trade (INTA). For the Commission, the proposals are a step towards fulfilment of the key criteria for the EU's trade relations with third countries, namely the criteria of effectiveness, transparency, and the safeguarding of the European social and regulatory model as underlined in the European Commission's 'Trade for all' communication. One of the objectives of the Commission's 2017 work programme was to open negotiations with Australia and New Zealand. Both countries are important trade partners for the EU and vice versa. In 2015, total trade in commercial services amounted to €4.3 billion between the EU and New Zealand, and €21.9 billion between the EU and Australia. In recent years, the EU has concluded bilateral agreements containing trade-related arrangements. Since 2015, the Commission has been preparing the ground for a free trade agreement (FTA) with both countries. On 26 October 2017 the European Parliament adopted two resolutions in which it called on the Council to authorise the Commission to start negotiations for trade and investment agreements with Australia and with New Zealand. The Parliament called on the Commission to outline the general future architecture of these trade agreements as rapidly as possible. The Parliament also stressed that the future FTAs 'must lead to improved market access and trade facilitation on the ground, create decent jobs, ensure gender equality for the benefit of the citizens on both sides, encourage sustainable development, uphold EU standards, safeguard services of general interest, and respect democratic procedures while boosting EU export opportunities'. The Commission conducted one impact assessment for the two proposals for free trade agreements with Australia and New Zealand and its conclusions are considered as valid for the EU's subsequent negotiations with both countries.

Briefing [EN](#)

[Brexit Literature Update 01/2018](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 15-01-2018

Autore PAPAGEORGIOU IOANNIS

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici

Parole chiave costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | diritto penale | diritto penale | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Gibilterra | negoziato di accordi (UE) | paesi e territori d'oltremare | politica internazionale | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA | vita istituzionale | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto Following a relevant request by the Committee on Constitutional Affairs, the Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs has been compiling, on a regular basis, academic and scholarly material related to the process of, and the negotiations on, the withdrawal of the UK from the EU. Since the June 2016 referendum in the UK, Brexit-related literature has grown significantly and it is probably going to expand further in the future. Thus, this compilation is far from exhaustive; rather, it identifies some of the more useful articles, taking into account, in particular, the following elements:

- Scholarly rather than a journalistic character of the publication
- Originality and interest
- Recent publication
- Be of interest for the EU
- Constitutional or institutional relevance.

In sintesi [EN](#)

[The Brexit process \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 12-01-2018

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave Corte di giustizia dell'Unione europea | costruzione europea | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gruppo di riflessione | istituti finanziari e di credito | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica bancaria | politica di cooperazione | politica internazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | Regno Unito | relazioni internazionali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ricerca e proprietà intellettuale | Stato membro UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto The EU's Heads of State or Government gave the green light in December 2017 to the second phase of negotiations on the United Kingdom's withdrawal from the EU. They agreed that 'sufficient progress' had been made in talks on issues in the first phase. Those include the UK's financial obligations on leaving the EU, the rights of EU citizens within the UK and of UK citizens within the EU, and how to deal with the border between Northern Ireland and Ireland. The next phase of talks will focus on transitional arrangements and the future EU-UK relationship, including in the field of trade. This note offers links to recent commentaries and reports published by major international think tanks and other organisations on EU-UK negotiations and on the implications of Brexit more widely. More studies on these issues can be found in a previous edition of 'What Think Tanks are thinking' from October 2017.

Briefing [EN](#)

The (ir-)revocability of the withdrawal notification under Article 50 TEU

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 11-01-2018

Autore PAPAGEORGIOU IOANNIS

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto UE: sistema e atti giuridici

Parole chiave appartenenza all'Unione europea | costruzione europea | DIRITTO | diritto dell'UE | diritto dell'Unione europea | diritto internazionale | diritto internazionale | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | recesso dall'UE | Regno Unito | trattato sull'Unione europea | UNIONE EUROPEA

Riassunto This in-depth analysis examines the issue of the possible revocation of a withdrawal notification under article 50 TEU. In light of the ongoing negotiations on the UK's withdrawal from the EU, the possibility for the UK to revoke its withdrawal notification has become a significant political and legal/institutional issue. The analysis examines the case of revocation of a withdrawal notification under international law and under the EU law and assesses the various positions expressed so far on the matter.

Analisi approfondita [EN](#)

The Brexit process: Moving to the second phase of negotiations

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 20-12-2017

Autore CIRLIG Carmen-Cristina | POPTCHEVA Eva-Maria Alexandrova

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave cittadino dell'UE | cittadino straniero | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gestione contabile | IMPRESA E CONCORRENZA | Irlanda | Irlanda del Nord | migrazione | migrazione familiare | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | perdita finanziaria | politica di cooperazione | protezione sociale | QUESTIONI SOCIALI | recesso dall'UE | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | sicurezza sociale | Stato membro UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto The first phase of Brexit talks between the EU and UK negotiating teams needed six rounds of discussion over seven months. Finally, on Friday 8 December, an agreement in principle on the three priority issues – citizens' rights, a financial settlement and Northern Ireland – was reached. The European Commission President, Jean-Claude Juncker, and the UK Prime Minister, Theresa May, endorsed a joint report setting out a common understanding on the future withdrawal agreement. Whilst a number of specific aspects are still under discussion, the European Council decided on 15 December that 'sufficient progress' had been achieved on the first-phase priority issues, and that negotiations could move on to the second phase – on transitional arrangements and the future EU-UK relationship – provided the commitments from the joint report are fully translated into the draft withdrawal agreement. For the transitional period, the European Parliament and the European Council have made clear that all existing Union regulatory, budgetary, supervisory, judiciary and enforcement instruments and structures must apply, including the competence of the Court of Justice of the European Union, but with no UK participation in decision-making, since it would no longer be a member of the EU. Exploratory discussions on the framework for the future relationship will begin only after the adoption by the European Council of additional guidelines in March 2018. The UK has still to clarify its position on the type of trade deal it seeks with the EU.

Briefing [EN](#)

EU-Japan trade deal finalised

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 14-12-2017

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | Giappone | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | ostacolo non tariffario | politica commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Following the political agreement in principle reached in July 2017, a final accord on the EU-Japan Economic Partnership Agreement (EPA) was announced on 8 December 2017. The Commission aims that the agreement come into effect before the end of its mandate in 2019, after the approval of the Council and the European Parliament. However, negotiations on investment protection standards and investment protection dispute resolution will continue.

In sintesi [EN](#)

[Sufficient progress in first-phase Brexit talks](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 08-12-2017

Autore CIRLIG Carmen-Cristina | POPTCHEVA Eva-Maria Alexandrova

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave cittadino dell'UE | cittadino straniero | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gestione contabile | IMPRESA E CONCORRENZA | Irlanda | Irlanda del Nord | migrazione | migrazione familiare | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | perdita finanziaria | politica di cooperazione | protezione sociale | QUESTIONI SOCIALI | recesso dall'UE | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | sicurezza sociale | Stato membro UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto After seven months of talks, the EU and the UK reached agreement in principle on the key withdrawal issues, on 8 December 2017. The European Council (EU-27) of 15 December will decide whether sufficient progress has been achieved in order to proceed to the second phase of negotiations.

In sintesi [EN](#)

[The Impact of Brexit on the EU Energy System](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 23-11-2017

Autore esterno Gustav FREDRIKSSON, Alexander ROTH Simone TAGLIAPIETRA, Georg ZACHMANN

Settore di intervento Energia | Industria | Politica di ricerca

Parole chiave accordo bilaterale | AMBIENTE | Banca europea per gli investimenti | costruzione europea | ENERGIA | Europa | finanze dell'Unione europea | Fondo europeo per gli investimenti strategici | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | industria energetica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | politica dell'ambiente | politica di cooperazione | politica di cooperazione | politica energetica | politica energetica dell'UE | politica in materia di cambiamenti climatici | politica internazionale | prestito Euratom | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | programma quadro di ricerca e sviluppo | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | rendimento energetico | ricerca e proprietà intellettuale | sistema UE di scambio delle quote di emissione | trasporto d'energia | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study provided by Policy Department A at the request of the European Parliament's Committee on Industry, Research and Energy (ITRE) shows that the energy-system related impact of Brexit on EU citizens and companies will be limited. The EU will be able to complete its market, achieve its climate and energy targets and maintain supply security. It appears likely (although not guaranteed) that the UK will continue to maintain sensible environmental policies and safeguard the rights of EU companies in the UK. However, special attention on the impact of Brexit on the Irish energy system is warranted.

Studio [EN](#)

[Brexit and Ireland – Legal, political and economic considerations](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 22-11-2017

Autore esterno John TEMPLE LANG

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale | Commercio internazionale | Cultura | Occupazione | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Trasporti

Parole chiave accordo commerciale (UE) | Carta dei diritti fondamentali dell'Unione europea | coesistenza pacifica | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda | Irlanda del Nord | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica dell'UE in materia di visti | politica di cooperazione | politica internazionale | politica tariffaria | procedura elettorale e voto | recesso dall'UE | referendum | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza internazionale | Spazio economico europeo | unione doganale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the AFCO Committee, describes the legal, political and economic relations of the two parts of Ireland and the United Kingdom, and possible arrangements for dealing with "Brexit". The paper discusses several specific issues, in particular the Common Travel Area between Ireland and the United Kingdom, the consequences of an "invisible" border between the two parts of Ireland, and trade in agricultural products.

Studio [EN](#)

UK Withdrawal ('Brexit') and the Good Friday Agreement

Tipo di pubblicazione Studio

Data 22-11-2017

Autore esterno Dr. David PHINNEMORE
Dr. Katy HAYWARD

Settore di intervento Commercio internazionale | Cultura | Occupazione | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Trasporti

Parole chiave Carta dei diritti fondamentali dell'Unione europea | cittadino dell'UE | cittadino straniero | coesistenza pacifica | controllo alla frontiera | cooperazione economica | costruzione europea | dimensione transfrontaliera | DIRITTO | diritto internazionale | ECONOMIA | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda | Irlanda del Nord | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica dell'UE in materia di visti | politica di cooperazione | recesso dall'UE | regione e politica regionale | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | sicurezza internazionale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto Upon request by the AFCO Committee, the Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs commissioned this study on UK withdrawal and the Good Friday Agreement (the 'Agreement'). It provides an overview of the Agreement and an assessment of the potential challenges posed to its implementation by 'Brexit'. In particular, it examines ways in which – through differentiation and 'flexible and imaginative solutions' – the Agreement can be upheld and the context for its effective implementation maintained.

Studio [EN](#)

Smart Border 2.0 Avoiding a hard border on the island of Ireland for Customs control and the free movement of persons

Tipo di pubblicazione Studio

Data 22-11-2017

Autore esterno Lars KARLSSON

Settore di intervento Commercio internazionale | Cultura | Occupazione | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Trasporti

Parole chiave accordo commerciale (UE) | comunicazione | controllo alla frontiera | costruzione europea | dimensione transfrontaliera | DIRITTO | diritto internazionale | ECONOMIA | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda | Irlanda del Nord | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | libera circolazione delle persone | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica di cooperazione | politica internazionale | politica tariffaria | recesso dall'UE | regione e politica regionale | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Spazio economico europeo | trasmissione dei dati | unione doganale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto This study, commissioned by the European Parliament's Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs at the request of the AFCO Committee, provides background on cross-border movement and trade between Northern Ireland and Ireland and identifies international standards and best practices and provide insights into creating a smooth border experience. The technical solution provided is based on innovative approaches with a focus on cooperation, best practices and technology that is independent of any political agreements on the EU's exit from the EU and offers a template for future UK-EU border relationships.

Studio [EN](#)

Free and fair trade for all?

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 21-11-2017

Autore DAMEN Mario

Settore di intervento Commercio internazionale | Mercato interno e Unione doganale | Problemi economici e monetari | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di associazione (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | Cina | clausola sociale | commercio internazionale | competenza dell'UE | concorrenza | concorrenza internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | IMPRESA E CONCORRENZA | investimenti e finanziamenti | negoziato di accordi (UE) | organizzazione aziendale | Partenariato orientale | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | recesso dall'UE | responsabilità sociale dell'impresa | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sviluppo sostenibile | UNIONE EUROPEA

Riassunto With its strategy paper entitled 'Trade for all' in 2015, the Commission launched an EU trade policy that focussed on values such as human rights, workers' rights, environmental protection and sustainable development. The idea was that free trade should be fair for both consumers in Europe and for citizens elsewhere. This approach was pursued in bilateral trade negotiations and in legislative proposals on, for example, conflict minerals, dual-use goods or the investment court system. But by the end of 2016 the tenor of the debate on international trade had changed, shifting the focus to national interests and fairness for consumers and producers at home. The UK's decision to withdraw from the EU and the election of President Trump in the US, together with the expiry of the clause recognising China's non-market economy status, contributed to this shift. The European Parliament has played a crucial role in shaping the direction of EU trade policy. While its 2015 resolution on the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) set the values-based trade agenda, its resolutions in 2016 and 2017 on China's market economy status and global value chains reflected the shift in values. The Commission is seeking to balance free and fair trade but new challenges lie ahead, notably in the EU's neighbourhood: Russia, the Eastern Partnership, Turkey and the UK's withdrawal from the EU.

Analisi approfondita [EN](#)

Research for AGRI Committee - Implications of 'Brexit' for the EU agri-food sector and the CAP: budgetary, trade and institutional issues

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-11-2017

Autore esterno Jörg Haas, Eulalia Rubio, Alan MATTHEWS, Cecilia BELLORA, Charlotte EMLINGER, Jean FOURÉ, Houssein GUIMBARD

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale

Parole chiave accordo di libero scambio | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | bilancio | commercio internazionale | costruzione europea | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | mercato agricolo dell'UE | negoziato di accordi (UE) | periodo transitorio (UE) | politica agricola | politica agricola comune | procedura di bilancio | procedura elettorale e voto | recesso dall'UE | referendum | Regno Unito | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This is the reference document of the Workshop on 'The Implications of 'Brexit' for the EU agricultural sector and the CAP' of 9th November 2017, organised by COMAGRI and the Policy Department B. The purpose of this Workshop was to examine and debate the main budgetary, trade and institutional issues related to the Brexit process at the current state of negotiations.

This document is structured in three parts:

1. Possible impact of Brexit on the EU budget and, in particular, CAP funding.
2. EU - UK agricultural trade: state of play and possible impacts of Brexit.
3. Possible transitional arrangements related to agriculture in the light of the future EU - UK relationship: institutional issues.

Studio [EN](#)

Research for AGRI Committee - Possible impact of Brexit on the EU budget and, in particular, CAP funding

Tipo di pubblicazione Studio

Data 30-10-2017

Autore esterno Jörg Haas, Eulalia Rubio

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale

Parole chiave AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | bilancio dell'UE | contributo degli Stati membri | costruzione europea | Europa | finanze dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica agricola | politica agricola comune | recesso dall'UE | Regno Unito | sostegno agricolo | spesa agricola | UNIONE EUROPEA

Riassunto This note assesses possible consequences of Brexit for the EU budget and the Common Agricultural Policy. It discusses the importance of the 'Brexit bill' and the loss of the British net contribution. Furthermore, it describes how the EU budget and spending on the Common Agricultural Policy can be adjusted to the new situation and estimates how the different options would affect EU Member States and their net balances.

Studio [EN](#)

EU relations with Armenia and Azerbaijan

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 30-10-2017

Autore esterno Leila ALIEVA, Senior Common Room Member at St. Antony's College, University of Oxford
Laure DELCOUR Research Fellow, Fondation Maison des sciences de l'homme (FMSH);
Hrant KOSTANYAN, Researcher, Centre for European Policy Studies (CEPS)

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Democrazia UE | Diritti dell'uomo | Energia | Mercato interno e Unione doganale | Problemi economici e monetari | Sicurezza e difesa

Parole chiave accordo di cooperazione (UE) | Armenia | Azerbaijan | contenzioso territoriale | cooperazione commerciale | cooperazione in materia di energia | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | ECONOMIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | Partenariato orientale | politica di cooperazione | politica estera e di sicurezza comune | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | sicurezza internazionale | struttura economica | unione economica | UNIONE EUROPEA

Riassunto The EU is currently reshaping its relationship with Armenia and Azerbaijan through new agreements for which the negotiations ended (Armenia) or started (Azerbaijan) in February 2017. After Yerevan's decision to join the EAEU (thereby renouncing to sign an AA/DCFTA), the initialling of the CEPA provides a new impetus to EU-Armenia relations. It highlights Armenia's lingering interest in developing closer ties with the EU and provides a vivid illustration of the EU's readiness to respond to EaP countries' specific needs and circumstances. The CEPA is also a clear indication that the EU has not engaged in a zero-sum game with Russia and is willing to exploit any opportunity to further its links with EaP countries. The launch of negotiations on a new EU-Azerbaijan agreement – in spite of serious political and human rights problems in the country – results from several intertwined factors, including the EU's energy security needs and Baku's increasing bargaining power. At this stage, Azerbaijan is interested only in forms of cooperation that are not challenging the political status quo. However, the decline in both world oil prices and domestic oil production in this country is creating bargaining opportunities for the EU in what promises to be a difficult negotiation.

Analisi approfondita [EN](#)

[Latest thinking on Brexit \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 27-10-2017

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave comunicazione | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gruppo di riflessione | Irlanda | Irlanda del Nord | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ricerca e proprietà intellettuale | roaming | UNIONE EUROPEA

Riassunto The European Council meeting on 20 October failed to produce the breakthrough needed for negotiations on the terms of the United Kingdom's withdrawal from the European Union to move to their second phase, in which issues such as future trade relations and possible transitional arrangements would be discussed. However, EU Heads of State or Government noted some progress in the negotiations on two of the topics from phase one, namely the rights of EU citizens within the UK and of UK citizens within the EU after Brexit, and how to deal with the border between Northern Ireland and Ireland. The European Council also agreed that internal preparatory discussions for phase two could start. This note offers links to recent commentaries and reports published by major international think tanks and other organisations on EU-UK negotiations and on the implications of Brexit more widely. More studies on these issues can be found in a previous edition of 'What Think Tanks are thinking' from September 2017.

Briefing [EN](#)

[Plenary round-up – Strasbourg, October II 2017](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 27-10-2017

Autore SOCHACKA KATARZYNA

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave accordo commerciale (UE) | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | autorizzazione di vendita | bilancio | bilancio generale (UE) | commercializzazione | concime | condizioni e organizzazione del lavoro | controllo alla frontiera | costruzione europea | denuncia di irregolarità | diritti e libertà | DIRITTO | diritto dell'Unione europea | diritto internazionale | diritto penale | erbicida | Europa | FINANZE | finanze dell'Unione europea | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | lavori parlamentari | libera circolazione dei capitali | libertà di stampa | Malta | marcatura CE di conformità | mezzo di produzione agricola | molestia sessuale | negoziato di accordi (UE) | OCCUPAZIONE E LAVORO | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | programma legislativo (UE) | QUESTIONI SOCIALI | regolamentazione finanziaria | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scarico del bilancio | sessione parlamentare | sicurezza del lavoro | sostanza psicotropa | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The highlights of the October II plenary session included a debate on the conclusions of the last European Council meeting and the presentation of a new agenda for EU leaders, as well as the presentation of the 2018 Commission work programme. Members paid tribute to Daphne Caruana Galizia, the Maltese journalist killed in a car bomb explosion on 16 October.

In sintesi [EN](#)

[Negoziali sugli accordi di libero scambio \(ALS\) con l'Australia e la Nuova Zelanda](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 23-10-2017

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | Australia | commercio internazionale | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | Nuova Zelanda | politica commerciale | politica commerciale comune | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Il 13 settembre 2017 la Commissione ha presentato raccomandazioni al Consiglio affinché autorizzasse l'avvio di negoziati sugli accordi di libero scambio (ALS) con l'Australia e la Nuova Zelanda. In ottobre il Parlamento prevede di discutere le relazioni della commissione per il commercio internazionale (INTA) sulla proposta di mandato a negoziare per i negoziati commerciali con l'Australia e la Nuova Zelanda.

In sintesi [DE, EN, ES, FR, IT, PL](#)

Multimedia [FTA talks to start with Australia and New Zealand](#)

[Research for AGRI Committee - Possible transitional arrangements related to agriculture in the light of the future EU - UK relationship: institutional issues](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 16-10-2017

Autore esterno Alan Matthews

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale

Parole chiave accordo di libero scambio | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | bilancio | commercio internazionale | costruzione europea | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | mercato agricolo dell'UE | negoziato di accordi (UE) | periodo transitorio (UE) | politica agricola | politica agricola comune | procedura di bilancio | procedura elettorale e voto | recesso dall'UE | referendum | Regno Unito | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto There is the potential for severe disruption of agri-food trade between the UK and the EU²⁷ as the UK prepares to leave the EU. This study reviews the additional trade costs that might arise and how they might be avoided under alternative future trade arrangements. The role of a transitional period in order to avoid a 'cliff-edge' for trade is examined. Options under the Common Agricultural Policy to address the negative consequences of Brexit for agricultural markets are discussed.

Studio [EN](#)

[International Agreements in Progress: EU-Australia free trade agreement - Moving towards the launch of talks](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 11-10-2017

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo bilaterale | accordo di libero scambio | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | AGROALIMENTARE | analisi economica | Asia-Oceania | Australia | commercio | commercio internazionale | commercio internazionale | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | mercato agricolo | negoziato di accordi (UE) | politica agricola | politica internazionale | principio di reciproco riconoscimento | prodotto a base di carne | prodotto alimentare | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio agricolo | statistica | studio d'impatto | UNIONE EUROPEA

Riassunto The prospective EU-Australia free trade agreement (FTA) will complement the economic dimension of the current longstanding and evolving relationship with a new element. In addition to opening up new bilateral commercial opportunities, the FTA would also both facilitate the creation of new ties with global production and commercial networks and help to advance the trade policy interests of the EU in the Asia-Pacific region. The economic cooperation already in place includes a number of bilateral agreements that provide a good basis for the future negotiations. However, given that Australia is a major agricultural and agri-food exporter globally, it is expected that, in the course of the negotiations, certain sensitive issues may be raised. The EU is committed to taking European agricultural sensitivities fully into consideration in its negotiating strategy, seeking to protect vulnerable sectors through specific provisions. On 13 September 2017, the European Commission presented the draft negotiating directives for the FTA with Australia. This draft mandate, in line with the EU Court of Justice's recent opinion on the EU-Singapore FTA, covers only those areas falling under the EU's exclusive competence. Therefore, the prospective agreement could be concluded by the EU on its own and could be ratified at EU level only. The Commission aims to finalise the negotiations before the end of its mandate in late 2019.

Briefing [EN](#)

[International Agreements in Progress: EU-New Zealand free trade agreement - All set for the launch of negotiations](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 11-10-2017

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale | Commercio internazionale

Parole chiave accordo bilaterale | accordo di libero scambio | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | AGROALIMENTARE | analisi economica | Asia-Oceania | commercio internazionale | commercio internazionale | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | INDUSTRIA | industria agro-alimentare | industria dei servizi | industria lattiera | industrie varie | mercato agricolo | negoziato di accordi (UE) | Nuova Zelanda | piccole e medie imprese | politica agricola | politica internazionale | principio di reciproco riconoscimento | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | statistica | tipo d'impresa | UNIONE EUROPEA

Riassunto New Zealand already enjoys a number of bilateral trade cooperation agreements with the EU. These agreements pave the way for negotiations on a free trade agreement (FTA) between the EU and New Zealand. However, both sides are expected to raise several sensitive issues during negotiations, not least because New Zealand is a major and competitive producer and exporter of agricultural goods. The EU is committed to taking European agricultural sensitivities fully into consideration in its negotiating strategy, seeking to protect vulnerable sectors through specific provisions. In addition to facilitating trade and investment flows between the parties, the FTA would create a level playing field for the EU with other trading partners that have already concluded FTAs with New Zealand. The FTA would also strengthen the EU's position in Asia-Pacific value chains, and help to advance the trade policy interests of the EU in the region. On 13 September 2017, the European Commission presented draft negotiating directives for an FTA with New Zealand. This draft mandate, in line with the EU Court of Justice's recent opinion on the EU-Singapore FTA, covers only areas falling under the EU's exclusive competence. Therefore, the prospective agreement could be concluded by the EU on its own and could be ratified at EU level only. The Commission aims to finalise negotiations before the end of its mandate in late 2019.

Briefing [EN](#)

State of play of negotiations with the UK

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 29-09-2017

Autore CIRLIG Carmen-Cristina

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici

Parole chiave accesso al mercato | cooperazione giudiziaria | costruzione europea | DIRITTO | diritto dell'Unione europea | diritto internazionale | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda del Nord | libera circolazione delle persone | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica di cooperazione | recesso dall'UE | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | risoluzione PE | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Since June 2017, the European Union (EU) and the United Kingdom (UK) have held four rounds of Brexit talks, focused on the first phase priority issues: citizens' rights, the financial settlement and the situation on the island of Ireland. The European Parliament is due to vote a resolution prior to the October European Council (EU 27) meeting, which is set to consider whether 'sufficient progress' has been achieved to move negotiations onto the second phase, on the future EU-UK relationship.

In sintesi [EN](#)

Brexit negotiations - Progress to date

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 15-09-2017

Autore CIRLIG Carmen-Cristina

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave accordo commerciale | appartenenza all'Unione europea | cittadinanza europea | cittadino dell'UE | commercio internazionale | Corte di giustizia dell'Unione europea | costruzione europea | DIRITTO | diritto dell'Unione europea | diritto internazionale | Europa | frontiere esterne dell'UE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi | politica di cooperazione | politica tariffaria | recesso dall'UE | Regno Unito | regolamentazione doganale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | trattati europei | UNIONE EUROPEA

Riassunto Since their official launch in June 2017, three rounds of negotiations on the United Kingdom's (UK) withdrawal from the European Union (EU) have been held. So far, the EU and UK have discussed the priority issues of citizens' rights, the financial settlement and the Irish border, but disagreements and ambiguities persist. After the third round, 'no decisive progress' was reached, according to Michel Barnier, the EU chief negotiator, which is likely to impede any advance to the second phase of talks in October, on transitional arrangements and the future EU-UK partnership, including trade relations.

In sintesi [EN](#)

Thesaurus on Brexit

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-09-2017

Autore GERNERT SOPHIA | HONNEFELDER Stephanie | KOLASSA Doris | SILVESTRI ROBERTO

Settore di intervento Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale | Problemi economici e monetari | Questioni finanziarie e bancarie

Parole chiave accordo bilaterale | accordo commerciale | analisi economica | analisi economica | bilancio dell'UE | commercio internazionale | contributo degli Stati membri | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | Europa | FINANZE | finanze dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Gibilterra | libera circolazione dei capitali | mercato finanziario | negoziato di accordi (UE) | organizzazione internazionale | paesi e territori d'oltremare | paesi terzi | politica di cooperazione | politica internazionale | politica tariffaria | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | trattato sull'Unione europea | unione doganale | Unione europea | UNIONE EUROPEA

Riassunto This thesaurus is a collection of ECON related articles, papers and studies on the possible withdrawal of the UK from the EU. Recent literature from various sources is categorised, chronologically listed – while keeping the content of previous editions - and briefly summarised. To facilitate the use of this tool and to allow an easy access, certain documents may appear in more than one category. The thesaurus is non-exhaustive and may be updated. This document was provided by Policy Department A at the request of the ECON Committee.

Studio [EN](#)

[Brexit negotiations \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 08-09-2017

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave cittadino dell'UE | competenza istituzionale (UE) | Corte di giustizia dell'Unione europea | costruzione europea | difesa | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gruppo di riflessione | integrazione europea | Irlanda | istituzione dell'Unione europea | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | mandato di cattura europeo | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | politica europea di difesa | politica tariffaria | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stato membro UE | unione doganale | UNIONE EUROPEA

Riassunto The first three rounds of negotiations on the terms of the United Kingdom's withdrawal from the European Union have generated only modest progress, with the two sides divided on the first-phase issues, namely the size of the UK's financial obligations on leaving the EU, the rights of EU citizens within the UK and of UK citizens within the EU after Brexit, and the specific problem of how to deal with the border between Northern Ireland and the Republic of Ireland. This note offers links to recent commentaries and reports published by major international think tanks and other organisations on EU-UK negotiations and on the implications of Brexit more widely.

Briefing [EN](#)

[Relazioni transatlantiche: USA e Canada](#)

Tipo di pubblicazione Note tematiche sull'UE

Data 01-09-2017

Autore DAMEN Mario | TROSZCZYNska VAN GENDEREN Wanda

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave America | Canada | commercio internazionale | comunicazione | concorrenza | concorrenza internazionale | cooperazione economica | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | NAFTA-associazione | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | Parlamento | politica di cooperazione | relazione commerciale | relazione interparlamentare | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza internazionale | sicurezza internazionale | Stati Uniti | tecnologia dell'informazione | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto L'UE, gli Stati Uniti d'America e il Canada condividono i valori di democrazia, diritti umani e libertà economica e politica, e hanno interessi coincidenti in materia di politica estera e di sicurezza. L'accordo economico e commerciale globale UE-Canada e l'accordo di partenariato strategico sono stati firmati il 30 ottobre 2016, ottenendo l'approvazione del Parlamento europeo il 15 febbraio 2017. I negoziati per un partenariato transatlantico UE-USA su commercio e investimenti (TTIP), avviati l'8 luglio 2013, sono sospesi sin dall'elezione del Presidente Trump.

Note tematiche sull'UE [BG](#), [CS](#), [DA](#), [DE](#), [EL](#), [EN](#), [ES](#), [FI](#), [FR](#), [HU](#), [IT](#), [LT](#), [LV](#), [NL](#), [PT](#), [RO](#), [SV](#), [ET](#), [HR](#), [MT](#), [PL](#), [SK](#), [SL](#)

[America Latina e Caraibi](#)

Tipo di pubblicazione Note tematiche sull'UE

Data 01-09-2017

Autore TVEVAD Jesper

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo di associazione (UE) | accordo di cooperazione (UE) | accordo di Cotonou | accordo di libero scambio | America | America latina | Caraibi | Caricom | commercio internazionale | Comunità andina | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | incontro al vertice | Mercosur | Messico | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | Parlamento | politica internazionale | relazione interparlamentare | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto Le relazioni dell'UE con l'America latina e i Caraibi sono multiformi e condotte a diversi livelli. L'Unione interagisce con l'intera regione in occasione dei vertici dei capi di Stato e di governo e mediante gli accordi e il dialogo politico che uniscono l'UE e i Caraibi, l'America Centrale, la Comunità andina, il Mercosur e singoli paesi.

Note tematiche sull'UE [BG](#), [CS](#), [DA](#), [DE](#), [EL](#), [EN](#), [ES](#), [FI](#), [FR](#), [HU](#), [IT](#), [LT](#), [LV](#), [NL](#), [PT](#), [RO](#), [SV](#), [ET](#), [HR](#), [MT](#), [PL](#), [SK](#), [SL](#)

Pacifico

Tipo di pubblicazione Note tematiche sull'UE

Data 01-09-2017

Autore SAARELA Anna

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di cooperazione (UE) | accordo di Cotonou | AMBIENTE | Asia-Oceania | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | Forum delle isole del Pacifico | GEOGRAFIA | negoziato di accordi (UE) | Oceania | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | paesi e territori d'oltremare | politica dell'ambiente | politica di sviluppo | politica economica | politica in materia di cambiamenti climatici | potere esecutivo e amministrazione pubblica | relazione commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto L'UE è il quarto partner commerciale della regione del Pacifico, anche se il volume degli scambi commerciali è molto ridotto sia in termini assoluti che relativi. L'UE si sta preparando a negoziare accordi di libero scambio con l'Australia e la Nuova Zelanda, che sono importanti partner commerciali, e ha concluso un partenariato con i quindici paesi insulari indipendenti del Pacifico, incentrato sullo sviluppo, sulla pesca e sui cambiamenti climatici, nonché un partenariato con i quattro paesi e territori d'oltremare (PTOM) e con il Forum delle isole del Pacifico (PIF).

Note tematiche sull'UE [BG](#), [CS](#), [DA](#), [DE](#), [EL](#), [EN](#), [ES](#), [FI](#), [FR](#), [HU](#), [IT](#), [LT](#), [LV](#), [NL](#), [PT](#), [RO](#), [SV](#), [ET](#), [HR](#), [MT](#), [PL](#), [SK](#), [SL](#)

Legal Implications of Brexit: Customs Union, Internal Market Acquis for Goods and Services, Consumer Protection Law, Public Procurement

Tipo di pubblicazione Studio

Data 09-08-2017

Autore esterno Fabian AMTENBRINK, Menelaos MARKAKIS and René REPASI
Erasmus School of Law, Erasmus University Rotterdam /
European Research Centre for Economic and Financial Governance (EURO-CEFG)
Erasmus University Rotterdam

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Democrazia UE | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale | analisi economica | commercio internazionale | commercio internazionale | consumo | contratto pubblico | cooperazione commerciale | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | Parlamento | politica commerciale | politica di cooperazione | politica tariffaria | protezione del consumatore | recesso dall'UE | Regno Unito | relazione interparlamentare | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stato membro UE | studio d'impatto | trattato sull'Unione europea | unione doganale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This in-depth analysis addresses the implications of several scenarios of the UK withdrawing from the EU in relation to the EU Customs Union, the Internal Market law for Goods and Services, and on Consumer Protection law, identifying the main cross-cutting challenges that have to be addressed irrespective of the policy choices that will be made in due course. The analysis takes the fully-fledged EU membership as a point of departure and compares this baseline scenario to a membership of the UK in the European Economic Area (EEA), the application of tailor-made arrangements, as well as the fall-back scenario, in which the mutual relationship is governed by WTO law. Following an analysis of the EU legal framework defining the withdrawal of a Member State from the EU the study develops an analytical framework that allows for the identification of the legal impact of different Brexit scenarios on policy fields falling within the ambit of the IMCO Committee. In this context, the general impact of the EEA model, the tailor-made model and the WTO model on key pieces of the currently existing acquis communautaire in these policy areas are highlighted.

Studio [EN](#)

International Agreements in Progress: EU-Japan free trade agreement within reach

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 14-07-2017

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo di libero scambio | analisi economica | Asia-Oceania | commercio internazionale | commercio internazionale | competenza istituzionale (UE) | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | Giappone | istituzione dell'Unione europea | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | studio d'impatto | UNIONE EUROPEA

Riassunto Negotiations on an EU-Japan free trade agreement (FTA) were officially launched in March 2013. Following 18 rounds of negotiations and a number of meetings at the technical and political levels, a political agreement in principle was reached during the 24th EU-Japan Summit in Brussels, on 6 July 2017. Negotiations on the outstanding issues that were left on the table will continue, with the aim of finalising the text of the agreement by the end of 2017. The deal with Japan, the EU's second largest trading partner in Asia, will enhance trade and investment relationships between the two parties. European companies, in the agri-food sector for instance, will benefit from improved access to the Japanese market, mainly through the reduction both of tariffs on specific goods as well as existing regulatory and non-tariff barriers. The 2016 trade sustainability impact assessment for the EU-Japan FTA indicated that the EU-Japan FTA and the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) agreement, involving the EU and the USA, would result in similar levels of economic gains for Europe. According to recent Commission estimates, European companies will save up to €1 billion in customs duties per year as a result of the EU-Japan FTA. Moreover, the value of EU goods and services exports could rise by up to €20 billion. This briefing is an update of an earlier version, of October 2016: PE 589.828.

Briefing [EN](#)

Asia orientale

Tipo di pubblicazione Note tematiche sull'UE

Data 01-07-2017

Autore SAARELA Anna | SOUTULLO SANCHEZ Jorge

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave Asia-Oceania | Cina | commercio | commercio internazionale | Corea del Nord | Corea del Sud | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | GEOGRAFIA | geografia economica | Giappone | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale comune | politica estera e di sicurezza comune | relazione commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio commerciale | Taiwan | UNIONE EUROPEA

Riassunto L'Asia è il continente più esteso e popolato e ha un'enorme importanza geostrategica per l'Unione europea. L'UE ha tre partner strategici nell'Asia orientale: la Cina, il Giappone e la Repubblica di Corea. Affronta problemi di sicurezza nella regione, quali la sfida nucleare della Corea del Nord e le dispute nel Mar cinese meridionale. L'UE è un forte attore economico e un importante donatore di aiuti, anche nell'ambito dello sviluppo, e si adopera per promuovere il rafforzamento delle istituzioni, la democrazia, il buon governo e i diritti umani.

Note tematiche sull'UE [BG](#), [CS](#), [DA](#), [DE](#), [EL](#), [EN](#), [ES](#), [FI](#), [FR](#), [HU](#), [IT](#), [LT](#), [LV](#), [NL](#), [PT](#), [RO](#), [SV](#), [ET](#), [HR](#), [MT](#), [PL](#), [SK](#), [SL](#)

Proceedings of the Workshop on the consequences of Brexit

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-06-2017

Autore esterno Anna CITARELLA, European Research Centre for Economic and Financial Governance ; Menelaos MARKAKIS, European Research Centre for Economic and Financial Governance

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale (UE) | acquis comunitario | commercio internazionale | commercio internazionale | competenza istituzionale (UE) | consumo | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | interdipendenza economica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | Parlamento europeo | politica tariffaria | procedura elettorale e voto | protezione del consumatore | recesso dall'UE | referendum | Regno Unito | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | trattati europei | unione doganale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto The workshop organised for the IMCO Committee by the Policy Department A in cooperation with the European Research Centre for Economic and Financial Governance (EURO-CEFG) of the Universities of Leiden, Delft and Rotterdam aimed at discussing the consequences of Brexit on the EU in general and on the policy fields covered by the IMCO Committee in particular. It allowed for a first exchange of opinion on the consequences of Brexit and for questions by EU decision-makers in preparation of the upcoming negotiations.

Studio [EN](#)

The Role and Powers of the European Parliament in the Brexit Process

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-06-2017

Autore esterno Prof. Dr Peter-Tobias STOLL, Institute for International Law and European Law, Faculty of Law, University of Göttingen

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave competenza del PE | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | Parlamento europeo | procedura elettorale e voto | recesso dall'UE | referendum | Regno Unito | trattato sul funzionamento dell'UE | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This document explores the role and powers of the European Parliament in the Brexit process. It describes the challenges and relevant steps and stages of the process and highlights the significance of agreement(s) to be concluded between the EU and the UK. On that basis, the Parliament's mandate and powers in substantial terms as well as its involvement in the procedure are outlined. Some options are highlighted to enable the Parliament to adequately fulfil its mandate and play its role in the process.
The document was provided by Policy Department A at the request of the European Parliament's Committee on the Internal Market and Consumer Protection.

Analisi approfondita [EN](#)

The Consequences of Brexit for the Customs Union and the Internal Market Acquis for Goods

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 15-06-2017

Autore esterno Prof. Dr Piet Eeckhout

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale | accordo di libero scambio | accordo tariffario | acquis comunitario | commercio internazionale | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | disputa commerciale | Europa | formalità di dogana | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | libera circolazione delle merci | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | paesi terzi | politica commerciale | politica di cooperazione | politica tariffaria | principio di reciproco riconoscimento | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambi extra UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto • The consequences of Brexit depend on the model which will be adopted for the future relationship between the EU and the UK. These models should be compared with a respect to a number of different parameters, which are not confined to substantive trade rules but include also questions of legal effect and dispute settlement.
• There are very substantial differences between, on the one hand, the EU Membership and EEA models; and on the other the WTO/FTA models. Those differences are focused on the approach to regulatory convergence and to the legal effects of the agreements and their enforcement.

Briefing [EN](#)

Consequences of Brexit in the Area of Consumer Protection

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-06-2017

Autore esterno Dr. Malte KRAMME, Research Centre for Consumer Law, University of Bayreuth

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave acquis comunitario | commercio internazionale | commercio internazionale | consumo | cooperazione giudiziaria | cooperazione giudiziaria civile (UE) | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | diritto derivato | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | periodo transitorio (UE) | politica di cooperazione | protezione del consumatore | recesso dall'UE | Regno Unito | relazione commerciale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Spazio economico europeo | trattati europei | UNIONE EUROPEA

Riassunto This paper outlines the consequences of the United Kingdom's withdrawal from the European Union in the area of consumer protection. It examines the withdrawal's impact on consumer protection under different scenarios: a future EEA membership of the UK (a); a relationship governed only by WTO rules; (c) a relationship governed by a "tailor-made agreement". It comes to the conclusion that from the perspective of consumers in the EU28, an EEA membership of the UK is the most favourable scenario. Irrespective of the scenario, adequate transitory provisions taking into consideration the "two-step" negotiating schedule are necessary to resolve legal uncertainties occurring irrespective of the scenario.

This document was prepared for Policy Department A at the request of the Committee on Internal Market and Consumer Protection.

Studio [EN](#)

RESEARCH FOR PECH COMMITTEE – Common Fisheries Policy and BREXIT

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-06-2017

Autore esterno José Manuel SOBRINO HEREDIA, Bertrand LE GALLIC, Simon MARDLE, Sébastien METZ , Thünen-Institut of Sea Fisheries in Hamburg: Doering Ralf;Kempf Alexander;Belschner Tobias;Berkenhagen Jörg;Bernreuther, Matthias;Hentsch Solveig;Kraus Gerd;Raetz Hans-Joachim;Rohlf Norbert;Simons Sarah;Stransky Christoph;Ulleweit Jens

Settore di intervento Pesca

Parole chiave accordo commerciale (UE) | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | ordinamento giuridico dell'UE | pesca | politica comune della pesca | recesso dall'UE | Regno Unito | relazione intra UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto This is the reference document of the Workshop on "Common Fisheries Policy and BREXIT" of 21th June 2017, organised by the Committee on Fisheries (COMPECH) and the Policy Department B (PECH Research) of the European Parliament.

It is structured in three parts:

1. Legal framework for governance
2. Trade and economic related issues
3. Resources and fisheries

Studio [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#)

[Asia sudorientale](#)

Tipo di pubblicazione Note tematiche sull'UE

Data 01-06-2017

Autore SAARELA Anna | SOUTULLO SANCHEZ Jorge

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo di cooperazione (UE) | ASEAN | Asia del Sud-Est | Asia-Oceania | commercio internazionale | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | ECONOMIA | GEOGRAFIA | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | politica commerciale comune | politica di sviluppo | politica economica | politica estera e di sicurezza comune | relazione commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto L'Asia è il continente più grande e più popolato del mondo, di grande importanza geostrategica per l'UE. Nell'Asia sudorientale, l'ASEAN e l'ASEM sono interlocutori importanti per l'UE, che sta intensificando i legami con i paesi della regione. L'UE è un partner economico forte, un importante donatore di aiuti allo sviluppo e opera per promuovere lo sviluppo delle istituzioni, la democrazia, il buon governo e i diritti umani.

Note tematiche sull'UE [BG](#), [CS](#), [DA](#), [DE](#), [EL](#), [EN](#), [ES](#), [FI](#), [FR](#), [HU](#), [IT](#), [LT](#), [LV](#), [NL](#), [PT](#), [RO](#), [SV](#), [ET](#), [HR](#), [MT](#), [PL](#), [SK](#), [SL](#)

[India and challenges ahead in the Indo-Pacific region: Opportunities for cooperation with the EU](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 30-05-2017

Autore D'AMBROGIO Enrico

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo di libero scambio | AMBIENTE | ambiente naturale | Asia-Oceania | cambiamento climatico | Cina | commercio internazionale | costruzione europea | degrado ambientale | ENERGIA | energia dolce | energia rinnovabile | GEOGRAFIA | geografia economica | India | negoziato di accordi (UE) | oceano Indiano | oceano Pacifico | politica dei trasporti | politica internazionale | relazioni bilaterali | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ruolo internazionale dell'UE | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza dei trasporti | trasporti marittimi e fluviali | TRASPORTO | trasporto marittimo | UNIONE EUROPEA

Riassunto Lying in the middle of the Indian Ocean, India relies heavily on the ocean for its energy and trade, but also faces both conventional and non-conventional security challenges which the ocean presents. At the same time, its operational theatre is widening to include a bigger geopolitical region: the Indo-Pacific, including the South China Sea. Alongside this broadening horizon, India needs to reckon with an emerging actor: China. Not only has Beijing's military presence in the Indian Ocean increased considerably, but it has been planning naval bases and civilian port infrastructure in a region in which India has traditionally enjoyed maritime prominence. China's 'string of pearls' strategy has left New Delhi feeling 'encircled'. Major efforts to modernise the Indian navy and to enhance cooperation and alliances in the region suggest that India is taking the challenge seriously. However, missing from this framework are a comprehensive maritime policy, a single body in charge of coordinating Indian maritime policies and interests, and a more developed shipbuilding sector. Besides, there is no effective agreement or mechanism for multilateral cooperation on maritime security in the Indian Ocean. Since 2008, the EU has been a successful net security provider in the western part of the Indo-Pacific region through its Operation Atalanta / EU NAVFOR Somalia anti-piracy deployment. Adopted in 2014, the EU's new maritime security strategy offers opportunities to further develop its cooperation with India on maritime issues and in particular on non-conventional security issues, in order to upgrade bilateral relations.

Briefing [EN](#)

[International Agreements in Progress: Towards a fisheries agreement with Kenya](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 17-05-2017

Autore POPESCU Irina

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Pesca

Parole chiave accordo di pesca | Africa | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | AMBIENTE | ambiente naturale | competenza istituzionale (UE) | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | flottiglia peschereccia | GEOGRAFIA | geografia economica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | Kenya | negoziato di accordi (UE) | oceano Indiano | pesca | pesca marittima | pesce di mare | politica comune della pesca | politica internazionale | protocollo di accordo | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA | zona economica esclusiva

Riassunto In July 2016, the Council adopted a decision authorising the Commission to begin negotiations, on behalf of the EU, for the conclusion of a fisheries agreement and protocol with Kenya. The negotiations are planned for the coming months. This would be the first ever EU fisheries agreement with Kenya, and would complement the regional network of agreements previously concluded in the western Indian Ocean (Seychelles, Madagascar, Mozambique, Comoros and Mauritius). The agreements allow the EU fleet to pursue tuna migration in the waters of the countries concerned, in exchange for a financial contribution covering access to their waters and support for their fisheries sector. The EU tuna fleet in the region includes vessels from Spain, France, Portugal, the United Kingdom and Italy. While some of the activities of these vessels take place in the framework of EU fisheries agreements, they also operate, to a significant extent, in the high seas. In addition, a number of them also have access to the waters of third countries with which the EU does not have fisheries agreements, on the basis of private agreements. This is the case of Kenya's waters, where EU vessels have long had access through annual authorisations provided by the Kenyan authorities.

Briefing [EN](#)

Outcome of the special European Council (Article 50) meeting of 29 April 2017

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 09-05-2017

Autore DRACHENBERG Ralf

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Democrazia UE | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione | Politica sociale | Problemi economici e monetari | Sicurezza e difesa

Parole chiave Agenzia europea per i medicinali | Autorità bancaria europea | Consiglio europeo | costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Irlanda | Irlanda del Nord | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | recesso dall'UE | regioni degli Stati membri dell'Unione europea | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | sede dell'istituzione | situazione dell'Unione europea | unificazione nazionale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto At their first formal meeting as the European Council of the EU-27 on 29 April 2017, EU leaders took a united stance on the main priorities of the EU-27 for the Article 50 negotiations, namely to guarantee EU and UK citizens' rights, settle the UK's financial obligations to the EU, and avoid a hard border between Ireland and Northern Ireland. They also agreed on a phased approach for the negotiations, i.e. the negotiations on the future relationship with the UK can only start once sufficient progress has been made on the three priority issues. EU leaders were also informally updated on the process for the relocation of EU agencies, which should be decided upon in the autumn of 2017.

In sintesi [EN](#)

Outlook for Brexit negotiations

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 04-05-2017

Autore CIRLIG Carmen-Cristina

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave costruzione europea | diritto dell'Unione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | recesso dall'UE | Regno Unito | trattato di Lisbona | UNIONE EUROPEA

Riassunto On 29 March 2017, Theresa May, the UK Prime Minister, officially notified the United Kingdom's intention to withdraw from the European Union (EU), following the previous year's referendum which resulted in a narrow vote to leave the EU (by 51.9 % to 48.1 %). Despite the EU and the UK being about to start negotiations, with a common aim of delivering an orderly withdrawal and minimising the negative impact on citizens and businesses, many issues remain far from clear.

In sintesi [DE](#), [EN](#), [FR](#)

The impact and consequences of Brexit on acquired rights of EU citizens living in the UK and British citizens living in the EU-27

Tipo di pubblicazione Studio

Data 02-05-2017

Autore esterno Diego LÓPEZ GARRIDO, Fundación Alternativas, Antonio FERNÁNDEZ TOMÁS

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto UE: sistema e atti giuridici

Parole chiave cittadinanza europea | Convenzione europea dei diritti dell'uomo | costruzione europea | demografia e popolazione | diritti e libertà | diritti fondamentali | DIRITTO | diritto dell'UE-diritto nazionale | diritto dell'Unione europea | diritto di soggiorno | diritto internazionale | discriminazione basata sulla nazionalità | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | nazionalità | negoziato di accordi (UE) | politica internazionale | QUESTIONI SOCIALI | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | residenza secondaria | trattato sul funzionamento dell'UE | UNIONE EUROPEA

Riassunto On the request of the AFCO Committee, the Policy Department for Citizens' Rights and Constitutional Affairs commissioned this study, which examines the concept of acquired (or 'vested') rights in public international law, analyses the gradual establishment and evolution of these rights and draws from case law as well as other precedents in order to establish the validity and force of acquired rights in customary and conventional international law. It also analyses the protection of such rights within the EU legal order, and examines the citizenship rights that will have to be taken into account during the UK withdrawal negotiations as well as their potential permanence in the EU and UK legal orders after Brexit. It concludes with an assessment on the legal force of acquired rights after Brexit and recommendations for their treatment during and after the withdrawal negotiations.

Studio [EN](#)

[Brexit negotiations \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 21-04-2017

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave bibliografia | costruzione europea | documentazione | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | recesso dall'UE | Regno Unito | situazione politica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The British Prime Minister, Theresa May, has called an early general election for 8 June 2017, arguing that victory for her party would 'strengthen her hand' in negotiations on the United Kingdom's withdrawal from the European Union. In March, her government launched the formal procedure for leaving the Union, by triggering Article 50 of the Treaty on European Union. The European Council is expected to adopt guidelines for the negotiations on 29 April. This note offers links to recent commentaries and reports published by major international think tanks on the UK's plans to leave the EU.

Briefing [EN](#)

[Latest thinking on Brexit \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 17-02-2017

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave appartenenza all'Unione europea | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | recesso dall'UE | Regno Unito | relazione intra UE | trattati europei | UNIONE EUROPEA

Riassunto The United Kingdom is preparing to meet the deadline it has set itself of end-March 2017 for launching the formal procedure to leave the European Union. Following a UK Supreme Court ruling, triggering Article 50 of the EU's Lisbon Treaty now requires that the UK Parliament pass legislation on the matter, a process which is now under way. Prime Minister Theresa May's speech at Lancaster House on Brexit on 17 January and the UK government's subsequent White Paper were seen by analysts as anticipating a complicated set of negotiations between the UK and the EU, with the UK in effect prioritising control of migration over its continued membership of the single market. This note offers links to recent commentaries and reports published by major international think tanks on the UK's plans to leave the EU. More studies on issues raised by the vote can be found in a previous edition of 'What Think Tanks are thinking' in October 2016.

Briefing [EN](#)

[Brexit and the European Union: General Institutional and Legal Considerations](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 25-01-2017

Autore NOVAK Petr | TELL CREMADES MIGUEL

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto internazionale pubblico | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale | commercio internazionale | contributo degli Stati membri | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | Europa | finanze dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | governo | negoziato di accordi (UE) | Parlamento | parlamento nazionale | potere esecutivo e amministrazione pubblica | recesso dall'UE | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza europea | sicurezza internazionale | trattato sul funzionamento dell'UE | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This study was requested by the Committee on Constitutional Affairs of the European Parliament. It examines the political and institutional steps taken, or to be taken, both by the UK and by the EU in the context of the Brexit referendum vote, and into how matters may evolve in the coming months and years from a legal and institutional perspective. It will analyses, in broad terms, the possibilities for a future relationship between the Union and its departing member and the consequences that the departure of a large Member State may entail for the rest of the policies of the Union and for the Union itself. The study also briefly examines the potential for institutional progress that opens with the departure of the United Kingdom.

Studio [EN](#)

[The Colombian people say no to the peace agreement - But hopes for a solution remain](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 07-10-2016

Autore GOMEZ RAMIREZ Enrique

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave America | Colombia | costruzione europea | difesa | esercito | forze paramilitari | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | guerra civile | instaurazione della pace | Nazioni Unite | negoziato di accordi (UE) | negoziato internazionale | ONU | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica internazionale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ruolo internazionale dell'UE | sequestro politico | sicurezza internazionale | territorio occupato | terrorismo | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The signature of the Final Peace Agreement in Colombia on 26 September 2016 was thought to have brought a successful end to the negotiations between the Colombian government and the FARC guerrilla group. Negotiations between the two sides had started in Havana four years ago, and agreement had been announced on 24 August, followed by the declaration of a definitive ceasefire from 29 August 2016. This had raised expectations for a rapid end to the longest-running conflict in modern Latin America. Nevertheless, the whole process has stalled after the Colombian people said no to the agreement in the plebiscite held on 2 October 2016. The most unpopular part of the deal, the transitional justice system, as well as the low turnout, seem to have been decisive for the outcome. But there are still hopes for re-opening the negotiations, as both the 'yes' and 'no' camps have expressed their will to end the conflict; moreover the efforts have been recognised in the award of the 2016 Nobel Peace Prize to President Santos. International actors have played a major role since the beginning of the process, and are ready to continue to do so in the future. In particular, the United Nations and some of its agencies, UNASUR, the Organisation of American States, and the European Union (which has appointed a special envoy), are involved. This updates a briefing published in advance of the referendum, 'Decisive step for Colombian peace agreement'.

Briefing [EN](#)

[Decisive step for Colombian peace agreement](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 29-09-2016

Autore GOMEZ RAMIREZ Enrique

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave America | Colombia | costruzione europea | delegazione PE | difesa | ECHO | esercito | finanze dell'Unione europea | fondo (UE) | forze paramilitari | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | guerra civile | instaurazione della pace | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | Nazioni Unite | negoziato di accordi (UE) | ONU | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | ruolo internazionale dell'UE | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sequestro politico | sicurezza internazionale | territorio occupato | terrorismo | traffico illecito | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The signature of the Final Peace Agreement in Colombia on 26 September 2016 brings a successful end to the negotiations between the Colombian government and the FARC guerrilla group. Negotiations between the two sides started in Havana four years ago, and they announced a final peace agreement on 24 August, and the declaration of a definitive ceasefire from 29 August 2016. This has thus raised expectations for a rapid end to the longest-running conflict in modern Latin America. Nevertheless, the peace process is far from completed: Sunday 2 October 2016 will be a decisive date in the process, when the agreement is submitted to a popular referendum. The most unpopular part of the deal, the transitional justice system, could prove decisive for the outcome. If the agreement is approved by the Colombian people, the third and most difficult phase – the implementation of the agreement – will begin, and this poses numerous uncertainties about the future. International actors have played a major role since the beginning of the process, and will continue to do so during the peace-building phase. In particular, the United Nations and some of its agencies, UNASUR, the Organisation of American States, and the European Union (which has appointed a special envoy), are involved.

Briefing [EN](#)

[Free Trade Agreements and Patterns of Risk Regulation in the EU and the US](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 13-09-2016

Autore esterno International Risk Governance Council (Switzerland)

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale | Ambiente | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto internazionale pubblico | Industria | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione | Politica di ricerca | Protezione dei consumatori | Sicurezza alimentare | Trasporti | Turismo | Valore aggiunto europeo | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo di libero scambio | America | chimica | commercio internazionale | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | legislazione alimentare | legislazione farmaceutica | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | organizzazione dei trasporti | politica commerciale | politica commerciale comune | politica internazionale | prodotto chimico | prodotto farmaceutico | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | QUESTIONI SOCIALI | regolamentazione tecnica | RELAZIONI INTERNAZIONALI | relazioni transatlantiche | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza degli alimenti | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | TRASPORTO | UNIONE EUROPEA | veicolo a motore

Riassunto Transatlantic regulatory patterns overall and in four key sectors: food, automobiles, chemicals, and pharmaceuticals indicate that the EU risk regulation is not always or generally more stringent or precautionary than the US regulation. In fact, the reality is a complex mix of parity and particularity. While there is overall EU-US similarity, there is also variation. In some risk matters, and across and within sectors, there is more precaution in Europe, whereas in others it may be in the US. Even if they are unusual deviations, and even if they go in both directions, transatlantic regulatory differences can still pose barriers to trade that may in some cases warrant harmonization. However, regulatory variation can also be the basis for learning to improve future regulatory design, both by comparing outcomes across regulations in different jurisdictions, and by planning adaptive regulation over time. International regulatory cooperation does not simply mean adopting the current standard of one side or the other. It can also involve collaboration to reviewing existing regulations and designing new approaches that improve outcomes for all.

Studio [EN](#)

[EU-India Relations — Keeping up the Momentum Needed for a Vital Strategic Partnership](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 06-09-2016

Autore SAARELA Anna | VANDEWALLE Laurence

Settore di intervento Governance globale

Parole chiave accordo di cooperazione (UE) | Asia-Oceania | bicameralismo | capo di governo | commercio internazionale | condizione della donna | costruzione europea | difesa | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | diritto penale | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | incontro al vertice | India | investimenti e finanziamenti | investimento | negoziato di accordi (UE) | Parlamento | politica di difesa | politica estera | politica internazionale | potere esecutivo e amministrazione pubblica | questione del Kashmir | QUESTIONI SOCIALI | relazione commerciale | relazione interparlamentare | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza internazionale | situazione economica | situazione economica | situazione politica | UNIONE EUROPEA | violenza sessuale | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica | vita sociale

Riassunto Relations between the EU and India seem to be back on track since leaders met in Brussels, on 30 March 2016, for their first summit in four years. They endorsed the EU-India Agenda for Action 2020 and their water, clean energy and climate partnerships; they welcomed the negotiations on a broad-based Bilateral Trade and Investment Agreement (BTIA) and agreed that the fact that they are currently stalled should not stand in the way of the overall development of the relationship. They set a common agenda on migration and mobility and they adopted a joint declaration on counter-terrorism. It is vital to keep up the momentum created at the summit. The strategic relationship is vital to both sides: India is Asia's third-largest economy and the world's fastest growing economy and the EU is India's biggest trading partner. The EU is also the largest investor in India, with foreign direct investment stock valued at EUR 38.5 billion in 2014, and is the primary destination for Indian foreign investment.

Analisi approfondita [EN](#)

[Financial Services Liberalisation and TiSA: Implications for EU Free Trade Agreements](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 26-07-2016

Autore esterno Andrew LANG and Leonie AMARASEKARA

Settore di intervento Commercio internazionale | Governance globale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | analisi economica | clausola di salvaguardia | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | garanzia degli investimenti | informazione ed elaborazione dell'informazione | investimenti e finanziamenti | istituti finanziari e di credito | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | libera circolazione dei capitali | libera prestazione di servizi | nazione più favorita | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica commerciale | politica internazionale | regolamentazione finanziaria | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio d'informazioni | servizi finanziari | studio d'impatto | UNIONE EUROPEA

Riassunto With 23 participating countries, including all of the world's largest financial centres, covering the vast bulk of global financial services trade, the TiSA negotiations on financial services trade are strategically important for the EU. They are likely to deliver commitments and rules, which go significantly beyond the GATS package negotiated over two decades ago – and to extend their umbrella to a greater range of countries. In addition, the level of market access commitments ultimately incorporated into TiSA will set a new benchmark and reference point for future EU FTA negotiations. Depending on the outcome of remaining negotiations, the TiSA may also establish influential new and consolidated texts on such matters as data transfer, forced localisation, source code, regulatory transparency, and domestic regulation.

Studio [EN](#)

TTIP and Labour Standards

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 15-07-2016

Autore KRAATZ Susanne

Autore esterno Jan Orbis, Ferdi de Ville and Lore van den Putte (Ghent University, Belgium)

Settore di intervento Commercio internazionale | Occupazione | Pianificazione preventiva | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | commercio internazionale | condizioni di lavoro | condizioni e organizzazione del lavoro | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | liberalizzazione degli scambi | Nazioni Unite | negoziato di accordi (UE) | norma di lavoro | OCCUPAZIONE E LAVORO | Organizzazione internazionale del lavoro | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | politica commerciale comune | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | relazioni industriali | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto This Policy Department A note gives a summary of the study TTIP and Labour Standards. The study analyzes the possible effects of TTIP on labour conditions in the European Union (EU), the United States (US) and third countries. It is based on a literature review, an evaluation of labour provisions in recent EU trade agreements and an assessment of stakeholder positions.

In sintesi [EN](#)

TTIP and Jobs

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 15-07-2016

Autore KRAATZ Susanne

Autore esterno Gabriel Felbermayr

Settore di intervento Commercio internazionale | Occupazione | Pianificazione preventiva | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | analisi economica | commercio internazionale | conseguenza economica | costruzione europea | creazione di posti di lavoro | disoccupazione | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | liberalizzazione degli scambi | mercato del lavoro | mercato del lavoro | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica commerciale | politica commerciale comune | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto This note by Policy Department A gives a summary of the study "TTIP and Jobs". The study analyzes and synthesizes existing literature on the employment and wage effects of European trade agreements in general and of the proposed Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) in particular.

In sintesi [EN](#)

EU-US negotiations on TTIP: A survey of current issues

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 11-07-2016

Autore PUCCIO Laura

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo di libero scambio | AMBIENTE | America | analisi economica | commercio internazionale | Commissione europea | contratto pubblico | costruzione europea | crescita economica | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | investimenti estero | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | negoziato internazionale | Parlamento europeo | politica ambientale | politica commerciale | politica dell'ambiente | politica economica | politica internazionale | potere esecutivo e amministrazione pubblica | RELAZIONI INTERNAZIONALI | relazioni transatlantiche | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambi extra UE | situazione economica | Stati Uniti | statistiche dell'UE | sviluppo sostenibile | trasparenza amministrativa | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto The negotiations on a Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) between the EU and the USA aim at achieving a comprehensive trade agreement with renewed liberalisation efforts in trade, services and investments, while at the same time aiming at regulatory cooperation and rule-based trade. Since the completion of the 13th round of negotiations on TTIP in April 2016, the European Commission and the USA have been working to achieve substantial progress before the next round takes place in July 2016. As those negotiations get under way, this in-depth analysis examines progress to date and looks at the various issues that are still outstanding.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [FR](#)

[Australia's double dissolution election](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 29-06-2016

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo di libero scambio | Asia-Oceania | Australia | bicameralismo | bipartitismo | commercio internazionale | costruzione europea | elezioni politiche | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | Parlamento | partiti politici | partito politico | politica estera | procedura elettorale e voto | programma elettorale | quadro politico | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scioglimento delle camere | sicurezza internazionale | situazione politica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto On 2 July 2016, following the double dissolution of their federal Parliament, Australians will elect the 150 members of the House of Representatives (the lower house) and the 76 members of the Senate (the upper house). Domestic politics has been central to this election campaign, and the outcome of the UK's EU referendum has made political parties focus even more acutely on domestic stability. On the eve of the election, it is still difficult to predict which of the two major parties will win and whether either of them will be able to form a majority government.

In sintesi [EN](#)

[TTIP - Challenges and Opportunities](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 29-06-2016

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Energia | Governance globale | Industria | Mercato interno | Unione doganale | Occupazione | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | America | commercializzazione | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | denominazione di origine | ECONOMIA | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | INDUSTRIA | industria automobilistica | industria meccanica | investimenti e finanziamenti | istituti finanziari e di credito | legislazione fitosanitaria | negoziato di accordi (UE) | ostacolo tecnico | piccole e medie imprese | politica agricola | politica commerciale | prodotto originario | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizi finanziari | settore terziario | Stati Uniti | struttura economica | tipo d'impresa | UNIONE EUROPEA

Riassunto This leaflet provides short compilation of papers prepared by the European Parliament's Policy Department A: Economic and Scientific Policy in relation to the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP).

In sintesi [EN](#)

[Recesso del Regno Unito dall'UE – prossime tappe](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 28-06-2016

Autore POPTCHEVA Eva-Maria Alexandrova

Settore di intervento Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave appartenenza all'Unione europea | Commissione europea | competenza istituzionale (UE) | Consiglio europeo | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | maggioranza dei voti | negoziato di accordi (UE) | Parlamento europeo | procedura elettorale e voto | Regno Unito | trattato di Lisbona | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto Il referendum tenutosi il 23 giugno nel Regno Unito sulla permanenza o meno nell'Unione europea si è concluso con il 51,9% dei voti a favore del recesso dall'Unione (l'affluenza è stata del 71,8%). Sebbene, sul piano formale, si trattasse di un referendum consultivo, il primo ministro britannico David Cameron e il suo governo avevano da tempo annunciato che l'esito sarebbe stato considerato vincolante. Quando ha rassegnato le sue dimissioni, Cameron ha indicato che il Regno Unito attiverà la procedura prevista dall'articolo 50 del trattato sull'Unione europea (TUE), che consente il recesso di uno Stato membro, ma che ciò avverrà solo dopo che sarà stato scelto il suo successore (entro ottobre). Nella risoluzione approvata alla fine della seduta plenaria speciale del 28 giugno, i deputati al Parlamento europeo hanno invitato il governo del Regno Unito a procedere ad "un'attuazione rapida e coerente della procedura di recesso", al fine di "prevenire incertezze negative per tutti e di tutelare l'integrità dell'Unione".

In sintesi [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [NL](#), [PL](#)

The EU's Energy Diplomacy: Transatlantic and Foreign Policy Implications

Tipo di pubblicazione Studio

Data 16-06-2016

Autore esterno Eckart Woertz

Settore di intervento Affari esteri | Energia | Governance globale | Sicurezza e difesa

Parole chiave accordo commerciale (UE) | AMBIENTE | America | Canada | carbone | commercio | cooperazione in materia di energia | costruzione europea | diversificazione energetica | ENERGIA | Europa | gas naturale | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | geopolitica | industria carboniera e mineraria | industria petrolifera | mercato dell'energia | negoziato di accordi (UE) | OPEC | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | paesi dell'OPEC | petrolio | politica commerciale | politica dell'ambiente | politica delle esportazioni | politica delle importazioni | politica di cooperazione | politica energetica | politica in materia di cambiamenti climatici | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | SCIENZE | scienze umane | sicurezza d'approvvigionamento | Stati Uniti | trasporto d'energia | UNIONE EUROPEA

Riassunto Energy security is increasingly occupying a top spot on the EU's foreign policy agenda. The unconventional oil and gas revolution, OPEC's supply response, increased global Liquefied Natural Gas (LNG) trade, persistent concerns about the reliability of Russian gas supplies and the need to expand low carbon energies such as renewables to address climate change pose opportunities and challenges to European energy security. The EU has upgraded the issue with its flagship Energy Union communication and its EU Energy Diplomacy Action Plan. The United States has developed into a major exporter of Natural Gas Liquids and refined petroleum products as a result of its unconventional oil and gas revolution. It might develop export capacities for LNG and continues to be a major coal exporter. The mutual energy trade could expand if the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) were concluded successfully. The United States is also a crucial partner of the EU for transport security and the protection of critical energy infrastructure. Against this backdrop, this study analyses opportunities and challenges of transatlantic energy cooperation in a changing global energy landscape.

Studio [EN](#)

TTIP and Labour Standards

Tipo di pubblicazione Studio

Data 14-06-2016

Autore esterno Jan Orbis, Ferdi de Ville and Lore van den Putte

Settore di intervento Commercio internazionale | Occupazione | Pianificazione preventiva | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | analisi economica | clausola sociale | commercio internazionale | conseguenza economica | controversia di lavoro | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | diritto internazionale del lavoro | dumping sociale | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | impatto sociale | IMPRESA E CONCORRENZA | negoziato di accordi (UE) | norma di lavoro | OCCUPAZIONE E LAVORO | organizzazione aziendale | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | quadro sociale | QUESTIONI SOCIALI | rapporti di lavoro e diritti del lavoro | responsabilità sociale dell'impresa | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | sviluppo sostenibile | UNIONE EUROPEA | vita sociale

Riassunto The Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) will follow EU and US recent trade policy practice to include labour provisions. These could limit the risk that liberalisation results in social dumping and promote upward change.

This Policy Department A study concludes that the EU could take a precautionary stance and employ various instruments that increase the chances that TTIP will have positive social consequences. TTIP may combine the strengths of the EU and US approaches to labour provisions, while improving their weaknesses. More analysis of the social consequences of liberalisation and labour provisions might be stimulated and strong flanking measures at the EU and national level be foreseen.

Studio [EN](#)

[Comparing EU and EFTA Trade Agreements: Drivers, Actors, Benefits, and Costs](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 30-05-2016

Autore esterno Andreas MAURER

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Industria | Mercato interno e Unione doganale

Parole chiave accordo bilaterale | accordo commerciale | accordo commerciale (UE) | commercio internazionale | costruzione europea | documentazione | EFTA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Islanda | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | Norvegia | organizzazioni europee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | politica commerciale | politica commerciale comune | politica internazionale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Spazio economico europeo | studio comparativo | Svizzera | UNIONE EUROPEA

Riassunto EFTA states have built up a network of 26 preferential trade agreements (PTAs) with 37 partners, compared to more than 120 trade agreements concluded by the EU with more than 45 partners.

There are substantial differences between EU and EFTA PTAs in terms of scope and ambition. EFTA agreements still focus on traditional areas of market access, while the post-1990 EU agreements are more elaborate, values-driven, political and comprehensive.

As a bloc, the EU has more leverage when it negotiates around the world. The size of its market and its highly developed common policies mean that the EU can bring more to the negotiating table and has stronger tools to enforce its economic interests and political conditions compared to the smaller EFTA states whose political and economic cooperation is limited.

Although the EFTA states do not form a customs union like the EU, they usually negotiate PTAs as a group, bringing their combined economic and political weight to bear. However, they retain the right to reach bilateral trade agreements with third countries outside the EFTA framework, such as Switzerland's PTAs with Japan and China, and Iceland's bilateral PTA with China.

EFTA's small size nonetheless has some benefits. Since EFTA states are not so constrained by — often diverging — interests they can be more flexible in their negotiations. In some cases EFTA has concluded trade deals relatively quickly compared to the EU, but this has been at the expense of relatively shallow trade agreements.

Studio [EN](#)

[Export Taxes and Other Restrictions on Raw Materials and their Limitation through Free Trade Agreements: Impact on Developing Countries](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 28-04-2016

Autore esterno Maximiliano Mendez Parra (Overseas Development Institute), Samuel R. Schubert (Webster University) and Elina Brutschin (Webster University)

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale | Commercio internazionale | Problemi economici e monetari | Protezione dei consumatori | Sviluppo e aiuti umanitari | Sviluppo regionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Africa | Africa occidentale | analisi economica | commercio internazionale | Comunità dell'Africa orientale | Comunità di sviluppo dell'Africa australe | conseguenza economica | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | fiscalità | GATT | GEOGRAFIA | geografia economica | imposta all'esportazione | materia prima | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | paese in via di sviluppo | paese meno sviluppato | paesi membri ACP | politica commerciale | politica commerciale comune | prezzi | prezzo del mercato mondiale | relazione ACP-UE | restrizione all'esportazione | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | UNIONE EUROPEA

Riassunto Export taxes and restrictions take various forms and their effects may not be limited to the countries that apply them. Developing countries use such export taxes and restrictions in pursuit of development policy objectives. The effects on third countries depend on the market power of the country applying them and the nature of the restriction or tax. Large developing and emerging economies are the main users of these types of instruments, which are often used to counter the distortions due to tariff escalation. Multilateral trade rules do not forbid the use of export taxes, but they do apply to export restrictions. The treatment of these instruments in Free Trade Agreements (FTAs) negotiated by the EU varies, even between the different Economic Partnership Agreements (EPAs). The EU should be flexible when it comes to the treatment of these instruments in trade agreements involving LDCs and small developing countries. In some cases, the EU should consider renegotiating existing agreements to remove strict prohibitions that can hamper development.

Studio [EN](#)

[EYE 2016 – USA–Europe: Big deal or no deal?](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 28-04-2016

Autore PUCCIO Laura

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | analisi economica | commercio internazionale | conseguenza economica | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | opinione pubblica | politica commerciale | politica commerciale comune | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The EU-US negotiations towards a Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) were launched in 2013. Negotiators have so far completed 12 rounds of negotiations. Considering its economic significance and the ambitious agenda of the negotiations, tackling a number of controversial areas, TTIP has raised significant public debate. This note has been prepared for the European Youth Event, taking place in Strasbourg in May 2016. Please click here for the full publication in PDF format

In sintesi [EN](#)

[Japan and the EU \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 04-04-2016

Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo commerciale (UE) | Asia-Oceania | costruzione europea | diffusione delle informazioni | documentazione | GEOGRAFIA | geografia economica | Giappone | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | politica del governo | politica estera e di sicurezza comune | potere esecutivo e amministrazione pubblica | repertorio | situazione politica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto After more than two decades of economic stagnation, Japan is pushing ahead with a 'three arrow' reform package aimed at reviving growth through fiscal stimulus, monetary easing and structural changes, a strategy known as 'Abenomics', after the name of Liberal Democrat Prime Minister Shinz Abe. The reforms are being pursued against a challenging background of high government debt, an ageing population and a fragile external security environment, with, for example, North Korea pushing ahead with its nuclear arms programme. As advanced industrialised democracies, the EU and Japan have many common interests and values. The scope of the overall relationship has broadened in recent years, along the lines foreseen in the 2001 Action Plan. The EU and Japan are currently working towards a new Framework Agreement and a Free Trade Agreement. This note offers links to recent commentaries, studies and reports from major international think tanks on relations between Japan and the EU, as well as on economic and political developments in that country.

In sintesi [EN](#)

[India's economy – Figures and perceptions](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 14-03-2016

Autore D'AMBROGIO Enrico

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave adeguamento strutturale | Asia-Oceania | bilancio dello Stato | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | finanze pubbliche e politica di bilancio | GEOGRAFIA | geografia economica | India | investimenti e finanziamenti | investimento estero | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale | politica d'investimento | politica economica | potere esecutivo e amministrazione pubblica | programma di governo | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | situazione economica | situazione politica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto India has recently overtaken China as the world's fastest growing economy. The country has benefited from falling oil prices and from an increase in foreign direct investment, due to Prime Minister Narendra Modi's policies, with the most visible tools branded schemes such as 'Make in India'. However, perceptions of real growth and other indicators point to a less optimistic framework, while Modi is struggling against opposition in the Parliament to deliver major reforms on labour laws, taxation and land acquisition.

In sintesi [EN](#)

[EU–Latin America trade relations: Overview and figures](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 11-03-2016

Autore GOMEZ RAMIREZ Enrique | LAZAROU Eleni | PUCCIO Laura | SABBATI Giulio

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | America centrale | Argentina | Brasile | Cariforum | Cile | Colombia | commercializzazione | commercio | commercio internazionale | Comunità andina | costruzione europea | Ecuador | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Mercosur | Messico | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | Perù | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio commerciale | statistica commerciale | UNIONE EUROPEA

Riassunto Trade relations between the EU and Latin American countries have come back into the spotlight in recent years. Collectively, the countries forming the Community of Latin American and Caribbean States (CELAC) represent the fifth largest trading partner of the EU. The EU has concluded agreements with two Latin American (LA) groupings (Cariforum and the Central America group) and with four other Latin American countries (Mexico, Chile, Peru and Colombia). The FTAs concluded by the EU with Latin American countries differ considerably in terms of coverage and methodology depending on the time at which they were concluded and the context of the negotiations. The EU now aims to modernise the oldest FTAs, concluded with Mexico and Chile, in order to align them to the current standards of EU FTAs. The long-standing negotiations on a comprehensive trade agreement with Mercosur – which would mean the EU then had trade agreements with nearly all of Latin America – are yet to pick up pace, however.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#)

[EU continues to assist Tunisia's transition](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 19-02-2016

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | Africa | AGROALIMENTARE | aiuto dell'UE | contingente tariffario | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | olio d'oliva | politica economica | politica tariffaria | prodotto agricolo trasformato | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | situazione economica | situazione politica | Tunisia | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The launch of negotiations on a Deep and Comprehensive Free Trade Agreement (DCFTA) is a key element in the EU's commitment to supporting democratic consolidation in Tunisia. The commitment is particularly important now, at a time when Tunisia is facing a politically and economically difficult period. The proposed legislation aimed at offering temporary exceptional access for Tunisian olive oil to the EU market is also to be viewed in this context. Both topics are the subject of a joint debate in plenary in February.

In sintesi [EN](#)

[TiSA: Raccomandazioni per i negoziati](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 26-01-2016

Autore SCHOELLMANN Wilhelm

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | commercio internazionale | costruzione europea | FINANZE | GATS | informatica e trattamento dei dati | informazione ed elaborazione dell'informazione | istituti finanziari e di credito | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | libera prestazione di servizi | liberalizzazione degli scambi | mercato del lavoro | mobilità della manodopera | negoziato di accordi (UE) | norma di lavoro | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica commerciale | potere esecutivo e amministrazione pubblica | protezione dei dati | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizi finanziari | servizio pubblico | trasparenza del processo decisionale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto L'accordo sugli scambi di servizi (TiSA), attualmente in fase di negoziato a Ginevra, è un accordo plurilaterale che coinvolge 50 membri dell'Organizzazione mondiale del commercio (OMC). Il suo scopo è liberalizzare gli scambi di servizi tra tali paesi ma l'UE e altri attori auspicano di integrarlo nella normativa dell'OMC in una seconda fase. L'Unione europea è il maggiore importatore ed esportatore di servizi al mondo e, conseguentemente, ha un interesse fondamentale a sostenere e creare una base normativa solida per il commercio internazionale dei servizi. Il Parlamento europeo ha seguito attivamente i negoziati relativi al TiSA fin dal loro inizio nella primavera del 2013. Nella seduta plenaria di febbraio, il PE voterà sulle raccomandazioni da presentare alla Commissione, quale negoziatore dell'UE, che individuano le priorità del Parlamento per il proseguimento dei negoziati.

In sintesi [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [PL](#)

Multimedia [European Parliament recommendations on Trade in Services Agreement \(TiSA\)](#)

[EU-Canada Comprehensive Economic and Trade Agreement](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 19-01-2016

Autore SCHOELLMANN Wilhelm | SIBONA MASSIMO

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo economico | America | arbitrato commerciale internazionale | Canada | commercio internazionale | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | negoziato di accordi (UE) | ordinamento giuridico dell'UE | politica commerciale | politica commerciale comune | politica internazionale | relazione commerciale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto EU-Canada negotiations for a Comprehensive Economic and Trade Agreement (CETA) were declared concluded in September 2014. Except for a few sensitive agricultural products, CETA would remove practically all tariffs on goods exchanged between the two partners, and create important new market opportunities in, among others, financial services, telecommunications, energy and maritime transport, while reserving the parties' right to regulate their internal public affairs. Canada would substantially open up its public procurement, at both federal and sub-federal level, thereby eliminating a major asymmetry in access to each other's public procurement markets.

The consolidated CETA text is currently undergoing legal-linguistic review. Once this 'legal scrubbing' and the translation into all official EU languages are completed, the Commission can submit it to the Council and the European Parliament for approval. It is still to be decided whether the agreement in its entirety falls under exclusive competence of the European Union or would also touch upon Member States' competences. In the latter case, ratification by the Member States would also be necessary for the agreement to come into force.

CETA brings forward a number of innovations to reform and reshape investment protection provisions in general and the investor-state-dispute settlement (ISDS) mechanism in particular. Nevertheless, persistent opposition to investment protection, and ISDS in particular, has given rise to proposals to incorporate (elements of) the new investment court system (ICS) into CETA. The Commission is reportedly not pressing for including its entire ICS proposal into CETA; however, it intends to 'fine-tune' the agreement within the process of legal scrubbing. Working towards including (elements of) the ICS system into CETA could then be envisaged via the use of review clauses.

Briefing [EN](#)

High-quality free trade agreements with Australia and New Zealand

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 15-01-2016

Autore BINDER Krisztina

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | Australia | commercializzazione | commercio | commercio internazionale | commercio internazionale | costruzione europea | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | investimento | negoziato di accordi (UE) | Nuova Zelanda | politica commerciale | politica commerciale comune | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio commerciale | statistica commerciale | UNIONE EUROPEA

Riassunto The EU's future free trade agreements (FTAs) with Australia and New Zealand will be based on the strong and longstanding economic relationship between these countries and the Union. Through enhanced market access, trade diversification and full exploitation of export possibilities, these FTAs could help to offset the potential negative impact of trade agreements on the EU, both those being pursued and those which have already been concluded in the Asia-Pacific region.

In sintesi [EN](#)

Comparison of the EU Service Offers for the TTIP and TiSA Negotiations

Tipo di pubblicazione Studio

Data 11-12-2015

Autore esterno Christopher HARTWELL, Jan TERESISKI, Bartosz RADZIKOWSKI and Karolina BEAUMONT

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | America | commercio internazionale | comunicazione | costruzione europea | edilizia e lavori pubblici | ENERGIA | FINANZE | GATS | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | industria delle comunicazioni | industria edile | industria energetica | insegnamento | insegnamento | istruzione | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | libera prestazione di servizi | liberalizzazione degli scambi | mercato del trasporto | nazione più favorita | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | pagamenti internazionali | politica commerciale | politica dei trasporti | politica energetica | protezione sociale | QUESTIONI SOCIALI | relazioni monetarie | riconoscimento dei diplomi | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizio sanitario | servizio sociale | Stati Uniti | TRASPORTO | UNIONE EUROPEA

Riassunto A comparison of the services offers which the European Union has made for the negotiations on the EU-US Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) and the Trade in Services Agreement (TiSA) shows that, in general, both treaties follow similar approaches and points of difference are minor; both TiSA and TTIP apply a positive listing approach in regards to market access and negative listing in regards to national treatment, and the rules governing market access and national treatment do not differ between the two agreements. The most significant differences in sector-specific provisions are featured in the transport sector and educational services, while the highest harmonisation of provisions is in the energy sector and communications. Overall, the service provisions in TiSA and TTIP are very similar, although it seems that the level of trade liberalization is higher in TiSA.

Studio [EN](#)

Accordo di partenariato e cooperazione UE-Vietnam

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 08-12-2015

Autore RUSSELL Martin

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di cooperazione (UE) | accordo di libero scambio | ASEAN | Asia-Oceania | commercio internazionale | cooperazione in materia di energia | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | diritto del lavoro | GEOGRAFIA | geografia economica | migrazione | negoziato di accordi (UE) | OCCUPAZIONE E LAVORO | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | politica commerciale comune | politica di cooperazione | politica internazionale | politica migratoria | QUESTIONI SOCIALI | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | ratifica di accordo | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | Vietnam

Riassunto A venticinque anni dall'avvio delle relazioni diplomatiche con il Vietnam, l'Unione europea è ora sul punto di ratificare un accordo di partenariato e cooperazione (APC) rafforzato con il paese. L'accordo dovrebbe contribuire a consolidare i legami tra le due parti e favorire i progressi verso la conclusione di un accordo di libero scambio (ALS) tra UE e Vietnam che, attualmente, è in corso di negoziazione.

In sintesi [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [PL](#)

[TTIP - Challenges and Opportunities, Compilation of Papers](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 04-12-2015

Autore DIMOVA MAGDALENA | MACIEJEWSKI Mariusz | OZOLINA Iveta

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Energia | Governance globale | Industria | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | bibliografia | commercio internazionale | costruzione europea | documentazione | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale comune | pubblicazione dell'UE | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto This leaflet provides a compilation of papers prepared by the European Parliament's Policy Department A: Economic and Scientific Policy in relation to the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP).

Briefing [EN](#)

[TTIP: Motor Vehicles - Study in Focus](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-11-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo commerciale (UE) | AMBIENTE | America | Asia-Oceania | automobile | Canada | commercio internazionale | Corea del Sud | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | industria automobilistica | industria meccanica | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | norma ambientale | norma di sicurezza | omologazione | ostacolo non tariffario | politica dell'ambiente | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | trasporti terrestri | TRASPORTO | UNIONE EUROPEA

Riassunto The study TTIP: Motor Vehicles analyses the main challenges and opportunities concerning trade with motor vehicles and parts which should be considered during the negotiation between the EU and the US. The first part offers an overview of the effects of two recently concluded free trade agreements (FTA), the EU-Korea FTA and the FTA with Canada. In the second part the focus turns to the EU-US trade barriers and the potential for regulatory cooperation in the automotive industry. This is a short overview of this study.

Link to the original document:

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2015/542234/IPOL_STU\(2015\)542234_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2015/542234/IPOL_STU(2015)542234_EN.pdf)

In sintesi [EN](#)

[TTIP: Public Procurement - Study in Focus](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-11-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | America | contratto pubblico | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto This is a short overview of the in-depth analysis "TTIP: Opportunities and Challenges in the area of Public procurement".

Link to the original document:

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2015/542226/IPOL_IDA\(2015\)542226_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2015/542226/IPOL_IDA(2015)542226_EN.pdf)

In sintesi [EN](#)

[TTIP: Consumer Protection - Study in Focus](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-11-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo commerciale (UE) | America | commercio internazionale | competenza del PE | consumo | costruzione europea | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | protezione del consumatore | regolamentazione tecnica | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto This is a short overview of the in-depth analysis "TTIP: Challenges and Opportunities for Consumer Protection".

Link to the original document:

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2015/542222/IPOL_IDA\(2015\)542222_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2015/542222/IPOL_IDA(2015)542222_EN.pdf)

In sintesi [EN](#)

TTIP Services - Study in Focus

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-11-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo commerciale (UE) | America | Asia-Oceania | Canada | commercializzazione | commercio elettronico | Corea del Sud | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | informatica e trattamento dei dati | informazione ed elaborazione dell'informazione | investimenti e finanziamenti | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | libera prestazione di servizi | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | potere esecutivo e amministrazione pubblica | protezione dei dati | riconoscimento delle qualifiche professionali | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizio pubblico | settore terziario | Stati Uniti | struttura economica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This study Challenges and Opportunities for the Internal Market and Consumer Protection in the area of Services analyses the opportunities and potential benefits – in aggregate and by sector - from further freeing up of transatlantic services trade via improvements in market access, regulatory cooperation and service provider mobility. The study also considers the EU's defensive interests in maintaining consumer standards and the government's right to regulate and draws on the innovations and lessons to be taken from other recent EU preferential trade agreements. This is a short overview of this study.

Link to the original document:

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2015/563443/IPOL_STU\(2015\)563443_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2015/563443/IPOL_STU(2015)563443_EN.pdf)

In sintesi [EN](#)

TTIP Textiles and Labelling - Study in Focus

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-11-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | Asia-Oceania | Canada | commercializzazione | commercio internazionale | consumo | Corea del Sud | costruzione europea | etichettatura | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | industria del cuoio e dei prodotti tessili | industria tessile | negoziato di accordi (UE) | ostacolo non tariffario | prodotto originario | protezione del consumatore | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto The study TTIP: Opportunities and Challenges in the Area of Textiles and Labelling looks at the textiles and clothing sector. Relatively high tariffs remain in textiles and clothing and the study considers the opportunities and challenges of reducing these as well as simplifying the complex rules of origin that have been used in the sector. It also analyses the important non-tariff barriers in the sector, such as those concerning labelling and consumer safety. This is a short overview of this study.

Link to the original document:

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2015/563440/IPOL_IDA\(2015\)563440_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2015/563440/IPOL_IDA(2015)563440_EN.pdf)

In sintesi [EN](#)

TTIP: Engineering, Including Machinery - Study in Focus

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-11-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | America | Asia-Oceania | Canada | commercio internazionale | Corea del Sud | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | industria meccanica | industria meccanica | liberalizzazione degli scambi | macchina | negoziato di accordi (UE) | normalizzazione | ostacolo tecnico | politica commerciale | principio di reciproco riconoscimento | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Singapore | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto The study TTIP: Engineering including Machinery explores how TTIP could effectively address the causes of costly market access to the US in the Engineering sector, such as stubborn TBTs. The case is made why TTIP offers the potential to lower the TBTs to the US engineering market significantly, via three complementary routes in TTIP. The study sets out the overall and specific EU offensive interests, one crucial defensive interest (the integrity of the single market) and some opportunities and challenges. This is a short overview of this study.

Link to the original document:

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2015/542233/IPOL_STU\(2015\)542233_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2015/542233/IPOL_STU(2015)542233_EN.pdf)

In sintesi [EN](#)

[TTIP: Technical Barriers to Trade, Including Standards - Study in Focus](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-11-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | Asia-Oceania | Canada | commercio internazionale | Corea del Sud | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | normalizzazione | ostacolo tecnico | principio di reciproco riconoscimento | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Singapore | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto The study TTIP: Opportunities and Challenges in the area of Technical Barriers to Trade, including Standards concentrates on the horizontal TBT chapter in TTIP, with links to the regulatory cooperation chapter and the nine sectorial chapters. This is a short overview of this study.

Link to the original document:

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2015/542225/IPOL_STU\(2015\)542225_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2015/542225/IPOL_STU(2015)542225_EN.pdf)

In sintesi [EN](#)

[TTIP: Customs and Trade Facilitation - Study in Focus](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-11-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo commerciale (UE) | America | amministrazione elettronica | commercio internazionale | concorrenza | consumo | controllo sanitario | cooperazione doganale | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | liberalizzazione degli scambi | misura antidumping | negoziato di accordi (UE) | politica di cooperazione | politica tariffaria | potere esecutivo e amministrazione pubblica | protezione del consumatore | QUESTIONI SOCIALI | RELAZIONI INTERNAZIONALI | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | semplificazione delle formalità | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto The study TTIP: Opportunities and Challenges in the Area of Customs and Trade Facilitation assess how TTIP can help to reduce these costs whilst at the same time ensure that consumers are protected from the import of unsafe or dangerous products and EU commercial policy instruments can be properly implemented. This is a short overview of this study.

Link to the original document:

[http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2015/563441/IPOL_IDA\(2015\)563441_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2015/563441/IPOL_IDA(2015)563441_EN.pdf)

In sintesi [EN](#)

[Il partenariato transatlantico su commercio e investimenti \(TTIP\): i negoziati procedono a rilento](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 20-10-2015

Autore BIERBRAUER Elfriede

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Agricoltura e sviluppo rurale | Ambiente | Commercio internazionale | Cultura | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto internazionale pubblico | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Energia | Industria | Istruzione | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione | Politica di ricerca | Protezione dei consumatori | Recepimento e attuazione del diritto | Sanità pubblica | Sicurezza alimentare | Sviluppo e aiuti umanitari | Trasporti | Turismo | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | diritto di stabilimento | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | libera circolazione delle merci | libera prestazione di servizi | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | ostacolo non tariffario | politica commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto Le dieci tornate di negoziati sul partenariato transatlantico su commercio e investimenti (TTIP) svoltesi negli ultimi due anni hanno prodotto scarsi risultati. Da quando sono stati avviati i colloqui nel giugno 2013, accompagnati da elevate aspettative, i negoziatori hanno evitato di affrontare questioni di sostanza o problemi complessi. Gli obiettivi politici del mandato dell'UE e le finalità espresse dal Parlamento europeo nella sua recente risoluzione sul TTIP, nonché gli obiettivi formulati dal Congresso degli Stati Uniti, come specificato nella normativa Trade Promotion Authority (TPA), sono chiari: tutte le parti interessate raccomandano l'abolizione delle tariffe e l'eliminazione degli ostacoli non tariffari al fine di liberalizzare ulteriormente i mercati transatlantici e di promuovere livelli più elevati di crescita e la creazione di posti di lavoro. All'inizio di ottobre 2015, le parti negoziati hanno finalmente presentato proposte aggiornate su come eliminare le tariffe. Le parti in questione dovranno altresì sottoporre offerte riguardanti l'accesso ai mercati degli appalti pubblici e dovranno avviare le discussioni sul nuovo sistema giudiziario per la protezione degli investimenti, come proposto dal commissario al Commercio Cecilia Malmström il 16 settembre 2015. Il partenariato transpacifico (TPP), l'altro principale accordo commerciale che ha visto impegnati i negoziatori degli USA (in realtà in misura maggiore rispetto al TTIP), è stato concluso il 5 ottobre 2015. Se i negoziati concernenti il TTIP devono essere conclusi prima che il presidente degli Stati Uniti Barack Obama lasci la carica, il processo dovrà essere considerevolmente accelerato, al fine di evitare un'interruzione dei negoziati e il possibile avvio di una nuova presidenza statunitense con un approccio meno favorevole al libero scambio.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [NL](#)

Cuba, the USA and the EU: Forging Closer Ties, Looking to the Future

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 30-09-2015

Autore TVEVAD Jesper

Settore di intervento Affari esteri | Democrazia UE | Diritti dell'uomo

Parole chiave America | commercio internazionale | cooperazione economica | costruzione europea | Cuba | democrazia | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica di cooperazione | politica estera e di sicurezza comune | politica internazionale | quadro politico | QUESTIONI SOCIALI | relazione commerciale | relazioni diplomatiche | RELAZIONI INTERNAZIONALI | riforma economica | sanzione internazionale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | società civile | Stati Uniti | Stato membro UE | struttura economica | UNIONE EUROPEA | viaggio | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica | vita sociale

Riassunto On 1 July 2015, Cuba and the United States of America (USA) re-established formal diplomatic links, the culmination so far of the ground-breaking changes that have taken place in relations between the two countries since December 2014. At the same time, relations between Cuba and the EU are enjoying unprecedented momentum. The change in Cuba-US relations and the strengthening of the EU's links with Cuba represent two processes that are different in nature and scope. Despite the changes in US-Cuba relations, full 'normalisation' remains a distant prospect, mostly due to the US economic embargo against Cuba which is likely to remain in place for the foreseeable future. In contrast, the EU and its Member States – which have full diplomatic, economic and cooperation relations with Cuba – have moved closer than at any time before to the conclusion of a Political Dialogue and Cooperation Agreement (PDCA) with Cuba. Both the US government and the EU recognise that stronger links with Cuba will not spark any immediate transformation of the country or lead to rapid political changes or democratic opening. In this regard, the policies to promote closer relations with Cuba, including the conclusion of an EU-Cuba PDCA, could be characterised as an investment in the future.

Analisi approfondita [EN](#)

Trade, Growth and Development: An Assessment

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 24-09-2015

Autore BENDINI Roberto

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Governance globale | Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di cooperazione (UE) | accordo di Cotonou | commercio internazionale | commercio internazionale | cooperazione economica | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | investimenti e finanziamenti | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | paese in via di sviluppo | paesi membri ACP | politica commerciale | politica commerciale comune | politica d'investimento | politica di cooperazione | politica economica | preferenze generalizzate | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | sviluppo sostenibile | UNIONE EUROPEA

Riassunto The European Commission communication 'Trade, Growth and Development' was published in January 2012 as a direct spin-off of the more general communication 'Trade, Growth and World Affairs'. It was also a response to the criticism levelled by many non-governmental organisations, governments of developing countries and other stakeholders at the Commission's trade policies (in particular economic partnership agreements) with traditional African, Caribbean and Pacific partners. The communication secured greater clarity and coordination between development- and trade-oriented policies, but it does not appear to have produced revolutionary changes. A number of updates have addressed the progress made by developing countries in the era of globalisation, but the essential separation remains. The communication did, however, have the unquestionable merit of promoting the modernisation of certain development-oriented trade instruments, such as the Generalised System of Preferences, and concentrating declining resources on fragile and least-developed countries.

Analisi approfondita [EN](#)

The Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP): Challenges and Opportunities for the Internal Market and Consumer Protection in the Area of Services

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-09-2015

Autore esterno Kenneth HEYDON (London School of Economics and Political Science, the UK)

Settore di intervento Mercato interno e Unione doganale

Parole chiave accordo commerciale | accordo preferenziale | America | commercializzazione | commercio internazionale | consumo | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | INDUSTRIA | industria dei servizi | industrie varie | negoziato di accordi (UE) | ostacolo tariffario | politica commerciale | prestazione di servizi | protezione del consumatore | restrizione agli scambi | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | settore terziario | società di servizi | Stati Uniti | struttura economica | tipo d'impresa | UNIONE EUROPEA

Riassunto This paper was prepared by Policy Department A at the request of the European Parliament's Committee on the Internal Market and Consumer Protection. It finds that there is significant scope for the EU to benefit from freeing up of transatlantic services trade while safeguarding European values and preserving the right to regulate. Importantly, TTIP negotiation of reduced transatlantic regulatory barriers will help unify the internal EU services market, leading to significant increases in intra-EU services trade.

Studio [EN](#)

[Consumer protection in the EU: Policy overview](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 01-09-2015

Autore VALANT Jana

Settore di intervento Mercato interno e Unione doganale | Protezione dei consumatori

Parole chiave America | applicazione del diritto dell'UE | commercializzazione | commercio elettronico | consumo | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | distribuzione commerciale | distribuzione commerciale | etichettatura | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | informatica e trattamento dei dati | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | norma di qualità | politica dei consumatori | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | protezione del consumatore | raccolta dei dati | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizio | Stati Uniti | strategia di crescita dell'UE | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto 'Consumers, by definition, include us all. They are the largest economic group in the economy, affecting and affected by almost every public and private economic decision', were the words of US President JF Kennedy in 1962, which marked the dawn of consumer rights.

A lot has changed since then, but the fast-paced and ever-changing world is still a constant in our daily lives as consumers. In recent years, EU consumer policy has shifted from the technical harmonisation of standards to the recognition of consumer protection as a part of the effort to establish a 'Europe for citizens'. But what precisely does the European Union' consumer protection legislation encompass and which tools are used to monitor and improve the protection of European consumers? This document seeks to answer these questions, providing a snapshot of the main consumer policy developments in recent years, together with success stories, shortcomings and future challenges for legislators.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [FR](#)

[TTIP: Challenges and Opportunities in the Area of Textiles and Labelling](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 31-08-2015

Autore BENDINI Roberto | MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Mercato interno e Unione doganale | Protezione dei consumatori

Parole chiave accordo di libero scambio | America | armonizzazione delle norme | commercializzazione | commercio internazionale | competenza del PE | consumo | costo di produzione | costruzione europea | etichettatura | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gestione contabile | IMPRESA E CONCORRENZA | INDUSTRIA | industria del cuoio e dei prodotti tessili | industria tessile | informazione del consumatore | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | ostacolo non tariffario | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | protezione del consumatore | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto The paper, produced by Policy Department A for the IMCO committee, analyses opportunities and challenges of TTIP for the EU in textile and clothing (T&C). This area differs from other industrial sectors in that average tariff levels are relatively high and a number of tariff peaks still exist. It would not be difficult to negotiate the complete phase out of all tariff barriers and obtain gains for consumers and firms. A more challenging task will be to tackle the existing high level of non-tariff barriers. To be able to exploit the potential gains from trade liberalization, the challenge for EU negotiators is to enter a regulatory co-operation game with the US while maintaining the high level of health and environment protection achieved in the EU.

Analisi approfondita [EN](#)

[TTIP: Challenges and Opportunities in the Area of Customs and Trade Facilities](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 31-08-2015

Autore BENDINI Roberto | MACIEJEWSKI Mariusz

Settore di intervento Mercato interno e Unione doganale | Protezione dei consumatori

Parole chiave accordo di libero scambio | America | Asia-Oceania | Canada | commercio | commercio internazionale | competenza del PE | consumo | Corea del Sud | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | impatto delle tecnologie dell'informazione | informatica e trattamento dei dati | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | ostacolo tariffario | ostacolo tecnico | politica commerciale | politica tariffaria | promozione degli scambi | protezione del consumatore | regime doganale dell'UE | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza d'approvvigionamento | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto The trade costs associated with customs and other border controls become more important as tariff barriers are reduced. The EU is in the process of further modernisation of its customs code. It also needs to work with the EU's trading partners to facilitate trade while protecting consumer interests and the security of the international supply chain. The negotiations on TTIP offer a means of building on existing agreements to further this aim. This paper is about how to make customs more efficient. Others in this series of eight, prepared by Policy Department A for the IMCO Committee, cover the substantive issues in technical barriers to trade, services, procurement and the sectors of textiles and clothing, motor vehicles and machinery sectors. A further paper covers the horizontal issues in regulatory cooperation.

Analisi approfondita [EN](#)

[Proceedings of the Workshop on Competition Policy in International Agreements](#)

Tipo di pubblicazione Studio
Data 03-08-2015
Autore esterno Rachel BRANDENBURGER, Kenta SUZUKI, Patrik DUCREY, Blanca RODRIGUEZ GALINDO, Hendrik BOURGEOIS, Ioannis LIANOS and Christophe KIENER
Settore di intervento Industria | Mercato interno e Unione doganale | Problemi economici e monetari | Protezione dei consumatori | Questioni finanziarie e bancarie
Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | accordo internazionale | America | Asia-Oceania | Brasile | Cina | commercio internazionale | concorrenza | costruzione europea | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Giappone | IMPRESA E CONCORRENZA | India | negoziato di accordi (UE) | norme giuridiche sulla concorrenza | politica della concorrenza | politica internazionale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | Svizzera | UNIONE EUROPEA
Riassunto Enforcement of fair competition is based on different rules around the world. This workshop aims to give an overview on existing and planned international agreements on cooperation in the field of competition policy. The first session focuses on international cooperation in antitrust investigations and discusses how agreements are designed to ensure consistency in the prosecution of infringements and to overcome regulatory friction. The second session looks into what is currently known about the chapter on competition policy in the Transatlantic Trade Investment Partnership (TTIP) to help understanding the on-going negotiations.
This Workshop was prepared by the Policy Department A at the request of the Committee on Economic and Monetary Affairs (ECON).
Studio [EN](#)

[The Transatlantic Trade and Investment Partnership \(TTIP\): Challenges and Opportunities for the Internal Market and Consumer Protection in the Area of Engineering](#)

Tipo di pubblicazione Studio
Data 15-07-2015
Autore esterno Jacques PELKMANS
Settore di intervento Industria | Mercato interno e Unione doganale | Protezione dei consumatori
Parole chiave accesso al mercato | accordo di libero scambio | America | commercializzazione | commercio internazionale | competitività | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | fabbricazione industriale | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | INDUSTRIA | industria meccanica | industria meccanica | marchio di qualità | negoziato di accordi (UE) | norma di sicurezza | normalizzazione | organizzazione aziendale | ostacolo tecnico | politica commerciale | principio di reciproco riconoscimento | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA
Riassunto The European Engineering industry, by far the biggest exporter of goods to the US, suffers from a range of TBTs (Technical Barriers to Trade) when exporting to the US. After two decades of trying – in vain – to reduce the costs of these TBTs, TTIP should address them, yielding significant economic gains. US standards, relevant for US safety regulation, are very rarely international standards from ISO and IEC, in sharp contrast with the EU. This is costly for EU exporters. Conformity assessment issues related to OSHA requirements (US regulator) should be resolved as EU exporters suffer from a triple cost disadvantage. The US insistence of 'mutual recognition of standards' is not a solution at all, undermining the EU single standard environment and 'trading in' a first best (world standard) solution for a second-best one, if not worse. Over time globalisation increases the pressure to find effective US/EU solutions.
Studio [EN](#)

[European Union trade policy \[What Think Tanks are thinking\]](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi
Data 13-07-2015
Autore CESLUK-GRAJEWSKI Marcin
Settore di intervento Commercio internazionale
Parole chiave accordo commerciale (UE) | America | commercio estero | commercio internazionale | costruzione europea | diffusione di informazioni sull'UE | documentazione | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica commerciale | politica commerciale comune | relazione commerciale | repertorio | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA
Riassunto International trade is an area where the European Union has an unquestionable global clout. It is the world's biggest trading bloc while trade policy is an exclusive power of the EU. The EU faces numerous challenges in the trade area, notably talks on the Transatlantic Trade Investment Partnership (TTIP), an agreement with the United States, the Trade in Services Agreement (TISA), an accord currently being negotiated by 24 members of the World Trade Organisation (WTO) and, in general reviving the Doha Round of world trade negotiations. On 8 July, the European Parliament approved its recommendations on TTIP to EU trade negotiators. This note offers links to recent studies and reports from major international think tanks on EU trade policies, divided into a section devoted to TTIP, the most pending current trade issue and other trade matters.
In sintesi [EN](#)

The Transatlantic Trade and investment Partnership (TTIP): Challenges and Opportunities for the Internal Market and Consumer Protection in the Area of Motor Vehicles

Tipo di pubblicazione Studio

Data 07-07-2015

Autore esterno IW Köln

Settore di intervento Ambiente | Industria | Mercato interno e Unione doganale

Parole chiave accesso al mercato | accordo di libero scambio | America | Asia-Oceania | Canada | commercio internazionale | competitività | Corea del Sud | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | INDUSTRIA | industria automobilistica | industria meccanica | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | normalizzazione | organizzazione aziendale | ostacolo non tariffario | politica commerciale | politica commerciale comune | politica tariffaria | politica tariffaria | principio di reciproco riconoscimento | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto The expected effects of TTIP on the European automotive industry will be significant, but depend strongly on the scope of trade liberalisation. In the field of motor vehicles TTIP should go far beyond the degree of trade liberalization reached in previous trade agreements between the EU and other countries. Tariffs should be eliminated and also non-tariff barriers (NTBs) reduced. Regulatory cooperation to reduce NTBs is promising particularly in the automotive industry. Beside harmonisation, international standards and cooperation on new technologies, another promising approach is mutually recognition of aspects of regulation based on sound evidence of the equivalence of outcomes. However, the challenge is twofold: identifying unnecessarily trade distorting NTBs while at the same time respecting EU regulatory sovereignty, democratic legitimacy, and the high level of EU standards in passenger and environmental safety.

Studio [EN](#)

Parliament's draft recommendations on TTIP talks

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 03-07-2015

Autore PUCCIO Laura

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | commercio internazionale | costruzione europea | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | relazione interistituzionale (UE) | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto The Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) is currently being negotiated between the EU and the US as a comprehensive and ambitious trade agreement aiming to liberalise trade and investment as well as foster regulatory cooperation. Citizens in some EU Member States raise fears related to investor-state dispute settlement (ISDS) clauses in TTIP and, more generally, the impact of the future agreement on states' regulatory freedom in the areas of the environment, consumer and labour law and data protection. In light of the number of amendments submitted on Parliament's draft recommendations for the negotiations, the plenary discussion and vote was postponed in June. But after a brief return to Committee they are now due to be discussed in the July plenary.

In sintesi [EN](#)

Il futuro della politica commerciale dell'Unione Europea

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 26-06-2015

Autore BENDINI Roberto

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Governance globale | Pianificazione preventiva | Problemi economici e monetari

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | Asia-Oceania | Cina | commercializzazione | commercio estero | commercio internazionale | commercio internazionale | competenza istituzionale (UE) | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Giappone | globalizzazione | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | normalizzazione | opinione pubblica | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | ostacolo non tariffario | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | politica estera e di sicurezza comune | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | relazione interistituzionale (UE) | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | statistica commerciale | Stato membro UE | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto Dopo anni di relativa stasi e di enfasi sulle negoziazioni multilaterali (OMC), l'Unione europea ha aperto un impressionante numero di negoziazioni commerciali alcune delle quali sono state concluse con successo. La scena è attualmente dominata dalla negoziazione con gli Stati Uniti (TTIP) e con il Giappone. Da esse dipenderà molto del successo dell'attuale Commissione.

La strategia commerciale dell'Unione non potrà limitarsi ad aprire nuovi tavoli negoziali ma dovrà altresì garantire la corretta messa in opera degli accordi negoziati e lottare contro il sorgere di nuovi ostacoli non tariffari. L'Unione europea e i suoi organi dovranno inoltre essere capaci di convincere la società civile della correttezza del loro operato e ottenere il sostegno convinto degli Stati membri e dell'opinione pubblica ai nuovi accordi internazionali che gradualmente entreranno in vigore.

Questo importante obiettivo non potrà essere raggiunto che se la politica commerciale dell'Unione sarà in grado di comprendere le aspirazioni degli europei e fornire delle risposte coerenti basate sulla difesa costante e incondizionata dell'interesse comune. Questa riflessione non coinvolge ovviamente soltanto la Commissione ma richiede un contributo fattivo e credibile da parte del Parlamento europeo e del Consiglio.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [FR](#), [IT](#)

EU-China Summit – building new connections

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 23-06-2015

Autore GRIEGER Gisela

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave accesso al mercato | AMBIENTE | Asia-Oceania | Cina | costruzione europea | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | investimenti dell'UE | investimenti e finanziamenti | investimento all'estero | investimento estero | negoziato di accordi (UE) | organizzazione dei trasporti | politica commerciale | politica dell'ambiente | politica internazionale | promozione degli investimenti | Protocollo di Kyoto | RELAZIONI INTERNAZIONALI | rete di trasporti | riduzione delle emissioni gassose | riunione internazionale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | TRASPORTO | UNIONE EUROPEA

Riassunto The EU-China Summit on 29 June 2015 marks the 40th anniversary of EU-China diplomatic relations. It provides an opportunity not only to take stock of progress achieved on the EU-China 2020 Strategic Agenda for Cooperation, such as in the ongoing negotiations of a bilateral investment agreement, but also to identify new fields of cooperation. New dialogue mechanisms could be launched in areas such as 'legal affairs', including the rule of law, an area in which some Member States have already engaged in bilateral dialogue with China. Of late, China's 'rule by law' concept has been high on the political agenda of the Chinese leadership. In the field of connectivity, potential synergies could be explored between China's pan-continental 'One Belt, One Road' initiative and the European Fund for Strategic Investment (EFSI), also known as the 'Juncker plan'.

In sintesi [EN](#)

Outlook for the European Council of 25 - 26 June 2015: Pre-European Council Briefing

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 23-06-2015

Autore ANGHEL Suzana Elena | DE FINANCE Stanislas | DRACHENBERG Ralf

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Affari esteri | Commercio internazionale | Mercato interno e Unione doganale | Problemi economici e monetari | Questioni finanziarie e bancarie | Semestre europeo | Sicurezza e difesa | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave allontanamento | AMBIENTE | ambiente naturale | America | Consiglio europeo | coordinamento delle politiche UEM | corrente migratoria | costruzione europea | DIRITTO | diritto penale | economia monetaria | Europa | Europol | FINANZE | finanze dell'Unione europea | fondo (UE) | Frontex | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Grecia | incontro al vertice | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | Mar Mediterraneo | migrazione | negoziato di accordi (UE) | politica d'investimento | politica estera e di sicurezza comune | politica internazionale | politica migratoria dell'UE | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | QUESTIONI SOCIALI | Regno Unito | RELAZIONI INTERNAZIONALI | relazioni monetarie | Russia | sanzione economica | Stati Uniti | tecnologia digitale | tecnologia e regolamentazione tecnica | terrorismo | Ucraina | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica | zona euro

Riassunto The June European Council has a very comprehensive agenda, as Heads of State or Government will discuss the situation in the Mediterranean, progress undertaken since December 2013 in the Common Security and Defence Policy (CSDP), means to fight terrorism, economic governance aspects, the development of the digital agenda, as well as relations with Russia and the situation in Ukraine. Current developments in the Mediterranean and the Eurozone will most likely shift the Summit's primary focus from CSDP to migration and the future of Greece within the euro area. In addition, the future role of the United Kingdom will be addressed by the British Prime Minister.

Briefing [EN](#)

Trade and economic relations with China 2015

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 23-06-2015

Autore BARONE Barbara | BENDINI Roberto

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Governance globale | Industria | Mercato interno e Unione doganale

Parole chiave accesso al mercato | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | Cina | commercializzazione | commercio | commercio internazionale | concorrenza | costruzione europea | esportazione | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | importazione | IMPRESA E CONCORRENZA | investimenti e finanziamenti | investimento all'estero | investimento estero | legislazione antidumping | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica commerciale | politica commerciale comune | politica internazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | relazioni economiche | RELAZIONI INTERNAZIONALI | restrizione agli scambi | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | statistica commerciale | Stato membro UE | UNIONE EUROPEA | volume degli scambi

Riassunto The EU's trade and economic relations with China, the global leader in trade, are generally good, and the number of disputes reasonable. Yet the EU is dissatisfied with China's reluctance to fully implement its commitments to the World Trade Organisation (WTO) and, more generally, with its protectionist measures, which often hurt EU interests. For its part, Beijing is still dissatisfied with the EU's refusal to grant the country 'market economy' status and with other measures it believes limit China's access to the Single Market. Negotiations for an EU-China partnership and cooperation agreement, initiated in 2007, have yet to be concluded. In January 2014, China and the EU held the first round of negotiations for a bilateral investment agreement. Negotiations are progressing steadily but their end is not in sight. More recently, Beijing has suggested opening talks for an EU-China FTA, but Europe's reaction has been lukewarm.

Analisi approfondita [EN](#)

[Evaluation of the EU-India Strategic Partnership and the Potential for its Revitalisation](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 18-06-2015

Autore esterno Gulshan SACHDEVA (Centre for European Studies, School of International Studies, Jawaharlal Nehru University, India)

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Sicurezza e difesa | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo di cooperazione (UE) | Afghanistan | America | Asia-Oceania | Cina | commercializzazione | commercio internazionale | cooperazione in materia di energia | cooperazione scientifica | costruzione europea | difesa | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | ECONOMIA | ENERGIA | energia dolce | energia rinnovabile | Europa | FINANZE | Francia | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | Germania | India | investimenti e finanziamenti | investimento all'estero | Italia | migrazione | migrazione | Nazioni Unite | negoziato di accordi (UE) | ONU | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | Pakistan | politica dei trasporti | politica di cooperazione | politica di difesa | politica di sviluppo | politica economica | politica estera | politica internazionale | QUESTIONI SOCIALI | Regno Unito | relazioni economiche | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio per paese | sicurezza internazionale | sicurezza marittima | società civile | Stati Uniti | statistica commerciale | terrorismo | TRASPORTO | Ucraina | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The EU-India strategic partnership has lost momentum. Bilateral ties are not receiving sufficient priority from both sides. Economics remains at the core of this relationship. Since negotiations on the Broad-based Trade and Investment Agreement (BTIA) may take time to be concluded, EU-India ties should not be held hostage to developments at BTIA level. On defence and security matters, India deals with EU Member States directly and has a good framework for cooperation with major European powers. The recent Indian decision to buy Rafale jets from France will also have long-term implications for EU-India links. Unlike its partnerships with the US and Russia, India has yet to discover the relevance of EU-India relations within evolving Asian security and economic architecture. Growing Indo-American relations and the close transatlantic partnership could provide new opportunities to work together. Collaboration in research and innovation has expanded significantly and dialogues on global governance, energy, counter-terrorism, migration and mobility as well as human rights all show great potential. New dialogues could be initiated on Afghanistan, maritime security, development cooperation and the Middle-East. Indian engagement in resolving the Ukraine crisis could be explored.

Studio [EN](#)

[TTIP and regulation of financial markets: Regulatory autonomy versus fragmentation](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-06-2015

Autore PUCCIO Laura

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | commercio internazionale | costruzione europea | DIRITTO | diritto nazionale | FINANZE | fonti e branche del diritto | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | impresa estera | investimenti e finanziamenti | istituti finanziari e di credito | libera circolazione dei capitali | mercato finanziario | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale comune | regolamentazione finanziaria | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizi finanziari | Stati Uniti | tipo d'impresa | UNIONE EUROPEA

Riassunto Financial services trade is currently one of the most controversial service chapters in the Transatlantic Trade and Investment Partnership negotiations. One of the main concerns is how the trade agreement may affect the ongoing reform of domestic financial regulations. Trade agreements ensure regulatory independence in the field. However, regulatory independence has also led to substantial divergence in regulatory requirements. Regulatory fragmentation and the extraterritorial reach of domestic financial regulation have been shown to result in potential conflict, which might raise transaction costs in transatlantic trade in financial services. The US is currently opposed to negotiating stronger cooperation within TTIP, as they fear that the cooperation framework proposed by the EU could slow their domestic reform process.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [FR](#)

[TTIP: Opportunities and Challenges in the Area of Public Procurement](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-06-2015

Autore esterno Stephen WOOLCOCK

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accesso al mercato | accordo di libero scambio | America | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | ECONOMIA | etica imprenditoriale | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | negoziato di accordi (UE) | organizzazione aziendale | piccole e medie imprese | politica commerciale | politica economica | protezionismo | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tipo d'impresa | UNIONE EUROPEA

Riassunto In TTIP the EU has offensive interests in greater coverage of public procurement markets in the USA. Consumers stand to gain from lower prices and better use of public funds. There is an opportunity to negotiate better access for EU suppliers. EU smaller or medium sized suppliers would especially benefit from more transparent US state and city public procurement procedures.

Analisi approfondita [EN](#)

[TTIP: Opportunities and Challenges in the Area of Technical Barriers to Trade, Including Standards](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-06-2015

Autore esterno Jacques PELKMANS

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Industria | Mercato interno e Unione doganale | Politica di ricerca | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Trasporti

Parole chiave accordo di libero scambio | America | Asia-Oceania | commercio internazionale | Corea del Sud | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | normalizzazione | ostacolo tecnico | principio di reciproco riconoscimento | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Singapore | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto The study explores the possibilities for reducing the costs of technical barriers to trade (TBTs) between the US and the EU, found in standardisation, technical regulations and/or conformity assessment procedures and acceptance of their results. This is important for many industrial sectors but also horizontally as TBTs generally. The EU proposal is ambitious, but without a US text, feasibility is hard to assess, given that the two systems differ considerably. A preliminary attempt to construct the US demands and some partial solutions for TTIP are discussed. The 'living agreement' is critical for an effective TBT chapter and needs to be given time, as long as it is driven by an agreed ambitious objective of reducing TBTs as much as possible.

Studio [EN](#)

[EU-US negotiations on TTIP: A survey of current issues](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-06-2015

Autore PUCCIO Laura

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | America | commercializzazione | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | denominazione di origine | ECONOMIA | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | investimenti e finanziamenti | istituti finanziari e di credito | legislazione fitosanitaria | negoziato di accordi (UE) | ostacolo tecnico | piccole e medie imprese | politica agricola | politica commerciale | prodotto originario | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizi finanziari | settore terziario | Stati Uniti | struttura economica | tipo d'impresa | UNIONE EUROPEA

Riassunto The negotiations on a Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) between the EU and the US aim at achieving a comprehensive trade agreement with renewed liberalisation efforts in trade, services and investments while at the same time aiming at regulatory cooperation and rule-based trade. Negotiations on TTIP have now completed their ninth round. Political debates on some of the outstanding issues are becoming more acute, as the European Parliament discusses its new recommendations to the European Commission on TTIP. The discussion and vote in plenary planned for 10 June was postponed in view of the large number of amendments submitted to the draft recommendations. This analysis looks at the different negotiation issues still outstanding.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#)

[TTIP: Challenges and Opportunities for the Consumer Protection](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-06-2015

Autore esterno Stephen WOOLCOCK, Barbara HOLZER and Petros KUSMU

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo di libero scambio | America | chimica | commercio internazionale | competenza del PE | consumo | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | gestione amministrativa | IMPRESA E CONCORRENZA | INDUSTRIA | industria automobilistica | industria chimica | industria dell'informatica | industria delle macchine utensili | industria meccanica | informatica e trattamento dei dati | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | ostacolo tecnico | processo decisionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | protezione del consumatore | regolamentazione tecnica | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto This in-depth analysis examines options for regulatory cooperation in TTIP and assesses its challenges and opportunities for consumer protection. It looks at existing regulatory approaches illustrated by reference to a range of case studies drawn from other briefing papers in the TTIP series for IMCO. Based on established practice and on the Commission's recently published proposal on regulatory cooperation, the briefing eventually discusses the likely approach in the TTIP. Despite desirable opportunities there are also significant challenges of reconciling the different regulatory philosophies ahead. In broad terms it finds that the European Parliament's regulatory powers will not be affected by the Transatlantic Trade and Investment Partnership, but suggests that the EP will need to ensure that the EP's priorities shape the TTIP regulatory cooperation agenda and not the other way around.

Analisi approfondita [EN](#)

[TTIP Negotiations: Challenges and Opportunities for Europe - Compilation of 8 At a Glance Notes](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 09-06-2015

Autore MACIEJEWSKI Mariusz | OZOLINA Iveta | PENGELLY Kendra

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Cultura | Democrazia UE | Diritti dell'uomo | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Energia | Industria | Mercato interno e Unione doganale | Pianificazione preventiva | Politica di ricerca | Protezione dei consumatori | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Sviluppo e aiuti umanitari | Trasporti | Turismo

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | commercializzazione | commercio internazionale | consumo | contratto pubblico | controllo doganale | cooperazione doganale | costruzione europea | ECONOMIA | etichettatura | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | industria del cuoio e dei prodotti tessili | industria meccanica | industria meccanica | industria tessile | negoziato di accordi (UE) | ostacolo tecnico | politica commerciale | politica commerciale comune | politica di cooperazione | politica tariffaria | prodotto originario | protezione del consumatore | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | settore terziario | Stati Uniti | struttura economica | UNIONE EUROPEA

Riassunto Compilation of 8 at-a-glance notes on 'TTIP: Opportunities and challenges', prepared by the Policy Department A for the Committee on Internal Market and Consumer Protection cover 8 sectors:

- services,
- public procurement,
- technical barriers to trade, including standards,
- customs and trade facilitation,
- consumer protection,
- textiles and labelling,
- motor vehicles and engineering, including machinery.

The analyses done on the opportunities and challenges Europe faces with regard to the negotiations on the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP). They examine options of the TTIP from the point of view of EU offensive and defensive interests.

Analisi approfondita [EN](#)

[Negoziati TTIP: raccomandazioni del Parlamento](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 02-06-2015

Autore PUCCIO Laura

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | commercializzazione | commercio internazionale | costruzione europea | denominazione di origine | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | potere esecutivo e amministrazione pubblica | prestazione di servizi | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizio pubblico | Stati Uniti | trasparenza del processo decisionale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto Il partenariato transatlantico su commercio e investimenti (TTIP) è attualmente in corso di negoziazione tra Unione europea e Stati Uniti quale accordo commerciale globale e ambizioso volto a liberalizzare gli scambi commerciali e gli investimenti e a promuovere la cooperazione in ambito regolamentare. In alcuni Stati membri dell'UE, l'opinione pubblica ha espresso preoccupazione per le clausole relative al meccanismo di risoluzione delle controversie tra investitori e Stati (ISDS) e, più in generale, per le conseguenze del futuro accordo sulla libertà normativa degli Stati in settori come l'ambiente, la tutela dei consumatori, il diritto del lavoro e la protezione dei dati. La commissione INTA ha approvato un progetto di raccomandazioni sui negoziati TTIP, che sarà discusso nel corso della plenaria di giugno.

In sintesi [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [PL](#)

[Environmental and Social Standards in the Economic Partnership Agreement \(EPA\) with West Africa: A Comparison to Other EPAs](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 02-06-2015

Autore LERCH Marika

Settore di intervento Affari esteri | Diritti dell'uomo | Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave accordo di cooperazione (UE) | accordo di Cotonou | accordo interiniale (UE) | Africa | Africa occidentale | AMBIENTE | clausola sociale | commercio internazionale | cooperazione commerciale | cooperazione economica | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | ECONOMIA | GEOGRAFIA | negoziato di accordi (UE) | norma ambientale | norma di lavoro | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica dell'ambiente | politica di cooperazione | politica economica | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | relazione ACP-UE | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sviluppo sostenibile | UNIONE EUROPEA

Riassunto Although negotiations on Economic Partnership Agreements (EPAs) were launched with seven regions in 2002 – with the expectation that they would be concluded within five years – only one full EPA was in force by March 2015: the agreement between the EU and the Caribbean Forum (CARIFORUM). A few interim EPAs are being implemented, including one for Eastern and Southern Africa. This briefing compares the principal provisions on social and environmental standards in the EPA with West Africa to the provisions in the CARIFORUM EPA and the interim EPA for Eastern and Southern Africa. In general, the CARIFORUM EPA contains the widest set of environmental and social standards, as well as the most specific provisions, including on monitoring and dispute settlement procedures. While less comprehensive, the West Africa EPA also contains references to social and environmental objectives; the West Africa text confirms provisions in the Cotonou Partnership Agreement and includes a 'non-execution clause', which allows the EU to take measures in cases of human rights violations. The divergences between EPAs may well derive from different negotiating contexts. All EPAs will face a challenge when the Cotonou Agreement expires, as their non-execution clauses are linked to Cotonou.

Analisi approfondita [EN](#), [FR](#)

The TTIP's Potential Impact on Developing Countries: A Review of Existing Literature and Selected Issues

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 29-04-2015

Autore BIERBRAUER Elfriede | LERCH Marika | MANRIQUE GIL Manuel

Settore di intervento Commercio internazionale | Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | analisi economica | commercio | commercio internazionale | conseguenza economica | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | geopolitica | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | paese in via di sviluppo | politica commerciale | politica tariffaria | preferenze generalizzate | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio commerciale | scambio per gruppo di paesi | SCIENZE | scienze umane | situazione economica | sospensione dei dazi doganali | Stati Uniti | studio d'impatto | UNIONE EUROPEA

Riassunto The position and concerns of developing countries have only belatedly entered the discussion over the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP). While poor countries may gain much from the positive effects of the TTIP, their precarious positions mean that they may be less able to react and adapt to negative consequences. The EU is required to assess the development effects of its policies, including trade policies, by the Lisbon Treaty. Although the shape and scope of the final TTIP agreement is not yet known, economic analyses have identified different ways in which it could affect developing countries and influence the global trading system. Several economic studies have also attempted to measure the possible outcomes for different countries and regions. While it appears that the negative impact of trade diversion and preference erosion is likely to be small, there may be notable exceptions, including risks to the position of some countries in international value chains. Proposals to address such negative consequences include concrete measures for affected countries, such as extending unilateral preferences and shaping the TTIP in such a way as to facilitate positive effects. Extending the principle of mutual recognition or equivalence to third parties and defining liberal rules of origin in the agreement are particularly important.

Analisi approfondita [EN](#)

EU Readmission Agreements: Facilitating the return of irregular migrants

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 24-04-2015

Autore LILIENKAMP Marc | SALIBA Susan

Settore di intervento Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo (UE) | allontanamento | costruzione europea | direttiva CE | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | diritto dell'Unione europea | diritto penale | migrazione | migrazione di ritorno | migrazione illegale | negoziato di accordi (UE) | politica migratoria dell'UE | QUESTIONI SOCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto EU Readmission Agreements (EURAs) are based on reciprocal obligations and are concluded between the European Union and non-EU countries to facilitate the return of people residing irregularly in a country to their country of origin or to a country of transit. They operate alongside but take precedence over bilateral readmission agreements between individual EU Member States and non-EU countries. They are negotiated in a broader context where partner countries are usually granted visa facilitation and other incentives such as financial support for implementing the agreement or special trade conditions in exchange for readmitting people residing without authorisation in the EU. As such, they are crucial to the EU's return policy, as defined in the Return Directive (Directive 2008/115/EC). The legal basis for concluding EURAs is Article 79(3) of the Treaty on the Functioning of the European Union (TFEU). They are negotiated with the partner country on the basis of a negotiating mandate granted by the Council to the Commission. They are then concluded after the European Parliament has given its consent. Once they come into force, their effectiveness can vary significantly from country to country. In the past, the European Parliament (EP) has raised concerns that EURAs do not provide sufficient human-rights safeguards to ensure the protection of returnees at all times. The EURA with Albania (signed in 2005) was the first to reflect the EP's concerns about this insufficient reference to human rights.

Briefing [EN](#)

Comparative Study on Access to Documents (and Confidentiality Rules) in International Trade Negotiations

Tipo di pubblicazione Studio

Data 10-04-2015

Autore esterno Andreas MAURER

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Democrazia UE | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Pianificazione preventiva

Parole chiave accesso all'informazione | accesso all'informazione dell'UE | accordo commerciale | accordo commerciale (UE) | America | Asia-Oceania | Brasile | commercio internazionale | controllo parlamentare | costruzione europea | documentazione | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | India | informazione ed elaborazione dell'informazione | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | lavori parlamentari | negoziato di accordi (UE) | Parlamento | parlamento nazionale | procedura parlamentare | relazione interistituzionale (UE) | Russia | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | Stato membro UE | struttura istituzionale | studio comparativo | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto It is extremely difficult to strengthen parliamentary oversight of the EU's trade policies without clear and predictable rules and procedures for the EP to access relevant information from the Commission and the Council. This study provides an overview on the rules guaranteeing access to information in international trade negotiations both in the EU and in selected third countries. It evaluates the existing arrangements on access to information by Parliament in view of the provisions included in the Treaty of Lisbon, international norms and agreements, EU case-law, and similar rules, arrangements and practices in a group of national parliaments.

Studio [EN](#)

Outcome of the European Council of 19-20 March 2015

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 27-03-2015

Autore DRACHENBERG Ralf | MOERMAN Josephine | TENHUNEN Susanna

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Affari esteri | Energia | Problemi economici e monetari | Questioni finanziarie e bancarie | Semestre europeo | Sicurezza e difesa

Parole chiave adeguamento strutturale | Africa | AMBIENTE | America | Consiglio europeo | coordinamento delle politiche UEM | costruzione europea | ECONOMIA | economia monetaria | ENERGIA | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | Libia | mercato unico | migrazione | negoziato di accordi (UE) | politica d'investimento | politica dell'ambiente | politica economica | politica energetica | politica energetica | politica estera e di sicurezza comune | politica europea di vicinato | politica in materia di cambiamenti climatici | politica internazionale | politica migratoria dell'UE | QUESTIONI SOCIALI | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | sanzione internazionale | segretario generale dell'istituzione | situazione economica | situazione economica | Stati Uniti | Tunisia | Ucraina | UNIONE EUROPEA

Riassunto As the EPRS Outlook for the Spring European Council foresaw, European Union leaders approved the building blocks for a European Energy Union, endorsed the Commission's Annual Growth Survey (AGS), linked sanctions against Russia to the complete implementation of the Minsk agreements, and called for a government of National Unity in Libya. The Heads of State or Government also appointed Jeppe Tranholm-Mikkelsen as new Secretary General of the Secretariat-General of the Council.

Briefing [EN](#)

Outlook for the European Council of 19-20 March 2015: Pre-European Council Briefing

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 18-03-2015

Autore BACIAN Izabela Cristina | DE FINANCE Stanislas | DRACHENBERG Ralf | MOERMAN Josephine | TENHUNEN Susanna

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Affari esteri | Energia | Problemi economici e monetari | Semestre europeo | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave accordo commerciale (UE) | Africa | AMBIENTE | composizione delle controversie | Consiglio europeo | coordinamento delle politiche UEM | costruzione europea | economia monetaria | ENERGIA | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | Libia | negoziato di accordi (UE) | politica dell'ambiente | politica energetica | politica energetica | politica estera e di sicurezza comune | politica in materia di cambiamenti climatici | politica internazionale | promozione degli investimenti | RELAZIONI INTERNAZIONALI | rete transeuropea | Russia | sanzione economica | sanzione internazionale | sicurezza internazionale | Ucraina | UNIONE EUROPEA

Riassunto The Spring European Council will focus on building a European Energy Union. The Heads of State or Government will also exchange views on the economic situation and conclude the first phase of the European Semester for 2015, which includes giving guidance to Member States for the preparation of their national reforms and the stability or convergence programmes. They are also likely to consider the progress on the European Fund for Strategic Investments (EFSI) and the state of play in the negotiations with the US on the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP). On the external relations agenda, the European Council is expected to discuss relations with Russia and the situation in Ukraine, in particular the implementation of the Minsk II Agreement, and agree on possible further steps. The difficult situation in Libya and its security implications for the EU will also be on the agenda. EU leaders are also expected to prepare the Eastern Partnership Summit in Riga on 21-22 May 2015.

Briefing [EN](#)

Focus on: Risks and Opportunities for the EU Agri-Food Sector in a Possible EU-US Trade Agreement

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 16-03-2015

Autore RAGONNAUD Guillaume

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale | Pianificazione preventiva

Parole chiave accordo commerciale (UE) | AGROALIMENTARE | America | analisi economica | analisi economica | commercializzazione | commercio | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | esportazione (UE) | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | importazione (UE) | industria agro-alimentare | industria agroalimentare | negoziato di accordi (UE) | norma alimentare | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica commerciale | politica commerciale comune | QUESTIONI SOCIALI | restrizione agli scambi | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio agricolo | Stati Uniti | statistica commerciale | UNIONE EUROPEA

Riassunto This Briefing summarises the conclusions of a study on 'Risks and Opportunities for the EU Agri-Food Sector in a Possible EU-US Trade Agreement' prepared by an international team of researchers for the Committee on Agriculture and Rural Development of the European Parliament. On 14 June 2013, the Council adopted a mandate for the European Commission to negotiate a trade and investment agreement with the United States (the Transatlantic Trade and Investment Partnership or TTIP). On 17 June 2013, at the G8 summit in Lough Erne (United Kingdom), Presidents Van Rompuy, Barroso and Obama officially launched the bilateral negotiations. The latest Round of negotiations (7th) took place between 29 September and 3 October 2014.

Briefing [EN](#)

[Policy Departments' Monthly Highlights - February 2015](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 10-02-2015

Settore di intervento Affari esteri | Bilanci | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Energia | Industria | Trasporti

Parole chiave America | analisi economica | bibliografia | commissione PE | costruzione europea | documentazione | ECONOMIA | ENERGIA | fabbricazione industriale | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | politica dell'UE | politica energetica | politica energetica | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | Stati Uniti | studio d'impatto | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto The Monthly Highlights publication provides an overview, at a glance, of the on-going work of the policy departments, including a selection of the latest and forthcoming publications, and a list of future events.

In sintesi [EN](#)

[ENVI Relevant Legislative Areas of the EU-US Trade and Investment Partnership Negotiations \(TTIP\)](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 05-02-2015

Autore STOERRING Dagmara

Settore di intervento Ambiente | Commercio internazionale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Energia | Sanità pubblica | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave AGROALIMENTARE | AMBIENTE | America | chimica | clonazione | commercio internazionale | costruzione europea | ENERGIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | industria agro-alimentare | industria alimentare | industria automobilistica | industria farmaceutica | industria meccanica | materia prima | nanotecnologia | negoziato di accordi (UE) | nutrizione | politica ambientale | politica dell'ambiente | politica energetica | prodotto cosmetico | produzione d'energia | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | QUESTIONI SOCIALI | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto In February 2013, the European Union (EU) and the United States of America (US) started the procedures necessary for initiating formal negotiations on a free trade agreement, referred to as the "Transatlantic Trade and Investment Partnership" (TTIP). The first round of negotiations took place in Washington D.C. in July 2013, the seventh round ended on 3 October 2014 and the eighth round is taking place in Brussels from 2 to 6 February 2015. In order to monitor the on-going negotiations, the Committee on Environment, Public Health and Food Safety (ENVI) commissioned a study on "ENVI Relevant Legislative Areas of the EU-US Trade and Investment Partnership Negotiations (TTIP)". The study complemented a 2013 study on "Legal Implications of TTIP for the Acquis Communautaire in ENVI Relevant Sectors" for the ENVI Committee. This leaflet presents the key findings of the 2014 study.

In sintesi [EN](#)

[Investor-State Dispute Settlement \(ISDS\) - State of play and prospects for reform](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 26-01-2015

Autore LATEK Marta | PUCCIO Laura

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | arbitrato commerciale | Centro internazionale per la risoluzione delle controversie relative agli investimenti | commercio internazionale | costruzione europea | DIRITTO | disputa commerciale | FINANZE | garanzia degli investimenti | giurisdizione internazionale | investimenti e finanziamenti | investimento estero | Nazioni Unite | negoziato di accordi (UE) | organizzazione della giustizia | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Investor-State Dispute Settlement (ISDS) mechanisms are found in more than 3 000 international investment treaties, but have been increasingly criticised in recent years. International investment agreements, and the ISDS mechanism, were originally created to protect investors from arbitrary expropriation and ensure non-discriminatory treatment for foreign investments, in countries considered risky. In such countries, with the judiciary not fully independent from government, arbitration was considered a more neutral framework to ensure enforcement of the host state's obligations towards investors. The progress made on comprehensive free trade agreements (FTAs) between the EU and Canada and the United States – in both cases including provisions for ISDS – has intensified discussion on the mechanism in the EU. A number of doubts exist with respect to the impartiality of arbitrators, while the relative broad interpretation given to the provision has been considered to have substantially reduced states' freedom to regulate, creating an imbalance between the investor's right to protection and the host state's sovereign right to regulate its market. The EU supports ISDS arbitration in general, while recognising the need for its reform. Indeed a consensus seems to be emerging on systemic problems found in this increasingly used system. That has led the European Commission to propose some innovative provisions in the framework of negotiations on EU trade and investment agreements, but without calling into question the ISDS system itself. This is an updated version of a briefing published in January 2014.

Briefing [EN](#)

[Outcome of the European Council meeting of 18 December 2014](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 13-01-2015

Autore DE FINANCE Stanislas | MOERMAN Josephine

Settore di intervento Adozione della legislazione da parte del PE e del Consiglio | Affari esteri | Commercio internazionale | Problemi economici e monetari | Questioni finanziarie e bancarie | Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave Banca europea per gli investimenti | coordinamento delle politiche UEM | costruzione europea | DIRITTO | diritto penale | economia monetaria | Europa | FINANZE | finanze dell'Unione europea | fondo (UE) | frode fiscale | GEOGRAFIA | geografia politica | incontro al vertice | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | politica d'investimento | politica internazionale | presidente del Consiglio europeo | relazione interistituzionale (UE) | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Ucraina | UNIONE EUROPEA

Riassunto This briefing note forms part of a new series of analytical notes in advance and following each European Council meeting. The first European Council meeting chaired by Donald Tusk was noteworthy for its relative focus and brevity. EU leaders discussed on how to foster investment in Europe and, in particular, the urgent establishment of a European Fund for Strategic Investments coupled with Member States' commitment to intensifying structural reforms and pursuing growth-friendly fiscal consolidation. They also discussed the situation in Ukraine. Link:European Council Conclusions

Briefing [EN](#)

[Policy Departments' Monthly Highlights - January 2015](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 12-01-2015

Settore di intervento Bilanci | Diritti dell'uomo | Occupazione | Spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Trasporti

Parole chiave accordo commerciale (UE) | bibliografia | commissione PE | costruzione europea | documentazione | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale comune | politica dell'UE | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto The Monthly Highlights publication provides an overview, at a glance, of the on-going work of the policy departments, including a selection of the latest and forthcoming publications, and a list of future events.

In sintesi [EN](#)

[TTIP Impacts on European Energy Markets and Manufacturing Industries](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 12-01-2015

Autore esterno Koen RADEMAEKERS, Stephan SLINGERLAND, Albert BRESSAND, Gabriel FELBERMAYR and Karl TÖRNMARCK (Triple E Consulting)

Settore di intervento Commercio internazionale | Energia | Industria | Pianificazione preventiva | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | biomassa | commercio internazionale | competitività | costruzione europea | ENERGIA | energia dolce | energia dolce | esodo delle competenze | fabbricazione industriale | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | INDUSTRIA | industria del gas | industria petrolifera | industria petrolifera | innovazione | invenzione | investimenti e finanziamenti | investimento estero | manufatto | mercato del lavoro | mercato del lavoro | migrazione | negoziato di accordi (UE) | OCCUPAZIONE E LAVORO | organizzazione aziendale | politica commerciale | politica energetica | politiche e strutture industriali | produzione d'energia | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | QUESTIONI SOCIALI | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, provided by the Policy Department A at the request of the Industry, Research and Energy Committee (ITRE), aims to assess whether and to which extent European energy markets and manufacturing industries would be affected by the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP). Although the negotiations are currently on-going, the analysis shows that the TTIP will improve the EU's security of energy supply through adding liquidity and competition to the natural gas market. The TTIP will not directly lower either environmental or social legislation, but the study recommends the ITRE Committee to be aware of the potential for weakening of legislation implementation such as REACH and FQD.

Studio [EN](#)

Stakeholder, Parliamentary and Third Country Concerns about the EU-Canada Comprehensive Trade and Economic Agreement (CETA)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 16-12-2014

Autore TROSZCZYN SKA VAN GENDEREN Wanda

Settore di intervento Affari esteri | Ambiente | Commercio internazionale | Democrazia UE | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto internazionale pubblico | Energia | Governance globale | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione | Problemi economici e monetari | Protezione dei consumatori | Sanità pubblica | Sicurezza alimentare

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | AGROALIMENTARE | AMBIENTE | ambiente naturale | America | Asia-Oceania | Canada | commercio internazionale | competenza del PE | contratto pubblico | costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | Europa | FINANZE | foce | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | Messico | NAFTA-associazione | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | Parlamento | Parlamento europeo | parlamento nazionale | politica commerciale | politica dell'UE in materia di visti | prodotto animale | prodotto animale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | trasparenza del processo decisionale | Turchia | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto The EU-Canada Comprehensive Trade and Economic Agreement (CETA) – covering a plethora of issues, including market access, tariffs and non-tariff barriers – has elicited varied reactions from stakeholders. Business associations on both sides of the Atlantic have strongly supported the deal and its aim to boost economic relations between the partners. On the other hand, some civil society groups, trade unions and agricultural associations have voiced hesitations about some of the deal's provisions and its impact on the agricultural sector, the job market and quality of public services. CETA negotiations have also provided civil society an opportunity to discuss indirectly related issues, including visa policies, data privacy and the EU ban on the trade in seal products. Both the European and Canadian Parliaments have actively monitored the negotiations and provided opportunities for stakeholders to express their opinions. While consultation and public outreach now appears to have resolved most hurdles, criticism about the negotiations' transparency and inclusiveness – as well as concerns about the inclusion of investment protection clauses – have not entirely abated. Turkey and Canada's partners in the North American Free Trade Agreement (the US and Mexico) also have distinct reasons to fear the impact of CETA on their own economies.

Analisi approfondita [EN](#)

Sostegno all'industria cinematografica europea

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 05-12-2014

Autore KATSAROVA Ivana

Settore di intervento Cultura

Parole chiave aiuto settoriale | America | comunicazione | costruzione europea | cultura e religione | eccezione culturale | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | industria cinematografica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | mercato dell'UE | negoziato di accordi (UE) | Parlamento europeo | politica commerciale | politica di sostegno | politica economica | premio culturale | programma dell'UE | QUESTIONI SOCIALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA | vita sociale

Riassunto Sebbene il cinema sia nato in Europa, al momento il panorama cinematografico europeo è caratterizzato dalla forte presenza delle "major" di Hollywood quali Sony Pictures, Walt Disney e Warner Bros. Sorprendentemente, nonostante il fatto che le imprese statunitensi abbiano prodotto solamente 622 film nel 2013, a fronte delle 1 546 produzioni europee nello stesso periodo, esse rappresentano attualmente quasi due terzi del mercato dell'UE.

In sintesi [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [PL](#)

The State of EU-Switzerland Relations in the EMPL Areas of Responsibility

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 05-12-2014

Autore SCHMID-DRÜNER Marion

Settore di intervento Istruzione | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione | Pianificazione preventiva | Politica di ricerca

Parole chiave analisi economica | conseguenza economica | cooperazione in materia di energia | cooperazione scientifica | costruzione europea | Croazia | denuncia d'accordo | DIRITTO | diritto del lavoro | diritto internazionale | ECONOMIA | Europa | fonti e branche del diritto | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istruzione | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | lavoratore migrante | libera circolazione dei lavoratori | libera circolazione delle persone | mercato del lavoro | mercato del lavoro | migrazione | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica di cooperazione | politica internazionale | politica migratoria | procedura elettorale e voto | QUESTIONI SOCIALI | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | referendum | RELAZIONI INTERNAZIONALI | revisione della costituzione | scambio scolastico | Svizzera | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This policy department A briefing for the EMPL Committee gives an overview on the current relationship between the EU and Switzerland in the EMPL remit. After giving a background on the relationship, namely the agreement on the free movement of persons, the repercussions of the referendum to introduce quotas of February 2014 are discussed. Finally, the note specifies which negotiations with Switzerland are on-going, such as on the Croatia protocol and the new institutional framework between the EU and Switzerland.

Briefing [EN](#)

The Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) and Labour

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 01-12-2014

Autore KRAATZ Susanne

Settore di intervento Occupazione

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | Canada | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | creazione di posti di lavoro | DIRITTO | diritto internazionale | diritto internazionale del lavoro | ECONOMIA | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | investimenti e finanziamenti | negoziato di accordi (UE) | norma di lavoro | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | organizzazione aziendale | politica commerciale | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | responsabilità sociale dell'impresa | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | settore terziario | Stati Uniti | struttura economica | UNIONE EUROPEA

Riassunto This briefing prepared by Policy Department A for the Employment and Social Affairs Committee provides an overview of labour provisions in the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP). After a summary of its scope, state and EP involvement it analyses the evolution of labour provisions in trade and investment agreements with a view to similarities and differences in the EU and US approaches. Finally, it presents a number of employment-related issues as well as selected results from research on potential job effects.

Briefing [EN](#)

Commitments Made at the Hearing of Cecilia Malmström - Commissioner-Designate

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 14-11-2014

Autore DE MICCO Pasquale

Settore di intervento Affari esteri | Mercato interno e Unione doganale | Protezione dei consumatori

Parole chiave America | Asia-Oceania | audizione pubblica | Canada | Cina | commissario europeo | cooperazione interistituzionale (UE) | costruzione europea | DIRITTO | diritto commerciale internazionale | diritto internazionale | Europa | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | lavori parlamentari | negoziato di accordi (UE) | nomina dei membri | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica commerciale | politica commerciale comune | politica d'investimento | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | Svezia | trasparenza del processo decisionale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto Cecilia Malmström, the recently-confirmed European Commissioner for Trade, appeared before the European Parliament on 29 September 2014 to answer MEPs' questions. In that hearing and in her answers to the questionnaire prepared for the meeting in advance, Commissioner Malmström made a number of statements of interest to the European Parliament. This document provides a summary of her most salient points.

Briefing [EN](#)

Financial Services in EU Trade Agreements

Tipo di pubblicazione Studio

Data 11-11-2014

Autore esterno Andrew LANG and Caitlin CONYERS

Settore di intervento Problemi economici e monetari

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo preferenziale | arbitrato commerciale internazionale | commercio internazionale | costruzione europea | diritto di stabilimento | FINANZE | garanzia degli investimenti | GATS | investimenti e finanziamenti | istituti finanziari e di credito | libera circolazione dei capitali | mercato del lavoro | mobilità della manodopera | nazione più favorita | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica commerciale | regolamentazione finanziaria | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizi finanziari | UNIONE EUROPEA

Riassunto This Policy Department A study for ECON covers rules on trade in financial services in preferential trade agreements (PTA), in view of current TTIP negotiations. The financial services sector is of strategic importance in trade policy. The EU has already obtained considerable PTA concessions, incl. new investor protection rights. Its PTAs also contain more developed disciplines on financial regulation, incl. prior comment obligations, data processing rules, prudential regulation and use of international standards.

Studio [EN](#)

[ENVI Relevant Legislative Areas of the EU-US Trade and Investment Partnership Negotiations \(TTIP\)](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 05-11-2014

Autore esterno Shailendra Mudgal, Katherine Salès, Alice Landowski, Otto Kern, Juliette Mansard, Christiane Gerstetter, Max Grünig, Elizabeth Dooley, Elizabeth Tedsen, Martin Nesbit, Kamila Paquel and Sirini Withana

Settore di intervento Ambiente | Commercio internazionale | Energia | Industria | Pianificazione preventiva | Sanità pubblica | Sicurezza alimentare | Valutazione del diritto e delle politiche nella pratica

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | AMBIENTE | America | attrezzature medico-chirurgiche | autorizzazione di vendita | chimica | clonazione | commercializzazione | commercio internazionale | consumo | costruzione europea | DIRITTO | diritto comparato | diritto dell'ambiente | ENERGIA | fonti e branche del diritto | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | industria automobilistica | industria meccanica | legislazione alimentare | legislazione farmaceutica | legislazione fitosanitaria | legislazione sanitaria | nanotecnologia | negoziato di accordi (UE) | normativa energetica | politica agricola | politica dell'ambiente | politica energetica | prodotto cosmetico | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | protezione del consumatore | QUESTIONI SOCIALI | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study, prepared by Policy Department A, aims to support Members of the Committee on Environment, Public Health and Food Safety (ENVI) in monitoring on-going negotiations for a Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP). It analyses the main differences between EU and US legislation in eight areas, namely: human medicines and medical devices, cosmetics, food and nutrition, sanitary and phyto-sanitary, nanomaterials, cloning, raw materials and energy, and motor vehicles. Existing collaboration between the EU and US, progress already achieved in the negotiations and potential future developments in these areas are also addressed.

Studio [EN](#)

[Commitments Made at the Hearing of Margrethe Vestager - Commissioner-Designate](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 04-11-2014

Autore KOLASSA Doris

Settore di intervento Problemi economici e monetari | Questioni finanziarie e bancarie

Parole chiave accordo commerciale (UE) | aiuto di Stato | audizione pubblica | commissario europeo | concorrenza | cooperazione interistituzionale (UE) | costruzione europea | Danimarca | ECONOMIA | ENERGIA | Europa | FINANZE | fiscalità | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | IMPRESA E CONCORRENZA | istituti finanziari e di credito | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | lavori parlamentari | mercato unico | negoziato di accordi (UE) | nomina dei membri | norme giuridiche sulla concorrenza | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica della concorrenza dell'UE | politica economica | politica energetica | politica energetica | politica fiscale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | servizi finanziari | tecnologia digitale | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto This briefing summarises the commitments made at the hearing of Margrethe Vestager Commissioner designate for Competition.

Briefing [EN](#)

[Will the Afghan Government Deal Provide the Country the Stability it Needs?](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 21-10-2014

Autore GARCES DE LOS FAYOS TOURNAN Fernando

Settore di intervento Affari esteri | Democrazia UE | Diritti dell'uomo | Sicurezza e difesa | Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave accordo bilaterale | accordo di cooperazione (UE) | Afghanistan | America | Asia-Oceania | coalizione politica | corruzione | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | diritto penale | elezioni presidenziali | frode elettorale | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | NATO | negoziato di accordi (UE) | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica estera e di sicurezza comune | politica internazionale | procedura elettorale e voto | RELAZIONI INTERNAZIONALI | sicurezza internazionale | sicurezza pubblica | sicurezza regionale | situazione politica | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto A dangerous political crisis ignited in Afghanistan this year – just months before the International Security Assistance Force was to be replaced by a reduced US and NATO force. Both presidential candidates, Ashraf Ghani and Abdullah Abdullah, alleged that the second, June round of the presidential elections had been marred by fraud. A power-sharing agreement was finally reached between President Ghani and 'CEO' Abdullah in September, following intense international pressure. The outcome has frustrated the Afghan people, whose high turnout at the poll, despite high security risks, demonstrated a real commitment to democracy. Turnout in the 2015 parliamentary elections will suggest whether voters' disappointment persists.

Providing a minimum of security to the population and to international agencies will be the new government's highest priority. Violent attacks are on the rise, though government camps may disagree on whether and how to negotiate with the Taliban insurgency. Disputes about the appointments of high officials from different political and ethnic groups may also distract Ghani from one of his principal goals: fighting corruption. The European Parliament could ask the EU to reinforce its support for the new government and reiterate its call that a new EU-Afghan agreement stress democracy and human rights – particularly those of women.

Analisi approfondita [EN](#)

[Setting EU priorities, 2014-19](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 17-10-2014

Autore DEBYSER Ariane

Settore di intervento Valore aggiunto europeo

Parole chiave accordo di libero scambio | AMBIENTE | America | commercio internazionale | commissario europeo | competenza del PE | cooperazione interistituzionale (UE) | costruzione europea | creazione di posti di lavoro | economia monetaria | ENERGIA | Europa dei cittadini | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | INDUSTRIA | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | mercato unico | migrazione | negoziato di accordi (UE) | occupazione | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica d'investimento | politica dell'ambiente | politica energetica | politica energetica | politica estera e di sicurezza comune | politica in materia di cambiamenti climatici | politica industriale dell'UE | politica migratoria dell'UE | politiche e strutture industriali | presidente della Commissione | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | QUESTIONI SOCIALI | ruolo internazionale dell'UE | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | spazio di libertà, sicurezza e giustizia | Stati Uniti | tecnologia digitale | tecnologia e regolamentazione tecnica | trasparenza del processo decisionale | Unione economica e monetaria | UNIONE EURÓPEA | vicepresidente dell'istituzione

Riassunto Jean-Claude Juncker, Commission President-elect, has set out the political agenda for his five-year term (2014-19) at the head of the institution in a set of 'political guidelines' focussing on ten policy areas in which he said that the European Union could make a difference, and underlined the importance of achieving concrete results in each area. This Briefing represents a first effort to cross-check the ten priorities against past requests from the Parliament for action by the Commission, drawing where appropriate on work undertaken for parliamentary committees on the potential added value of action in these fields.

Briefing [EN](#)

[India: the biggest democracy in the world](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-10-2014

Autore D'AMBROGIO Enrico

Settore di intervento Affari esteri | Democrazia UE

Parole chiave accordo di libero scambio | Asia-Oceania | bicameralismo | commercio internazionale | costruzione europea | delegazione PE | democrazia | elezioni nazionali | GEOGRAFIA | geografia economica | India | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | Parlamento | parlamento nazionale | partiti politici | partito politico | procedura elettorale e voto | quadro politico | regime parlamentare | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto With 1 267 million inhabitants, of which 834 million can vote, India is the largest democracy in the world. India is an authentic multicultural country: in Lok Sabha, the lower house, members can speak in 15 different languages!

In sintesi [EN](#)

[Negotiations on the EU-Canada Comprehensive Economic and Trade Agreement \(CETA\) Concluded](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-10-2014

Autore BIERBRAUER Elfriede

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale | Ambiente | Commercio internazionale | Cultura | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Industria | Occupazione | Politica di ricerca | Problemi economici e monetari | Protezione dei consumatori | Trasporti

Parole chiave accesso al mercato | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | America | arbitrato commerciale | Canada | commercializzazione | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | denominazione di origine | ECONOMIA | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | legislazione fitosanitaria | legislazione veterinaria | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | politica agricola | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | prodotto originario | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | QUESTIONI SOCIALI | ricerca e proprietà intellettuale | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza degli alimenti | sviluppo sostenibile | UNIONE EUROPEA

Riassunto The Comprehensive Economic Trade Agreement (CETA) between the EU and Canada, on which negotiations were concluded at the EU-Canada Summit in Ottawa on 26 September 2014, will be a 'first' in many areas. The agreement will be the EU's first with another highly industrialised country to facilitate market access for goods, services and investment by abolishing almost all tariffs and reducing a wide array of non-tariff barriers. CETA is also the first agreement to have been negotiated with a sound chapter on investment protection, (including Investor-State Dispute Settlement (ISDS) provisions) – an area that is, since the entry into force of the Lisbon Treaty, an EU competence. The EU and Canada have agreed to improve regulatory cooperation without compromising existing safety standards, and CETA includes protection for more than 145 food products with geographical indications (GIs). The agreement preserves the governments' right to regulate in the public interest.

The European Parliament will be asked to give its consent to this agreement and to the parallel Strategic Partnership Agreement (SPA) – a process that is likely to take two years. This will give the Parliament sufficient time to weigh potential public concerns – which today are focussed principally on trade and investment negotiations with the US, but may spill over onto this agreement with Canada.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#)

[Civil Society's Concerns about the Transatlantic Trade and Investment Partnership](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 14-10-2014

Autore ARMANOVICA Marika | BENDINI Roberto

Settore di intervento Affari esteri | Agricoltura e sviluppo rurale | Ambiente | Commercio internazionale | Democrazia UE | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto internazionale pubblico | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione | Pesca | Politica sociale | Protezione dei consumatori | Sanità pubblica | Sicurezza alimentare | Trasporti

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | analisi economica | arbitrato commerciale | commercio internazionale | consumo | costruzione europea | diritti e libertà | DIRITTO | diritto del lavoro | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | OCCUPAZIONE E LAVORO | organismo geneticamente modificato | politica commerciale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | protezione del consumatore | protezione della vita privata | rapporti di lavoro e diritto del lavoro | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | società civile | Stati Uniti | studio d'impatto | tecnologia e regolamentazione tecnica | trasparenza del processo decisionale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto When the EU and the US launched negotiations on the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) in June 2013, civil society was invited to play 'a constructive and engaged part in defining the content' of this strategic deal. Interest in the TTIP has gone beyond its expected economic impact: the agreement has been seen by some as a way to strengthen the West's weakening grip on the world economy, and by others as a tool for big multinationals to secure unfair advantages at the expense of the rest of society. Civil society groups have come forward with various conditions, demands (including stopping the negotiations) and concrete proposals – in most cases to ensure that the TTIP represents their interests. The TTIP requires extremely complex international negotiations, and its final content is still not known. The result will depend on the outcome of the negotiations and the extent to which they respond to civil society's concerns. However, much will also depend on the way the European Parliament and the Council agree to transpose the provisions of the new deal – if concluded and approved – into existing EU legislation.

Analisi approfondita [EN](#)

[Policy Departments' Monthly Highlights - September 2014](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 11-09-2014

Settore di intervento Agricoltura e sviluppo rurale | Bilanci | Problemi economici e monetari | Questioni di genere, uguaglianza e diversità | Questioni finanziarie e bancarie | Sviluppo e aiuti umanitari

Parole chiave America | bibliografia | costruzione europea | documentazione | ECONOMIA | economia monetaria | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | libera circolazione dei capitali | negoziato di accordi (UE) | Parlamento europeo | politica dell'UE | recessione economica | regolamentazione finanziaria | situazione economica | Stati Uniti | Unione economica e monetaria | UNIONE EUROPEA

Riassunto The Monthly Highlights publication provides an overview, at a glance, of the on-going work of the policy departments, including a selection of the latest and forthcoming publications, and a list of future events.

In sintesi [EN](#)

[The Transatlantic Trade and Investment Partnership \(TTIP\): The US Congress's Positions](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 09-09-2014

Autore BIERBRAUER Elfriede | TROSCZYNSKA VAN GENDEREN Wanda

Settore di intervento Affari esteri | Agricoltura e sviluppo rurale | Ambiente | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto UE: sistema e atti giuridici | Energia | Industria | Mercato interno e Unione doganale | Politica sociale | Protezione dei consumatori | Sicurezza alimentare

Parole chiave accesso al mercato | accordo di libero scambio | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | America | commercializzazione | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | denominazione di origine | dibattito parlamentare | ENERGIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | lavori parlamentari | liberalizzazione degli scambi | mercato agricolo dell'UE | negoziato di accordi (UE) | politica agricola | politica commerciale | politica energetica | politica energetica | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto The US Congress is mandated by the US Constitution to exercise a regulatory and oversight role in international trade. It also has a role to play in negotiating external trade agreements, exercising its oversight, legislative and advisory functions. To date, the Congress has played an active role in the negotiations on the Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP), overseeing the negotiations, gathering the views of key stakeholders during hearings and events it has organised, and flagging issues it considers politically important. While the US Congress has been broadly supportive of the negotiations, there appears to be no political consensus at the moment on the key issues under consideration, including the potential desirability and likely impact of the measures under discussion. Contentious issues include agriculture, intellectual property rights, regulatory cooperation and the EU's access to the US public procurement and energy markets.

Briefing [EN](#)

Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) Negotiations: State of Play

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 28-08-2014

Autore BIERBRAUER Elfriede

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto di proprietà intellettuale | Diritto internazionale privato e cooperazione giudiziaria in materia civile | Diritto internazionale pubblico | Energia | Industria | Mercato interno e Unione doganale | Occupazione | Protezione dei consumatori

Parole chiave abolizione dei dazi doganali | accesso al mercato | America | commercializzazione | commercio internazionale | consumo | costruzione europea | denominazione di origine | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | informatica e trattamento dei dati | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | liberalizzazione degli scambi | materia prima | negoziato di accordi (UE) | ostacolo non tariffario | pirateria informatica | politica commerciale | politica tariffaria | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | protezione del consumatore | relazione interistituzionale (UE) | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto The negotiations on a comprehensive Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) started in June 2013, with enormous political support on both sides of the Atlantic. One year on, after six rounds of negotiations, initial enthusiasm in view of an agreement which would create a transatlantic market free of tariffs and other non-tariff barriers with the aim of boosting growth and creating additional jobs, both in the EU and the US, has given way to defence of own markets. Be it increased access to markets for goods, services and public procurement, closer regulatory cooperation, an investment chapter that includes sound investment protection provisions and an Investor-State Dispute Settlement clause, intellectual property rights, a chapter on energy and raw materials, etc., all the issues involved appear to be contentious in some way for the transatlantic negotiators. The European Parliament, which will have to give its consent to the TTIP (as will the US Congress), has been following the negotiations closely.

Briefing [DE](#), [EN](#)

Overcoming Transatlantic differences on intellectual property

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 10-07-2014

Autore CIRLIG Carmen-Cristina

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritto di proprietà intellettuale | Industria

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | arbitrato commerciale | commercializzazione | commercio internazionale | costruzione europea | denominazione di origine | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | Nazioni Unite | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale per la proprietà intellettuale | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | politica commerciale comune | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | segreto industriale | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | TRIPS | UNIONE EUROPEA

Riassunto Recent studies demonstrate the important contribution of intellectual property rights (IPR) to the American and EU economies. The differences between the respective IPR systems are comparatively small, yet seen as hard to overcome. The negotiation of the EU-US Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) may present the opportunity for a step change in EU-US relations in respect of IPR.

Analisi approfondita [EN](#)

Towards an EU-US trade and investment deal

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 10-07-2014

Autore CIRLIG Carmen-Cristina

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | America | commercio | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituti finanziari e di credito | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | ostacolo tecnico | politica commerciale | politica commerciale comune | QUESTIONI SOCIALI | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio agricolo | servizi finanziari | sicurezza degli alimenti | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto The European Union (EU) and United States (US) are currently negotiating a trade and investment deal, which would create the world's largest free trade area. But the many challenges faced and increasing public opposition put successful conclusion of an agreement in doubt.

In sintesi [EN](#)

[The Role of the EP in Shaping the EU's Trade Policy after the Entry into Force of the Treaty of Lisbon](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 09-07-2014

Autore ARMANOVICA Marika | BENDINI Roberto

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | commercio internazionale | competenza del PE | costruzione europea | diritti e libertà | diritti sociali | diritti umani | DIRITTO | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | elaborazione del diritto dell'UE | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | relazione interistituzionale (UE) | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sviluppo sostenibile | trasparenza del processo decisionale | trattato di Lisbona | UNIONE EUROPEA

Riassunto In the few years that have passed since the Treaty of Lisbon amplified the European Parliament's authority, the institution has reshaped the EU's trade policy – a domain that has become the exclusive competence of the EU. Parliament has not, as some feared it would, compromised the Union's technical approach. Rather, it has given the EU's Common Commercial Policy (CCP) democratic legitimacy and emphasised human rights and environmental concerns. While the Treaty of Lisbon made this change possible, it did not make it inevitable; Parliament has exercised creativity in interpreting its co-legislative powers and modelling a significant role for itself. As the fifth anniversary in December 2014 of the entry of the Treaty of Lisbon approaches, Parliament is further consolidating its powers of oversight and decision. The moment is ripe to survey the lessons of the past four-and-a-half years and to buttress the institution for the challenges to come.

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [FR](#)

[A new phase in EU-Cuba relations](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 23-06-2014

Autore LECARTE Jacques

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave aiuto dell'UE | America | cambiamento sociale | costruzione europea | Cuba | dissidenza | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica del governo | politica di cooperazione | politica di cooperazione | politica economica | politica estera | politica estera e di sicurezza comune | potere esecutivo e amministrazione pubblica | QUESTIONI SOCIALI | RELAZIONI INTERNAZIONALI | riforma economica | sicurezza internazionale | Stati Uniti | struttura economica | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica | vita sociale

Riassunto After 18 years of restricted policy, the EU and Cuba have started negotiations towards a future bilateral agreement aiming at supporting economic and democratic reforms. With power passing definitively from Fidel to Raúl Castro, Cuba has shown more openness to modernisation of the country. This new prospect of a normalisation in EU-Cuba relations may even stimulate some policy change in Washington.

In sintesi [EN](#)

[India's 2014 Legislative Elections: The Lack of Economic Miracles Lands the Congress Party on the Opposition Benches](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 27-05-2014

Autore BIERBRAUER Elfriede | VANDEWALLE Laurence

Settore di intervento Affari esteri | Democrazia UE

Parole chiave accordo di libero scambio | Asia-Oceania | campagna elettorale | capo di governo | coalizione politica | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | elezioni nazionali | elezioni politiche | GEOGRAFIA | geografia economica | India | maggioranza politica | negoziato di accordi (UE) | politica del governo | politica estera | potere esecutivo e amministrazione pubblica | procedura elettorale e voto | RELAZIONI INTERNAZIONALI | risultato elettorale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza internazionale | situazione economica | sviluppo economico | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The EU's relationship with India and the floundering bilateral trade negotiations may be reinvigorated by the results of the country's elections for India's lower house of parliament – the Lok Sabha – held between 7 April and 12 May 2014. The landslide victory of the Bharatiya Janata Party (BJP) and its leader, Narendra Modi, came at the expense of the Congress party; after being in power for all but 18 years since the country's independence in 1947, Congress obtained only 44 seats – less than 8 % of the total – in the recent ballot. The new Common People's Party, which performed well in 2013-regional elections in the capital, Delhi, obtained only four seats nationwide. Modi, a Hindu nationalist who led the state of Gujarat, had been shunned by the EU and the US for many years for his part in the 2002 Gujarat riots. But between the recent elections and his investiture, on 26 May 2014, both transatlantic powers made friendly overtures to the new prime minister. Negotiations within the BJP and with potential coalition partners are well underway, and the composition of the new Indian government should be known soon. As Modi's election campaign focussed on domestic issues, and in particular on the ailing Indian economy, the BJP-led government's stance on foreign relations – including on cross-border trade and investment and negotiations with the EU on the stalled free trade agreement – will soon crystallise.

Analisi approfondita [EN](#)

Chinese investment in the EU

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 23-05-2014

Autore SKOBA Laine

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Problemi economici e monetari

Parole chiave accesso al mercato | analisi economica | Asia-Oceania | Cina | conseguenza economica | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | globalizzazione | indipendenza economica | investimenti e finanziamenti | investimento all'estero | investimento diretto | investimento estero | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica economica | politica internazionale | promozione degli investimenti | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto From ports to cars to food processing, China's foreign direct investment (FDI) in the EU concerns a wide variety of economy sectors. Negotiations on an EU-China bilateral investment treaty were launched in 2013, to ensure more reciprocity in business relationships.

Briefing [EN](#)

Trade and Economic Relations with China 2014

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-05-2014

Autore BENDINI Roberto

Settore di intervento Commercio internazionale | Problemi economici e monetari

Parole chiave Asia-Oceania | bilancia commerciale | Cina | commercializzazione | commercio internazionale | concorrenza | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | IMPRESA E CONCORRENZA | investimenti e finanziamenti | investimento | misura antidumping | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica internazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | relazione commerciale | relazioni economiche | RELAZIONI INTERNAZIONALI | relazioni monetarie | restrizione agli scambi | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio per paese | situazione economica | situazione economica | statistica commerciale | sviluppo economico | UNIONE EUROPEA

Riassunto Although China managed to sustain its previous year's level of economic growth in 2013, its economy is headed towards further change and possible upheaval. Beijing has accordingly widened its focus, and is no longer concentrating solely on economic growth. Inflation remained stable in the country. However, falling producer prices present challenges for Chinese production. The real estate bubble and growing debt are threatening the country's economic stability. Beijing has liberalised a number of areas, reinforcing perceptions that the country is moving towards a market economy. The EU's trade and economic relations with China, the largest trading nation in the world, are generally good, and the number of disputes reasonable. However, the EU is dissatisfied with China's reluctance to fully implement its WTO commitments and, more generally, with its protectionist measures, which hurt EU interests. For its part, Beijing is still dissatisfied with the EU's refusal to grant the country 'market economy' status. The two parties recently settled three majors trade defence cases (solar panels, wine and polysilicon), which poisoned bilateral trade relations during the last year. Negotiations for an EU-China partnership and cooperation agreement, initiated in 2007, have yet to be concluded. In January 2014, China and the EU held the first round of negotiations for a bilateral investment agreement. Beijing has also recently offered to open talks for an EUChina FTA, but Europe's reaction has been lukewarm.

Analisi approfondita [EN](#)

Controversial issues in EU-India trade: Disputes at WTO level

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 25-04-2014

Autore SKOBA Laine

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave Asia-Oceania | commercio internazionale | concorrenza | costruzione europea | farmaco generico | FINANZE | fiscalità | GEOGRAFIA | geografia economica | imposta all'importazione | IMPRESA E CONCORRENZA | India | liberalizzazione degli scambi | misura antidumping | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica commerciale | politica commerciale comune | politica tariffaria | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | QUESTIONI SOCIALI | relazione commerciale | ricerca e proprietà intellettuale | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sospensione dei dazi doganali | transito doganale | UNIONE EUROPEA

Riassunto Despite long-running negotiations, there appears little prospect that the EU-India Bilateral Trade and Investment Agreement will be signed in 2014. Pending such an agreement, EU-India trade relations are regulated under their WTO commitments. Several recent disputes between India and the EU at WTO level illustrate the difficulties faced in the trading relationship.

Briefing [EN](#)

[Trade Secrets](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 15-04-2014

Autore BUX Udo

Settore di intervento Diritto contrattuale, diritto commerciale e diritto societario | Diritto UE: sistema e atti giuridici

Parole chiave accordo di libero scambio | America | carattere confidenziale | commercio internazionale | Convenzione europea dei diritti dell'uomo | costruzione europea | DIRITTO | diritto commerciale | diritto dell'Unione europea | etica imprenditoriale | fonti e branche del diritto | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | giurisprudenza | giurisprudenza (UE) | IMPRESA E CONCORRENZA | informazione ed elaborazione dell'informazione | ISTRUZIONE | È COMUNICAZIONE | negoziato di accordi (UE) | organizzazione aziendale | politica commerciale | politica internazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proposta (UE) | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | segreto industriale | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | TRIPS | UNIONE EUROPEA

Riassunto This document provides an analysis of the nature of a trade secret, its legal protection and the European Commission's recent proposal. While protection is afforded under several jurisdictions, such as EU law, international law, criminal law, civil law, labour law or simply tort law, no uniform instrument exists. As case law is very important for that kind of a relatively new concept, some examples from jurisprudence are provided.

Analisi approfondita [EN](#)

[African, Caribbean and Pacific \(ACP\) Countries' Position on Economic Partnership Agreements \(EPAS\)](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 08-04-2014

Autore esterno Aileen Kwa, Peter Lunenborg, and Wase Musonge (South Centre, Geneva, Switzerland)

Settore di intervento Commercio internazionale | Problemi economici e monetari

Parole chiave accesso al mercato | commercio internazionale | Comunità dell'Africa orientale | Comunità di sviluppo dell'Africa australe | convenzione ACP-UE | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | integrazione economica | Mercato comune dell'Africa australe e orientale | nazione più favorita | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | paesi membri ACP | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | politica tariffaria | preferenze generalizzate | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | sviluppo economico | Unione africana | unione doganale | UNIONE EUROPEA

Riassunto After twelve years, Economic Partnership Agreements (EPAs) negotiations between African Caribbean and Pacific (ACP) countries and the EU continue to drag on, as many contentious issues remain pending. The decision by the EU to remove their unilateral trade preferences by 1 October 2014 for countries that have not signed or ratified the EPAs is now creating tremendous pressure and tension in various countries and subregions. In particular, African countries are caught in the dilemma of losing their preferential market access for the few products they export to the EU if they do not sign the EPAs, versus their longer-term development prospects if they do sign the EPAs. The threats presented by EPAs as articulated by many stakeholders include: significant tariff revenue losses, loss in policy space and threats to local industries, unemployment, serious disruption of existing or planned customs unions and the displacement of existing regional trade and regional production capacities. Several alternatives to the EPAs have been proposed which could be WTO-compatible and which the EU already provides to some other countries. Options could include: improving the EU's Generalised System of Preferences (GSP) schemes by, for instance, giving all countries in 'LDC customs unions' Everything But Arms (EBA) treatment, or improving the EU's GSP+ scheme. Alternatively, the EU could demand a waiver from WTO members for specific developing country regions, as the US has successfully done.

Studio [EN](#)

[Towards an EU-US trade and investment deal](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 25-03-2014

Autore CIRLIG Carmen-Cristina

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | America | commercio internazionale | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | ostacolo non tariffario | politica commerciale | politica commerciale comune | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto The European Union and United States are currently negotiating a trade and investment deal, which would create the world's largest free trade area. But the many challenges faced and increasing public opposition put successful conclusion of an agreement in doubt.

In sintesi [EN](#)

[The HLWG Report on a Future EU-US Trade and Investment Agreement - A Short Comment](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 25-02-2014

Autore BENDINI Roberto | BIERBRAUER Elfriede

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | America | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | integrazione economica | investimenti e finanziamenti | investimento | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | ostacolo non tariffario | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | politica tariffaria | politica tariffaria comune | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto The decision of EU and US policy makers, announced in early February 2013, to launch negotiations on a 'comprehensive, ambitious trade and investment agreement' has been widely welcomed. The EU and the US are major economic partners, together generating about half of the world's gross domestic product and almost one third of global trade. By eliminating customs duties and reducing non-tariff barriers, liberalising bilateral commercial relations further is expected to lead to sustainable economic growth and additional jobs on both sides of the Atlantic. The final report of the High-Level Working on Jobs and Growth (HLWG) defines the scope of future EU-US negotiations. Implementing the HLWG's recommendations should lead to a better-integrated transatlantic marketplace, which Members of the European Parliament have been demanding for years. A far-reaching transatlantic agreement may have positive spillover effects regarding third countries —and notably emerging ones — and may help to restore the leadership that the EU and the US once enjoyed in international trade and investment matters. Given the complexity and the difficulties of some topics, especially in the field of agriculture, the negotiations will need the full support of both the European Parliament and the US Congress to be completed within the timeframe envisaged.

Analisi approfondita [EN](#)

[Switzerland Votes 'Against Mass Immigration': How Can the EU Respond?](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 13-02-2014

Autore DE MICCO Pasquale

Settore di intervento Spazio di libertà, sicurezza e giustizia

Parole chiave cittadino dell'UE | clausola di salvaguardia | costruzione europea | denuncia d'accordo | DIRITTO | diritto di soggiorno | diritto internazionale | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | lavoratore migrante | libera circolazione delle persone | mercato del lavoro | migrazione | negoziato di accordi (UE) | OCCUPAZIONE E LAVORO | politica internazionale | politica migratoria | procedura elettorale e voto | QUESTIONI SOCIALI | referendum | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Svizzera | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA

Riassunto The EU-Switzerland Agreement on the Free Movement of Persons, signed in 1999, is linked to six other agreements. As the EU incorporated new Member States, the bilateral agreements with Switzerland were extended to new EU countries. The Swiss government has already applied a 'safeguard clause' to limit the longterm residence permits for EU citizens. The Swiss authorities must implement the referendum within three years. The EU may choose among different courses of action, which would involve the European Parliament to different degrees. The seven linked agreements could be terminated... or suspended. Negotiations on the wider institutional framework for bilateral relations may also be frozen. The referendum confirms the need for a new framework.

Briefing [EN](#)

[The European Parliament's Role in Relation to Human Rights in Trade and Investment Agreements](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 13-02-2014

Autore esterno Lorand BARTELS (University Senior Lecturer, University of Cambridge, the UK)

Settore di intervento Commercio internazionale | Diritti dell'uomo

Parole chiave accordo commerciale (UE) | accordo di associazione (UE) | competenza del PE | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | FINANZE | garanzia degli investimenti | IMPRESA E CONCORRENZA | investimenti e finanziamenti | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | organizzazione aziendale | politica commerciale | politica commerciale comune | responsabilità sociale dell'impresa | ruolo internazionale dell'UE | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto The EU has included human rights clauses in its international trade and cooperation agreements since the early 1990s. These clauses permit a party to a trade agreement to adopt 'appropriate measures' in the event that the other party violates human rights or democratic principles. This study reviews the design and operation of these clauses in light of the EU's new competences and the European Parliament's new powers under the Lisbon Treaty. It considers in particular the application of human rights clauses to investment protection obligations, and it suggests new corporate social responsibility obligations. The study also looks at several means to improve the monitoring and enforcement of these clauses, including the possibility of a right of petition for an investigation into alleged human rights abuses. The study concludes with 11 recommendations for future human rights clauses, and discusses legal and practical issues relating to their implementation.

Studio [EN](#)

[Ukraine's Crisis Intensifies: Protests Grow More Radical, the Authorities More Repressive](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 24-01-2014

Autore GARCES DE LOS FAYOS TOURNAN Fernando | RAMET Valérie

Settore di intervento Affari esteri | Democrazia UE

Parole chiave applicazione della legge | contenzioso elettorale | costruzione europea | crisi politica | diritti e libertà | DIRITTO | Europa | fonti e branche del diritto | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | incontro al vertice | negoziato di accordi (UE) | opposizione politica | ordine pubblico | politica internazionale | procedura elettorale e voto | protezione delle libertà | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | società civile | Ucraina | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto The first deaths have been reported – along with cases of torture and kidnapping – in two months of anti-government demonstrations and government recalcitrance in Ukraine. Since President Viktor Yanukovych applied the brakes to the country's advancing Association Agreement with the EU, the country has faced political and popular turmoil, with opposing positions increasingly entrenched and demonstrations increasingly marred by violence. The ruling Party of Regions has de facto retreated from its European orientation with the adoption of repressive legislation curtailing basic freedoms and with President Yanukovych negotiating new agreements with Moscow. Weak in the parliament, the political opposition has appeared divided on the street. Byelections held in December 2013 yielded results at odds with those predicted by exit polls and were criticised by international observers; they may serve as a worrisome portent for presidential elections scheduled for 2015.

The EU's High Representative for Foreign Affairs and Security Policy Catherine Ashton has said the EU must work towards a 'political solution to the current crisis.' EP President Martin Schulz has taken a particular stance on protestors' calls for elections, saying that any 'reasonable President' who believes his voters stands behind him 'would consider new elections'. While the EU has not articulated a clear policy on its Ukrainian Eastern Partner, it will need to do so to maintain its credibility as a promoter of democracy and regional actor.

Analisi approfondita [EN](#)

[Proceedings of the Workshop on "The Euromed Region after the Arab Spring and the New Generation of DCFTAs"](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 22-01-2014

Autore esterno Ahmed Farouk GHONEIM (Faculty of Economics & Political Science, Cairo University, Egypt) and Erwan LANNON (College of Europe and Ghent University, Belgium)

Settore di intervento Commercio internazionale | Problemi economici e monetari

Parole chiave accordo di associazione (UE) | accordo di libero scambio | analisi economica | analisi economica | analisi sociologica | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | negoziato di accordi (UE) | paesi terzi mediterranei | politica commerciale | politica commerciale comune | politica europea di vicinato | quadro sociale | QUESTIONI SOCIALI | relazione commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA | violenza politica | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto Proceedings of the workshop on "The Euromed region after the Arab Spring and the new generation of DCFTAs", held on 18 June 2013 in Brussels. The present document is the compilation of the background notes and Power Point presentations prepared by the experts invited.

Studio [EN](#)

[Proceedings of the Workshop on "Countdown to the Vilnius Summit: The EU's Trade Relations with Moldova and the South Caucasus"](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-01-2014

Autore esterno Michael EMERSON (Centre for European Policy Studies - CEPS, Belgium)

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo di libero scambio | acquis comunitario | analisi economica | analisi economica | commercio | commercio internazionale | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | incontro al vertice | liberalizzazione degli scambi | Moldova | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | paesi del Caucaso | politica europea di vicinato | politica internazionale | politica tariffaria | politica tariffaria | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio commerciale | Ucraina | UNIONE EUROPEA

Riassunto Proceedings of the workshop on "Countdown to the Vilnius Summit: The EU's Trade Relations with Moldova and the South Caucasus" held on 5 November 2013 in Brussels. The present document is the compilation of the background notes and tables prepared by the experts invited.

Studio [EN](#)

[Kosovo's European integration prospects](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 09-01-2014

Autore KLUGMAN-VUTZ Cornelia

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave costruzione europea | DIRITTO | diritto internazionale | elezioni locali | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | indipendenza della giustizia | integrazione europea | Kosovo | lotta contro la criminalità | negoziato di accordi (UE) | organizzazione amministrativa | organizzazione della giustizia | politica dell'UE in materia di visti | potere esecutivo e amministrazione pubblica | procedura elettorale e voto | quadro politico | questione del Kosovo | QUESTIONI SOCIALI | RELAZIONI INTERNAZIONALI | riforma elettorale | Serbia | sicurezza internazionale | Stato di diritto | status politico | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita sociale

Riassunto By agreeing with Serbia on ways to normalise relations, a key demand of the EU, Kosovo took a major step on the path towards the EU in 2013. Kosovo has started negotiations on a Stabilisation and Association Agreement with the EU, with conclusion expected in spring 2014.

In sintesi [EN](#)

[EU imports of goods from Chinese forced labour](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 09-01-2014

Autore GRIEGER Gisela

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Diritti dell'uomo

Parole chiave Asia-Oceania | Cina | commercio | commercio internazionale | costruzione europea | diritti e libertà | DIRITTO | diritto internazionale | diritto internazionale del lavoro | diritto penale | GEOGRAFIA | geografia economica | importazione (UE) | lavoro del detenuto | negoziato di accordi (UE) | prigioniero politico | regime penitenziario | relazione commerciale | restrizione all'importazione | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | schiavitù | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto Goods made by forced labour in China, and a potential ban on their import to the EU, have long been on the EP agenda. Members have addressed numerous questions on the subject to the Commission and Council. Yet, so far EP calls for action have not led to tangible measures.

In sintesi [EN](#)

[EU-China Investment Relations: Initial Appraisal of the Commission's Impact Assessment](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 09-12-2013

Autore GEORGESCU Alina Alexandra

Settore di intervento Commercio internazionale | Valutazione d'impatto ex ante

Parole chiave analisi economica | Asia-Oceania | Cina | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | investimenti e finanziamenti | investimento all'estero | investimento estero | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale comune | promozione degli investimenti | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | studio d'impatto | UNIONE EUROPEA

Riassunto This note seeks to provide an initial analysis of the strengths and weaknesses of the European Commission's Impact Assessment Report on EU-China Investment Relations, submitted on 23 May 2013. It analyses whether the principal criteria laid down in the Commission's own Impact Assessment Guidelines, as well as additional factors identified by the Parliament in its Impact Assessment Handbook, appear to be met by the IA. It does not attempt to deal with the substance of the proposal.

Briefing [EN](#)

Indonesia: An Emerging Economy in Need of Readjustment

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 25-11-2013

Autore BENDINI Roberto

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo (UE) | analisi economica | ASEAN | Asia-Oceania | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | geografia economica | Indonesia | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | protezionismo | relazione commerciale | restrizione agli scambi | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | situazione economica | struttura economica | UNIONE EUROPEA

Riassunto Indonesia has experienced a sustained phase of strong economic growth. The scars caused by the 1997 financial crisis have healed, and the country has – at least so far – resisted the general economic slowdown that followed the 2008 crisis in many other international markets, including in South-East Asia. This country's long-running growth is, however, threatened by a number of adverse economic factors, and a short-term economic slowdown cannot be excluded. Substantial reforms are required to ensure that Indonesia's economic development is sustainable. Thanks in large part to its demographic might, Indonesia has become a full-fledged member of the G 20 Group. With more than 240 million inhabitants, the biggest country with a population of majority of Muslims in the world also plays a pivotal role within the Association of South-East Asia Nations (ASEAN). Economic relations with the European Union (EU) are generally good. The EU and Indonesia signed a Partnership and Cooperation Agreement (PCA) in 2009. An ad-hoc EU-Indonesia 'Vision Group' produced a study in 2011 that called for the rapid initiation of talks on an enhanced Comprehensive Economic and Partnership Agreement, although negotiations have not officially been opened. On 30 September 2013, the EU and Indonesia signed a Voluntary Partnership Agreement to prevent the trade of illegally logged wood.

Analisi approfondita [EN](#)

Proceedings of the Workshop on "The Long Road towards an EU-India Free Trade Agreement"

Tipo di pubblicazione Studio

Data 22-10-2013

Autore esterno Arpita MUKHERJEE (Indian Council for Research on International Economic Relations - ICRIER, India), Paul WY MENGA (ECORYS NEDERLAND BV, The Netherlands), Eline VAN DEN BOSSE (ECORYS NEDERLAND BV, The Netherlands), Tanu M GOYAL (ICRIER, India) and Ramneet GOSWAMI (ICRIER, India)

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | India | investimenti e finanziamenti | investimento estero | liberalizzazione del mercato | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | protezionismo | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Proceedings of the workshop on "The Long Road towards an EU-India Free Trade Agreement", held on 24 September 2013 in Brussels.

Studio [EN](#)

Legal Implications of the EU-US Trade and Investment Partnership (TTIP) for the Acquis Communautaire and the ENVI Relevant Sectors that Could be Addressed During Negotiations

Tipo di pubblicazione Studio

Data 15-10-2013

Autore esterno Christiane Gerstetter (Ecologic institute), Michael Mehling (Ecologic Institute), Andrew Eberle (Ecologic Institute) and Katherine Salès (BIO Intelligence Service)

Settore di intervento Ambiente | Commercio internazionale | Sicurezza alimentare

Parole chiave acquis comunitario | AMBIENTE | America | aviazione civile | consumo | costruzione europea | degrado ambientale | diritto dell'Unione europea | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | investimento all'estero | negoziato di accordi (UE) | organismo geneticamente modificato | politica dell'ambiente | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | protezione del consumatore | protezione dell'ambiente | QUESTIONI SOCIALI | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza degli alimenti | sostanza tossica | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | trasporti aerei e spaziali | TRASPORTO | UNIONE EUROPEA

Riassunto This study discusses the potential impact of the Transatlantic Trade and Investment Partnership agreement on the EU acquis in the areas of the environment and food safety. It recommends, in particular, that the European Parliament pay very close attention to the precise wording of provisions regarding the environment, food safety, and investment set out in the final text to ensure that both parties are able to maintain the environmental and consumer protection standards they deem appropriate, as provided for in the European Commission's negotiating mandate.

Studio [EN](#)

EU-China bilateral investment agreement

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 03-10-2013

Autore CIRLIG Carmen-Cristina

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | AMBIENTE | Asia-Oceania | Cina | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | FINANZE | garanzia degli investimenti | GEOGRAFIA | geografia economica | investimenti e finanziamenti | investimento estero | negoziato di accordi (UE) | norma ambientale | politica commerciale | politica commerciale comune | politica dell'ambiente | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto In February 2012, the European Union and China agreed to start talks on a bilateral investment (BI) agreement. The Council is expected soon to approve the Commission's mandate for negotiations.

In sintesi [EN](#)

Deepening EU-Malaysia relations

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 05-09-2013

Autore GRIEGER Gisela

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo di libero scambio | AGROALIMENTARE | Asia-Oceania | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | INDUSTRIA | industria automobilistica | industria meccanica | Malaysia | negoziato di accordi (UE) | olio vegetale | politica commerciale | politica commerciale comune | prodotto agricolo trasformato | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | ricerca e proprietà intellettuale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto In 2010, the EU and Malaysia entered into parallel negotiations on a Partnership and Cooperation Agreement (PCA) and a Free Trade Agreement (FTA) with a view to considerably broadening the scope of existing ties between the two economies.

In sintesi [EN](#)

Opening negotiations on a plurilateral Trade in Services Agreement (TiSA)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 27-06-2013

Autore SKOBA Laine

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | appalto di servizi | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | GATS | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | negoziato di Doha | paese neoindustrializzato | politica commerciale | politica economica | politica tariffaria | protezionismo | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | UNIONE EUROPEA

Riassunto With the aim of overcoming stalemate in the Doha Round, a number of WTO members, including the EU and the US, are about to launch negotiations on a plurilateral Trade in Services Agreement (TiSA).

In sintesi [EN](#)

The EU-US Trade and Investment Partnership

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 16-05-2013

Autore CIRLIG Carmen-Cristina

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo di libero scambio | America | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istituti finanziari e di credito | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica tariffaria | promozione degli investimenti | riduzione tariffaria | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | servizi finanziari | Stati Uniti | UNIONE EUROPEA

Riassunto On 13 February 2013, European Union (EU) and United States (US) leaders announced the start of procedures for the launch of negotiations on a transatlantic free trade deal. The Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) would address a broad range of issues, from the elimination of tariffs to reducing regulatory barriers and developing rules for global trade.

In sintesi [EN](#)

[Trade and Economic Relations with China - 2013](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 23-04-2013

Autore BENDINI Roberto

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Problemi economici e monetari

Parole chiave Asia-Oceania | Cina | commercializzazione | commercio internazionale | commercio internazionale | concorrenza | contabilità nazionale | costruzione europea | crescita economica | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | IMPRESA E CONCORRENZA | investimenti e finanziamenti | investimento | mercato interno | negoziato di accordi (UE) | norme giuridiche sulla concorrenza | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | organo di conciliazione | politica commerciale | politica commerciale | prodotto nazionale | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | ricerca e proprietà intellettuale | riforma economica | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | situazione economica | statistica commerciale | struttura economica | UNIONE EUROPEA

Riassunto China was able to resist to the global economic downturn in 2012, continuing its unprecedented growth at a pace only slightly lower than that registered in before the crisis.

China adopted stimulus measures to sustain its economy during the recession, but these also faced some setbacks. While Inflation has been kept at bay, the risk of a real estate bubble and of a general overheating of the economy remains a matter of concern for the new government, in place only since March 2013. Despite some liberalisations, Beijing's command of many sectors of the economy remains strong, and access to its domestic markets not always easy for foreign operators.

The EU's trade and economic relations with China are generally good, and the number of disputes remains within reasonable ceilings. However, the EU is dissatisfied with China's reluctance to fully implement its WTO commitments and, more generally, with protectionist measures that affect EU interests. For its part, Beijing is still dissatisfied with the EU's refusal to grant the country 'market economy' status and has criticised the opening of a major anti-dumping and countervailing duty case on solar panels.

Negotiations for an EU-China partnership and cooperation agreement, initiated in 2007, have still not been concluded. In September 2012, China and the EU agreed to open negotiations for a bilateral investment agreement; these should begin in the coming months.

Analisi approfondita [EN](#)

[Transatlantic Trade and Investment Partnership between the EU and the USA: Initial Appraisal of the Commission's Impact Assessment](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 15-04-2013

Autore MANIAKI-GRIVA Alexia

Settore di intervento Commercio internazionale | Valutazione d'impatto ex ante

Parole chiave abolizione dei dazi doganali | accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | America | analisi economica | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | diritto dell'Unione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | investimento | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica tariffaria | proposta (UE) | restrizione agli scambi | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | Stati Uniti | studio d'impatto | UNIONE EUROPEA

Riassunto This note seeks to provide an initial analysis of the strengths and weaknesses of the European Commission's Impact Assessment (IA) accompanying its proposal to the Council to authorise the opening of negotiations on a Transatlantic Trade and Investment Partnership between the European Union and United States of America, submitted on 12 March 2013.

The European Union and the United States together account for about half of the world GDP (47%) and one third of global trade flows. They are each other's main trading partners and enjoy the largest bilateral trade relationship in the world.

On 13 February 2013, the EU and the US leaders decided to take their economic relationship to a higher level by agreeing to launch negotiations for a comprehensive trade and investment partnership, which will aim to go beyond the classic approach of removing tariffs and opening markets on investment, services and public procurement. According to the Commission, the successful conclusion of such an agreement, which would be the biggest bilateral trade and investment deal ever negotiated, could add 0.5% to the EU's annual economic output.

Briefing [DE](#), [EN](#), [FR](#)

[The Plurilateral Agreement on Services : At the Starting Gate](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 11-02-2013

Autore DE MICCO Pasquale

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Mercato interno e Unione doganale

Parole chiave accordo di libero scambio | accordo multilaterale | commercializzazione | commercio | commercio internazionale | costruzione europea | GATS | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica internazionale | prestazione di servizi | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambio agricolo | UNIONE EUROPEA

Riassunto Faced with an impasse in World Trade Organisation's global multilateral trade talks, some 20 countries — accounting for two-thirds of the world's cross-border trade in services — began negotiating a plurilateral agreement on services in 2012 with the aim of opening domestic markets to foreign services and guaranteeing foreign and domestic companies equal treatment. Negotiations were confidential until recently, but on 15 January the US Trade Representative's office notified the US Congress of its intention to negotiate such an agreement. The European Commission is also expected to make its position public in the coming months by requesting an official mandate from the Council. The agreement has been calculated as offering the EU a potential EUR 15.6 billion and the USA EUR 10.4 billion. For the moment, China, India and Brazil remain outside the proposed trade agreement, and their entrance would increase the potential gain by 30 %. With this in mind, the agreement is likely to be crafted in such a way as to allow them a relatively easy accession in the near future.

Analisi approfondita [EN](#)

Proceedings of the Workshop on "EU - Canada Comprehensive Economic and Trade Agreement"

Tipo di pubblicazione Studio

Data 07-12-2012

Autore esterno Robert DOVER (Dover and Joones Ltd., United Kingdom) , Ramesh CHAITOO (University of Ghent, Belgium) and Kurt HUEBNER (University of British Columbia, Canada)

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo commerciale (UE) | America | Canada | commercio internazionale | costruzione europea | disputa commerciale | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | investimenti e finanziamenti | istruzione | ISTRUZIONE E COMUNICAZIONE | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | politica d'investimento | prodotto originario | riconoscimento dei diplomi | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto This document contains proceedings of the workshop on "EU - Canada Comprehensive Economic and Trade Agreement", held on 10 October 2012 in Brussels, Belgium.

Studio [EN](#)

EU-Russia relations: towards a new agreement?

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 06-12-2012

Autore KLUGMAN-VUTZ Cornelia

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo di associazione (UE) | cooperazione economica | cooperazione politica | corruzione | costruzione europea | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | diritto internazionale | diritto penale | ENERGIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica dell'UE in materia di visti | politica di cooperazione | politica energetica | politica energetica | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | UNIONE EUROPEA

Riassunto Negotiations for a new EU-Russia agreement, meant to replace the current Partnership and Cooperation Agreement, are proving long and complicated.

In sintesi [EN](#)

EU-US trade agreement: the issues of consumer protection and food safety

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 05-12-2012

Autore CIRLG Carmen-Cristina

Settore di intervento Commercio internazionale | Politica di ricerca | Protezione dei consumatori | Sanità pubblica

Parole chiave accordo commerciale (UE) | AGRICOLTURA, SILVICOLTURA E PESCA | America | attività agricola | commercializzazione | commercio elettronico | commercio internazionale | consumo | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | nanotecnologia | negoziato di accordi (UE) | ostacolo non tariffario | prodotto agricolo | PRODUZIONE, TECNOLOGIA E RICERCA | proprietà intellettuale | protezione del consumatore | QUESTIONI SOCIALI | ricerca e proprietà intellettuale | salute | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | sicurezza degli alimenti | Stati Uniti | tecnologia e regolamentazione tecnica | UNIONE EUROPEA

Riassunto Non-tariff barriers and regulatory divergence are considered as the main challenge for a potential comprehensive EU-US trade and investment agreement. Stemming from different values, public preferences and different approaches towards risk management, these regulatory issues are greatest in the fields of protection of health, safety and the environment. Efforts in transatlantic regulatory cooperation date back to the 1990s, but progress has been difficult to achieve.

Briefing [EN](#)

Free-Trade Agreement between the European Union and Japan: Initial Appraisal of the European Commission's Impact Assessment

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 09-11-2012

Autore GEORGESCU Alina Alexandra

Settore di intervento Commercio internazionale | Valutazione d'impatto ex ante

Parole chiave accesso al mercato | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | Giappone | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | ostacolo non tariffario | politica commerciale | politica tariffaria | riduzione tariffaria | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Initial analysis of the strengths and weaknesses of the European Commission's Impact Assessment accompanying the proposal for a recommendation for the Council to open negotiations on a Free Trade Agreement between the European Union and Japan.

Briefing [DE](#), [EN](#), [FR](#)

[Improving EU-Asia trade relations](#)

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 07-11-2012

Autore PONTIROLI GOBBI Francesco

Settore di intervento Commercio internazionale

Parole chiave accordo di libero scambio | ASEAN | Asia | Asia-Oceania | commercio internazionale | costruzione europea | ECONOMIA | GEOGRAFIA | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | politica commerciale | politica commerciale comune | politica economica | protezionismo | restrizione agli scambi | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto The EU's Global Europe Communication from 2006 was a first step in a new trade policy envisaging ambitious and far-reaching bilateral free trade agreements (FTAs) with priority partners having significant market potential. Asia will soon become the largest economic region in the world. A ""new generation"" free trade agreement has already been concluded with South Korea. Agreements with India, Singapore and Malaysia could be signed before the end of 2012, while negotiations and talks with several other Asian states continue.

Briefing [EN](#)

[EU trade negotiations with Japan](#)

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 17-10-2012

Autore PONTIROLI GOBBI Francesco

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accesso al mercato | accordo commerciale (UE) | accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | Giappone | negoziato di accordi (UE) | ostacolo non tariffario | politica commerciale | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto A "scoping exercise" by the European Commission and Japanese government on a possible free trade agreement was concluded on 31 May 2012. The Commission subsequently recommended to the Council that it authorise the opening of negotiations.

In sintesi [EN](#)

[Proceedings of the Workshop on "Towards a Free Trade Agreement with Japan ?" \(Vol. 1 : Proceedings ; Vol. 2 : Annex 1 ; Vol. 3 : Annex 2\)](#)

Tipo di pubblicazione Studio

Data 11-10-2012

Autore esterno Jürgen MATTHES (Cologne Institute for Economic Research - IW Köln, Germany) and Yorizumi WATANABE (Keio University, Tokyo, Japan)

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Trasporti

Parole chiave accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | contratto pubblico | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | Giappone | INDUSTRIA | industria automobilistica | industria ferroviaria | industria meccanica | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica commerciale comune | politica internazionale | relazioni economiche | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Proceedings of the Workshop on "Towards a Free Trade Agreement with Japan ?" held on 19 September 2012 in Brussels.

Studio [EN](#)

Allegato 1 [EN](#)

Allegato 2 [EN](#)

EU-Malaysia Economic and Trade Relations

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 26-09-2012

Autore ARMANOVICA Marika

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale | Problemi economici e monetari

Parole chiave Asia-Oceania | commercio internazionale | contabilità nazionale | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | investimenti e finanziamenti | investimento estero | Malaysia | mercato dei prodotti di base | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica delle esportazioni | relazione commerciale | ridistribuzione del reddito | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Malaysia's economy is one of the most open in the world. An export-oriented strategy helped the country to transform itself from a developing economy into a newly industrialised, middle income economy in only a few decades. Today Malaysia's goal is to become a high income country by 2020. Malaysia's economic base is varied, and trade is dominated by electronics and intermediate goods. However, the economy remains somewhat cushioned by the commodities sector, and its competitiveness relies largely on low cost labour. These dependencies must decrease if the country is to achieve its objective of becoming a high income country. Improving education and administration, creating modern and better jobs, and liberalising the service sector therefore figure high on the government's agenda. For the European Union, Malaysia is the second trading partner in the Association of Southeast Asian Nations (ASEAN), after Singapore. EU-Malaysian trade is focused on machinery and transport equipment, but opportunities are growing for the service sector. The two partners are currently negotiating a bilateral free trade agreement, although a region-to-region accord remains the ultimate goal for the EU.

Analisi approfondita [EN](#)

EU Association Agreements: Common patterns and specific characteristics

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 19-07-2012

Autore LATEK Marta

Settore di intervento Commercio internazionale | Democrazia UE, diritto istituzionale e parlamentare | Sicurezza e difesa

Parole chiave accordo di associazione (UE) | accordo di libero scambio | commercio internazionale | competenza del PE | consiglio di associazione (UE) | cooperazione regionale | costruzione europea | istituzioni dell'Unione europea e funzione pubblica europea | negoziato di accordi (UE) | politica di cooperazione | politica europea di vicinato | relazione interistituzionale (UE) | RELAZIONI INTERNAZIONALI | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto An Association Agreement (AA) is one of the most common legal instruments seen in the EU's external relations. AAs are used in a number of different contexts, for example in preparation for EU accession, or to develop long-term neighbourly relations, as well as in other cases. Such agreements aim at the establishment of ""special"" trade and political relations between the partner country and the EU. Given the variety of cases in which they are used, AAs are highly flexible instruments, generally drawn up through a bilateral negotiation process. Despite the variety, AAs do have some common features, being commonly based on three pillars – political dialogue, trade and cooperation. AAs are also recognisable thanks to their specific institutional arrangements, in which joint structures bring together EU and partner-state representatives. These structures are in particular involved in the process of monitoring the AA's operation.

Briefing [EN](#)

EU-Russia trade relations: State of play and prospects

Tipo di pubblicazione Briefing

Data 26-04-2012

Autore LATEK Marta

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave AMBIENTE | ambiente naturale | analisi economica | approvvigionamento d'energia | conseguenza economica | costruzione europea | ECONOMIA | ENERGIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | liberalizzazione del mercato | negoziato di accordi (UE) | Organizzazione mondiale del commercio | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | organizzazioni mondiali | politica commerciale | politica commerciale comune | politica energetica | risorse energetiche | Russia | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto EU-Russia trade relations are growing again, after a drop in 2009. Russia is the EU's main energy supplier. In return, the EU provides Russia with high-tech, manufactured products. Russia's WTO accession raises hope of progress towards a new EU-Russia agreement. Challenges remain, such as the implications of EU energy policy for Russia and the Russian (ab)use of sanitary measures in import restrictions for EU food produce.

Briefing [EN](#)

The Tymoshenko verdict and EU-Ukraine relations

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 21-10-2011

Autore PONTIROLI GOBBI Francesco

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave costruzione europea | democrazia | diritti della difesa | diritti e libertà | diritti umani | DIRITTO | Europa | GEOGRAFIA | geografia politica | giustizia | indipendenza della giustizia | negoziato di accordi (UE) | opposizione politica | organizzazione della giustizia | quadro politico | Stato di diritto | Ucraina | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto Ukraine has a strategic place in the European Neighbourhood Policy and in the Eastern Partnership. However, the recent sentencing of former Prime Minister Yulia Tymoshenko risks undermining EU-Ukraine relations.

In sintesi [EN](#)

EU-India: removing trade hurdles

Tipo di pubblicazione In sintesi

Data 06-05-2011

Autore PONTIROLI GOBBI Francesco

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo di libero scambio | Asia-Oceania | commercio internazionale | contabilità nazionale | costruzione europea | ECONOMIA | FINANZE | GEOGRAFIA | geografia economica | India | investimenti e finanziamenti | investimento | liberalizzazione degli scambi | negoziato di accordi (UE) | politica commerciale | politica economica | povertà | SCAMBI ECONOMICI E COMMERCIALI | scambi extra UE | sviluppo sostenibile | UNIONE EUROPEA

Riassunto The EU is India's major trading partner, while India is the EU's eighth most important. Negotiations on a Free Trade Agreement (FTA) were launched in June 2007 as part of the Global Europe Strategy, which outlined the need for comprehensive FTAs with Asian countries. India and the European Union are expected to sign the agreement by the end of 2011.

In sintesi [EN](#)

Analysis of the European Commission Proposal for 2011-2013 National Indicative Programme for Armenia

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 25-01-2010

Autore esterno Gaidz MINASSIAN (Group of Political Analysis of the Université Paris Ouest, France ; Sciences-Po Paris, France)

Settore di intervento Affari esteri

Parole chiave Armenia | contabilità nazionale | corruzione | costruzione europea | DIRITTO | diritto penale | ECONOMIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica europea di vicinato | povertà | regione e politica regionale | relazioni dell'Unione europea | riforma istituzionale | situazione economica | situazione economica | situazione politica | sviluppo regionale | UNIONE EUROPEA | VITA POLITICA | vita politica e sicurezza pubblica

Riassunto Against the background of intensified EU-Armenian relations, the National Indicative Programme (NIP) 2011-2013 is a coherent tool in its political, economic and social priorities. It is suited to the needs of the country but uneven in its orientations. The amount of EU contribution has indeed increased since it came from 98,4 million € for the 2007-2010 period to 157,7 million € for the 2011-2013 period. However, in the institutional sector, the programme barely evokes the matter of the Nagorno-Karabakh conflict, although it is crucial in Armenia for the formation of a democratic state and it is one of the 2007-2013 Country Strategy Paper (CSP) priorities. The corruption fight is seen as the strong point of the programme, but there is no indication on its modus operandi against monopolies and the opaque ties between the authorities and their « entrepreneur friends ». In the economic sector, the programme recommends the diversification of the Armenian market and evokes the possible launch of negotiations on the signature of a Free Trade Agreement (FTA) once conditions are fulfilled. However, the part allocated in this sector is in the weakest of the three priorities. The NIP has taken into account the normalisation of relationships between Armenia and Turkey although the process remains uncertain because indexed to a very complex strategic and political context. On the social sector, the struggle against poverty, regional development and the communication infrastructures modernization are the three key points of the NIP; yet, all the powers remain concentrated in the hands of central institutions, suspicious towards redistribution of authority, competences and resources to local authorities.

Analisi approfondita [EN](#)

[The Future of EU-Russia Relations - A View from Russia](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 02-02-2009

Autore esterno Fyodor Lukyanov

Settore di intervento Affari esteri | Energia | Sicurezza e difesa

Parole chiave cooperazione economica | costruzione europea | ENERGIA | Europa | GEOGRAFIA | geografia economica | geografia politica | negoziato di accordi (UE) | politica di cooperazione | politica energetica | politica energetica | relazioni dell'Unione europea | RELAZIONI INTERNAZIONALI | Russia | sicurezza europea | sicurezza internazionale | UNIONE EUROPEA

Riassunto Summary

Negotiations on a new agreement between Russia and the European Union will proceed in the new international situation. The global economic crisis is creating a new balance of powers, but the contours of the future world order are not clear yet. Russia and the EU themselves are in the process of constant change, so the conclusion of a universal long-term agreement between them is hardly possible now. Yet their negotiations may lay the foundation for a future strategic rapprochement, which will be inevitable if Europe and Russia want to play key roles in international development in the 21st century. [...]

Analisi approfondita [EN](#)

[Intensificare le relazioni fra l'Unione Europea e la Comunità Andina](#)

Tipo di pubblicazione Analisi approfondita

Data 29-03-2006

Autore esterno Herr Christian FRERES

Settore di intervento Affari esteri | Commercio internazionale

Parole chiave accordo d'associazione | Comunità andina | costruzione europea | GEOGRAFIA | geografia economica | incontro al vertice | negoziato di accordi (UE) | organizzazioni extraeuropee | ORGANIZZAZIONI INTERNAZIONALI | paesi della Comunità andina | politica internazionale | RELAZIONI INTERNAZIONALI | UNIONE EUROPEA

Riassunto Il presente documento comprende una valutazione dello stato attuale delle relazioni fra l'Unione e la Comunità andina con particolare riferimento al processo d'integrazione nella regione andina. La possibile apertura di negoziati al vertice di Vienna per un accordo di associazione con l'Unione, con l'istituzione di un'area di libero scambio, è a sua volta attentamente considerata. Valide conclusioni e possibili opzioni di politica su tali questioni fanno ulteriormente risaltare il difficile compito di intensificare le relazioni fra l'Unione e la Comunità andina.

EP/

Analisi approfondita [DE](#), [EN](#), [ES](#), [FR](#), [IT](#), [PT](#)